

التحكيم الإلكتروني

بين النظرية والتطبيق (دراسة تطبيقية على عقود الاستهلاك الإلكترونية)



دكتور

محمد محمد حسن العسني

أستاذ القانون الدولي الخاص المساعد بكلية الشرطة

٢٠١٧

كتاب
الاكترون



ل على درجة الدكتوراه في الحقوق "تخصص قانون دولي خاص" من كلية الحقوق جامعة
بتقدير عام ممتاز في ٢٠١٣/٩/٢٨ م.

القانون الدولي الخاص المساعد بكلية الشرطة بصنعاء، منذ ٢٠١٤ م وحتى الان
قسم القانون الدولي بكلية الشرطة منذ ٢٠١٥ م وحتى الان.

ب برنامج (بكالوريوس الحقوق - بكالوريوس الشريعة والقانون - ماجستير القانون
في جامعة العلوم والتكنولوجيا وبعض الجامعات الخاصة اليمنية.

ف ومدرس مقرر (القانون الدولي الخاص تنازع القوانين والاختصاص القضائي والجنسية
لأجانب - التجارة الإلكترونية - التحكيم التجاري الدولي) بكلية الشرطة بصنعاء وجامعة
التكنولوجيا وبعض الجامعات الخاصة.

ج بنك الأسئلة لمقرر (تاريخ القانون - مصطلحات قانونية - تنازع القوانين) بكلية التعليم
جامعة العلوم والتكنولوجيا.

د مقرر عقود التجارة الإلكترونية والتحكيم التجاري الدولي ضمن برنامج ماجستير القانون
في كلية الدراسات العليا جامعة سبا وجامعة اليمن.

د في مجال التطوير الجامعي، عضو البرد العربي للتدريب والتنمية البشرية.
د على العديد من الدورات المتخصصة في توصيف البرامج والمقررات الدراسية.

د نار في مجال التحكيم التجاري الدولي.

د والأبحاث العلمية:

د المستهلك الإلكتروني في القانون الدولي الخاص، دار النهضة العربية، القاهرة ٢٠١٣ م.
د سية ومركز الأجانب في القانون اليمني، مقرر دراسي لطلاب بكالوريوس الحقوق في
د اليمنية، مكتبة خالد بن الوليد، صنعاء ٢٠١٧.

د القوانين والاختصاص القضائي الدولي في القانون اليمني، مقرر دراسي لطلاب بكالوريوس
د الجامعات اليمنية، مكتبة خالد بن الوليد، صنعاء ٢٠١٧.

د الإلكتروني بين النظرية والتطبيق، دراسة تطبيقية على عقود الاستهلاك الإلكترونية،
د خالد بن الوليد، صنعاء ٢٠١٧.

د أبناء الأم اليمنية، بحث مقبول للنشر.

د الصناعي بمنازعات الجنسية في القانون اليمني، بحث مقبول للنشر.

التحكيم الالكتروني

بين النظرية والتطبيق

(دراسة تطبيقية على عقود الاستهلاك الالكترونية)

دكتور

محمد محمد حسن الحسني

أستاذ القانون الدولي الخاص المساعد بكلية الشرطة

2017

جميع الحقوق محفوظة للمؤلف،
ولا يجوز انتاج أي جزء من هذه
المادة أو تخزينها على أي جهاز
أو نقله بأي شكل أو وسيلة
الإلكترونية سواء بالنسخ أو
التصوير أو التسجيل أو بأي
وسيلة أخرى إلا بموافقة خطية
من المؤلف

رقم الإبداع: 2017/547

الطبعة الأولى

2017

كتاب الكتب اليمينية
للطباعة والنشر والتوزيع
ج.ي - صنعاء - الدائري الغربي
تلفون: 215243 - 21 - ص.ب.(2370)



مركز خالد بن الوليد
للتجارة والتسيير
صنعاء الدائري الغربي
أول شارع الرياطن: 215699
تلفون: 224694 - 227855

للطباعة والنشر والتوزيع
الجمهورية اليمنية - صنعاء
جوار وزارة العدل ص.ب.(2370)
تلفون: 265706 - 02 / 269810


كتاب الكتب اليمينية
KHALED BOOK STORE

فرع شمائلة جوار برافو سنتر
تلفون: 01 617661

فرع عدن
فرع شمائلة جوار برافو سنتر
تلفون: 02 / 269810 - 265706

المقدمة

إن الصعوبات التي تعيق تطبيق قواعد الاختصاص القضائي في منازعات التجارة الالكترونية خصوصاً منازعات عقود المستهلكين الالكترونية تمثل في كونها قواعد وطنية وجدت واستقرت لتحكم معاملات تبرم وتنفذ في العالم المادي، الأمر الذي جعلها عاجزة عن حكم معاملات التجارة الالكترونية في أغلب الاحوال⁽¹⁾، ولما كانت عقود المستهلكين الالكترونية هي عقود ذات قيمة محدودة، فإن الإعتماد على قواعد الاختصاص القضائي من شأنه جعل كلفة التقاضي الدولي غير معقولة وهو ما يفرز نتائج سلبية غير مقبولة⁽²⁾، ولعل أولى تلك النتائج أنه سوف يؤدي إلى إحجام المستهلك عن المطالبة بحقه حتى ولو كان ذلك أمام محكمة موطنها⁽³⁾، ثانياً: إحجام المشروعات الصغيرة والمتوسطة الحجم عن المشاركة في التجارة الالكترونية والتفاعل معها، ثالثاً: إن ارتفاع كلفة التقاضي ليس معقولة بالنسبة لتلك العقود قليلة القيمة.

ونتيجةً لذلك، اتجهت العديد من التشريعات إلى وضع قواعد خاصة لحكم معاملات التجارة الالكترونية⁽⁴⁾. إلا أن الضرورة الملحة لا تقتصر على القواعد الموضوعية

(1) للمزيد انظر أستاذنا الدكتور عبد المنعم زمم: قانون التحكيم الالكتروني، دار النهضة العربية، القاهرة 2009م، ص 29.

(2) للمزيد انظر: كتابنا حماية المستهلك الالكتروني في القانون الدولي الخاص، دار النهضة العربية القاهرة 2014، ص 217 وما بعدها.

Zheng Sophia Tang: Electronic Consumer Contracts in the Conflict of Laws. HART publishing Oxford and Portland, Oregon 2009, p.149.

(3) قارن في ذلك عند:

Poyton (D.A.) : Electronic Contracts: op. cit., p.86

(4) ولعل من أبرز التشريعات العربية في مجال التجارة الالكترونية هو قانون المبادلات الالكترونية التونسي رقم 83 الصادر في 2000م، وقانون المعاملات الالكترونية الإمارياني الاتحادي «

التي تحكم التعامل الالكتروني تفاوضاً وإبراماً وتنفيذاً بل امتدت لتشمل القواعد الإجرائية التي تحفظ لأطراف التعامل الالكتروني حقوقهم الناشئة عن هذا التعامل وتضمن ردها لهم عند وقوع الاعتداء عليها⁽¹⁾.

فمع اتساع استخدام تقنيات الاتصال الحديثة في انجاز الأعمال القانونية وإبرام العقود وتنفيذها من خاللها، اتسعت رقعة المنازعات الناشئة عن تلك العقود، ومع اللجوء إلى وسائل تسوية المنازعات التقليدية في الاختصاص القضائي الدولي أو حتى تسوية منازعات المستهلكين من خلال الضابط الخاص بهم - ضابط موطن المستهلك -، اتضح مدى قصور تلك الوسائل في مواكبة وسائل الاتصال الحديثة وأهمها الانترنت لما تتضمنه من رتابة الإجراءات والتنفيذ.

ويعد مرفق القضاء من المرافق المهمة والأساسية في المجتمع. ومن ثم، فهو أساس من أسس التنمية المجتمعية، فيجب أن يكون مواكباً لتطور المجتمع ومسايراً لنشاطاته المختلفة بل إن البعض يسمى هذه المرحلة بصناعة القضاء⁽²⁾، حيث أصبح يمثل محوراً من المحاور التي يجري عليه التطوير والتحديث ليواكب حجم مشكلات العصر الحديث.

» رقم 1 الصادر في 2006م، وقانون المعاملات الالكترونية لإمارة دبي رقم 2 الصادر في 2002م، وقانون التوقيع الالكتروني المصري رقم 15 لسنة 2004م، ومشروع قانون التجارة الالكترونية المصري، والقانون رقم 40 لسنة 2006م بشأن أنظمة الدفع والعمليات المالية والمصرفية الالكترونية اليمني وغير ذلك من القوانين العربية.

(1) د. آلاء يعقوب النعيمي: الإطار القانوني لاتفاق التحكيم الالكتروني، المؤتمر السنوي السادس عشر مؤتمر التحكيم التجاري الدولي، الذي نظمته كلية الشريعة والقانون جامعة الإمارات العربية المتحدة في الفترة 28-30 ابريل 2008م، ص 974.

(2) انظر في ذلك أستاذنا الدكتور عبد المنعم زمز: قانون التحكيم الالكتروني، مرجع سابق، ص 11.

فنجد أن المحاكم في العديد من الدول الأوروبية والغربية تتيح من خلال موقعها الإلكترونية على صفحات الانترنت مكنته إجراءات رفع الدعوى القضائية دون الحضور المادي للأطراف وذلك من أي مكان في العالم وفي أي وقت من الأوقات، وذلك تسهيلاً وتحقيقاً لمواكبة السرعة، كما هو الشأن في إنكلترا وولز حيث يمكن اللجوء إلى القضاء الإلكتروني من خلال [moneyclaim^{\(1\)}](https://www.moneyclaim.gov.uk/web/mcol/welcome). وهو كذلك في المحكمة الاتحادية الاسترالية من خلال برنامج [fedcourt^{\(2\)}](http://www.fedcourt.gov.au/ecourt/ecourt_slide.html). وقد بدأت بعض الدول العربية تنفذ مثل تلك الإجراءات كمحاكم إمارة دبي في دولة الإمارات العربية المتحدة⁽³⁾، ونتيجة لذلك ذهب الكثير من الفقه إلى المناداة بإيجاد وسائل لتسوية تلك المنازعات تنسجم مع الوسيلة المستخدمة في ابرام التعاقد ذاته.

فنجد أن التوجيه الأوروبي رقم 31/2000 بشأن التجارة الإلكترونية وخدمات المعلومات قد أولى اهتماماً كبيراً بوسائل التسوية الإلكترونية، ووجه الدول الأعضاء في الاتحاد الأوروبي بالعمل على ذلك حيث تنص المادة 1/17 منه على أن " تسمح الدول الأعضاء لموردي خدمات المعلومات والمعاملين معهم بتسوية منازعاتهم بعيداً عن أروقة المحاكم وباستخدام الوسائل التكنولوجية في العالم الإلكتروني وفي مجتمع المعلومات في فض المنازعات". وفي الفقرتين الثانية والثالثة تشجع الدول الأعضاء مؤسسات التسوية الإلكترونية والعمل على تذليل الصعوبات أمامها، وقد كان هذا واضحاً في حيئات التوجيه

(1) متاح من خلال الرابط التالي:

<https://www.moneyclaim.gov.uk/web/mcol/welcome>

(2) متاح من خلال الرابط التالي:

http://www.fedcourt.gov.au/ecourt/ecourt_slide.html

(3) انظر في ذلك موقع محاكم إمارة دبي على الرابط التالي:

<http://www.dc.gov.ae/>

ذاته وذلك في الفقرة 52 حيث نصت على أنه يتوجب "على جميع الدول الأعضاء دراسة الحاجة إلى تبني الإجراءات القضائية عن طريق الوسائل الإلكترونية المناسبة".

وهو أيضاً ما تبنته اللجنة الأوروبية المختصة بتسوية المنازعات عبر الانترنت⁽¹⁾، حيث وضعت القواعد المنظمة لذلك من خلال:

1. تأسيس شبكة أوروبية لتسوية المنازعات مباشرة على الخط⁽²⁾.
2. وضع المبادئ الواجب مراعاتها من جانب الدول الأعضاء عند تسوية منازعاتهم عبر الانترنت، وقد كان ذلك من خلال التوصية 98/198 والتي جرى تعديليها بالتوصية رقم 2001/0161⁽³⁾.

(1) وهو ما اتجهت إليه العديد من المنظمات والهيئات المعنية بشؤون التحكيم وفق القواعد التقليدية فنجد أن منظمة الوايبيو ومن خلال مركز الوايبيو للتحكيم والتوفيق قد طورت نظاماً إجرائياً يتلاءم مع متطلبات التحكيم السريع في منازعات التجارة الإلكترونية تحت مسمى: WIPO Expedited Arbitration Rules ، وقد اتبع نفس القواعد معهد التحكيم لدى غرفة التجارة باستكهولم. وهو أيضاً ما سارت عليه قواعد اليونستارل في توصياتها بشأن استخدام القنوات الإلكترونية، وهو نفس النهج الذي أخذ به مجمع لندن المعتمد للمحكمين وذلك وفق البرتوكول الخاص باستخدام تقنيات المعلومات في إدارة عمليات التحكيم. للمزيد انظر كتابنا: حماية المستهلك الإلكتروني في القانون الدولي الخاص، مرجع سابق، ص 288.

(2) وقد جرى تأسيس الشبكة الأوروبية لحماية المستهلك في عام 2005 للمزيد انظر رابط الشبكة:

[http://www.konsument.gov.pl/.](http://www.konsument.gov.pl/)

وللمزيد في مهام هذه الشبكة انظر في ذلك وثيقة عمل لجنة التسوية متحدة على الرابط التالي:
[http://ec.europa.eu/consumers/policy/developments/acce_just/acce_just07_workdoc_en.pdf.](http://ec.europa.eu/consumers/policy/developments/acce_just/acce_just07_workdoc_en.pdf)

(3) انظر هذه التوصيات متحدة على الرابط التالي:

<http://eurlex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=COM:2001:0161:FIN:EN:PDF>

ولما كان حجم المبادرات عبر الانترنت قد بلغ أرقاماً قياسية في الآونة الأخيرة حيث تشير التقديرات إلى أن ربع العالم يتعامل مع الانترنت وأن 80% من الشباب يتعامل مع النت⁽¹⁾ فقد أضحت المؤكدة أن حجم المنازعات الناشئة عن هذا التعامل ستكون بمعدلات عالية جداً خصوصاً في ظل سهولة التعاقد عبر الانترنت وحجم الممارسات الدعائية التي قد تؤثر على إرادة المتعاقدين، كما أن افتراض دولية العلاقة قائم في أغلب الأحوال، وهذا من شأنه أن يثير مسائل الاختصاص القضائي والقانون الواجب التطبيق.

ويعد هذا كله إفرازاً من إفرازات العولمة التي أدت إلى انتشار الوسائل الالكترونية التي تحقق السرعة في التعاقد وكسر الحواجز الجغرافية للدول واعتبار العالم قرية كونية واحدة، وأخيراً تفرز العولمة وسائل جديدة للتقاضي وتسوية المنازعات الناشئة عن تلك الوسائل بل و تستفيد من السرعة التي تتمتع بها تلك الوسائل وإمكاناتها الهائلة التي تختصر المسافات والزمن للوصول إلى الحل المناسب⁽²⁾.

فقد أتاحت شبكة الانترنت للمتعاملين من خلالها اتخاذ إجراءات تسوية منازعاتهم على الخط مباشرة online دون حاجة إلى التواجد المادي للأطراف مما يعني تطوير نظام

(1) انظر التقارير التي يصدرها الاتحاد الدولي للاتصالات 2017 م متاحة على الرابط التالي:
<http://www.itu.int/ITU-D/ict/index.html>.

(2) للمزيد انظر:

Lorna e. gillies: Adapting international private law rules for electronic consumer contracts, published at, International Perspectives on Consumers' Access to Justice, Cambridge University Press 2003, p.359, Julia Hörnle: online dispute resolution- the emperor's new clothes: op. cit, p.1.

قانوني ملائم وموازٍ يحكم هذه العملية التي تأبى التركيز المكاني ومن ثم تأبى الخضوع للقواعد التقليدية للاختصاص القضائي⁽¹⁾.

وقد كان من أبرز وسائل التسوية الحديثة ODR⁽²⁾ التي تعمل على حسم منازعات التجارة الإلكترونية في العالم الإلكتروني هو التحكيم الإلكتروني الذي اصطلح على تسميته online arbitration⁽³⁾ حيث يفضل المعاملون عبر الانترنت أن تتم تسوية منازعاتهم الناشئة عن هذه العقود من خلال نفس الوسائل، لما تحققه لهم من سرعة في الإجراءات وتحفيض في التكاليف.

(1) د. أحمد شرف الدين: جهات الاختصاص القضائي بمنازعات التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 38.

(2) حيث تسمى هذه الوسائل بوسائل التسوية على الخط Online Dispute Resolution(ODR) وهو ما يخلط البعض بينها وبين الوسائل البديلة لتسوية المنازعات Alternative Dispute Resolution(ADR) فالاثنان يشتراكان في كونهما يجريان خارج إطار المحاكم الوطنية وبطريقة تكفل السرعة، كما أنهما يعتمدان على نفس الآليات كالتحكيم والوساطة والمفاوضة، إلا أن معيار التفرقة يكمن في أن وسائل التسوية الإلكترونية ODR تجري عبر الانترنت Online ولا تشترط الحضور المادي للأطراف، بينما وسائل التسوية البديلة ADR تشترط الحضور المادي للأطراف فهي تجري خارج الخط Offline، كما تتميز وسائل التسوية عبر الانترنت ومنها التحكيم الإلكتروني Online Arbitration عن نظم إدارة المنازعات الإلكترونية Net-Case والذي تستخدمه غرفة التجارة الدولية بباريس ICC حيث يجري استخدام الشبكة فيها ك وسيط مساعد فقط في إدارة النزاع على أن تكون الجلسات بحضور مادي للأطراف، للمزيد في التفرقة بين الآلين انظر: د. حسام أسامه محمد محمد شعبان: الاختصاص الدولي للمحاكم وهيئات التحكيم في منازعات التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 152.

(3) وتعد هذه التسمية هي الأقرب من وجهة نظر الباحث من بين العديد من التسميات المختلفة حيث يطلق عليه البعض Cyber arbitration والآخر Electronic Arbitration وبالآخر Arbitration Virtual، و Cyber space Arbitration والبعض

أهمية الدراسة:

إن دراسة التحكيم الإلكتروني تكتسب أهمية كبيرة في مجال الدراسات القانونية، كونه أسلوب جديد لتسوية المنازعات الناشئة عن التعامل عبر الانترنت بيعاً وشراءً، وفي هذا المقام جائت الكثير من الدراسات التي عالجت هذا الأمر، غير أن هذه الدراسات عالجت التحكيم الإلكتروني كأسلوب مطور عن التحكيم التقليدي يتم استخدام التقنية فيه.

غير أن هذه الدراسة قد ابرزت خصائص التحكيم الإلكتروني وتميزه عن التحكيم التقليدي نظراً لما يتمتع به من خصوصية، وهنا تكمن أهمية هذه الدراسة، حيث تبرز خصوصية التحكيم الإلكتروني في الجوانب القانونية والفنية، بالإضافة إلى تميز التحكيم الإلكتروني عن التحكيم التقليدي وتحديد نوع المنازعات التي تخضع لهذا النوع من التحكيم، وتحديد آلية سير عملية التحكيم وكيفية تنفيذ الأحكام الصادرة عن هيئات التحكيم الإلكتروني.

منهج الدراسة:

إن دراسة التحكيم الإلكتروني وسبر أغواره تتطلب منا الاعتماد على المنهج التحليلي في دراسة التنظيم القانوني للتحكيم بشكل عام من أجل الوصول إلى القواعد المنظمة للتحكيم الإلكتروني، وفي الوقت ذاته لاغنا لنا عن استخدام المنهج التأصيلي في استقراء الأحكام والتطبيقات القانونية في مجال التحكيم من أجل الوصول إلى وضع تصور قانوني للتحكيم الإلكتروني الوليد كوسيلة لتسوية منازعات الانترنت، مع استخدام المنهج المقارن بين الحينة والأخرى لبيان دور التشريعات المقارنة في تنظيم التجارة الإلكترونية وأدوات تسوية منازعاتها.

خطة الدراسة:

أن التحكيم الإلكتروني Online مثل التحكيم التقليدي Offline قد قوبل بالكثير من الاعتراضات وخصوصا في عقود المستهلكين، وهو ما يتحتم علينا تقسيم الدراسة في هذا البحث على النحو التالي:

الفصل الأول: ماهية التحكيم الإلكتروني.

الفصل الثاني: اتفاق التحكيم الإلكتروني.

الفصل الثالث: إجراءات سير عملية التحكيم الإلكتروني.

الفصل الأول

ما هيّة التحكيم الالكتروني

الفصل الأول

ما هي التحكيم الإلكتروني

تمهيد وتقسيم:

أضحت التحكيم الإلكتروني أمراً واقعاً بالرغم مما قد يواجهه من صعوبات، فهو وسيلة معترف بها لتسوية المنازعات الإلكترونية وذلك منذ مطلع عام 1996⁽¹⁾، حيث بدأ نظام حل المنازعات الكترونياً باستخدام البريد الإلكتروني E-mail أو من خلال الموقع الإلكتروني Website أو من خلال الفيديو كون فرنس Videoconference وهو ما يعبر عنه انتقال حل المنازعات من خلال الوسائل البديلة ADR إلى طريقة أحدث وأسرع وهي حلها من خلال وسائل التسوية الإلكترونية ODR⁽²⁾.

وبذلك فإن مفهوم التحكيم الإلكتروني لا يخرج في مضمونه العام عن التحكيم التقليدي " فهو نظام خاص للتقاضي ينشأ من اتفاق بين الأطراف المعنية على العهدة

(1) في تاريخ التحكيم الإلكتروني انظر: د. عماد الدين الحمد: طبيعة وأنماط التحكيم مع التركيز على التحكيم عبر الانترنت، بحث مقدم إلى المؤتمر السادس عشر، التحكيم التجاري الدولي، والذي نظمته كلية الشريعة والقانون جامعة الإمارات في الفترة 28-30 مارس 2008، ص 1039.

(2) فقد اتجهت بعض الجمعيات والمنظمات الدولية إلى تطوير نظام للتقاضي الافتراضي والذي يطلق عليه Virtual Magistrate والذي يعد جزءاً من منظومة المحكمة الافتراضية Cyber Tribunal والتي تقدم خدمات المفاوضات والوساطة والتحكيم الإلكتروني، ويهدف نظام المحكمة الفضائية إلى وضع قواعد سلوك تستجيب لطبيعة التجارة الإلكترونية، وتسوية منازعاتها بموجب نظام يكفل مصداقية الإجراءات الإلكترونية، وبشأً للثقة في هذا النظام تصدر المحكمة الفضائية شهادات مصادقة على الواقع الإلكتروني التي تفيد بالتزام أصحاب تلك الواقع بتسوية منازعاتهم مع المتعاملين معهم وفق قواعد المحكمة مما يزيد من ثقة المتعاملين مع تلك الواقع، للمزيد انظر:

Julia Hörmle: online dispute resolution- the emperor's new clothes?, op.cit, p.1.

إلى شخص أو أشخاص من الغير بمهمة الفصل في المنازعات القائمة بينهم بحكم يتمتع بحجية الأمر القضي".⁽¹⁾

إلا أن التحكيم الإلكتروني يختلف عن التحكيم التقليدي، فهو لا يشترط التواجد المادي للأطراف ويجري نقل البيانات والوثائق الكترونياً مما يحقق سرعة الفصل في المنازعات، إلا أن التحكيم على هذا النحو سوف يطرح العديد من المشاكل القانونية والتي قد تثار حوله فتعطي مزيداً من الغموض خصوصاً في ظل التشريعات التي لم يلتحقها التطور، وعلى ذلك نقسم هذا المبحث على النحو التالي:

المبحث الأول: مفهوم التحكيم الإلكتروني.

المبحث الثاني: خصائص التحكيم الإلكتروني وانواعه.

المبحث الثالث: أنواع المنازعات الخاضعة للتحكيم الإلكتروني.

(1) د. حفيظة السيد الحداد: الموجز في النظرية العامة في التحكيم التجاري الدولي، منشورات الحلبي، عمان، 2004م، ص 44.

المبحث الأول

مفهوم التحكيم الإلكتروني

تقسيم:

اضحى التحكيم الإلكتروني امراً واقعاً لا محالة، ومن هنا تبرز ضرورة وضع تعريف للتحكيم الإلكتروني في (المطلب الأول) بحيث يمكن تمييزه عما يختلف به من وسائل التسوية الأخرى في (المطلب الثاني). وذلك على النحو التالي:

المطلب الأول

تعريف التحكيم الإلكتروني

من أجل تحديد المقصود بالتحكيم الإلكتروني لابد لنا أولاً أن نحدد المقصود بالتحكيم بصفة عامة، وذلك لأن التحكيم الإلكتروني لا يبعد أن يكون صورة حديثة من صور التحكيم التي فرضها التطور العلمي على الواقع العملي، الأمر الذي جعل تجاهله أمر غير مقبول فقها وقانوناً. نفصل ذلك على النحو التالي:

يعرف المشرع التحكيم بصفة عامة بأنه " اختيار الطرفين برضائهما شخصا آخر أو أكثر للحكم بينهما، دون المحكمة المختصة، فيما يقوم بينهما من خلافات أو نزاعات"⁽¹⁾.

وقد استفاضت الفقهة في تعريف التحكيم بطرق عديدة وإن اختلفت في الصياغة إلا أنها جمياً اتفقت في المضمون، وقد اخترنا تعريف الفقه للتحكيم بأنه " آلية من آليات حل المنازعات الناشئة عن العلاقات التجارية الداخلية أو الدولية والتي بواسطتها يتفق طرفان أو أكثر، قبل أو بعد نشوب النزاع، على إخضاع منازعاتهم لأشخاص يتم تعينهم

(1) المادة الثانية من قانون التحكيم اليمني الصادر بالقرار الجمهوري بالقانون رقم 22 لسنة 1992م والمعدل بالقانون رقم 32 لسنة 1997م نشر في الجريدة الرسمية العدد 7 ج 3 لسنة 1997م، ويقابلها المادة 1/10 من قانون التحكيم المصري رقم 27 لسنة 1994م والمعدل بالقانون رقم 9 لسنة 1997م.

طريقة مباشرة أو غير مباشرة ويفصلون في النزاع بحكم تحكيمي عادة ما يكون ملزماً للطرفين⁽¹⁾.

يبين من التعريف أن التحكيم وسيلة من الوسائل البديلة (التقليدية) لحل المنازعات الناشئة عن تلك العلاقات التي قام بها الأطراف في العلاقات الدولية أو حتى المحلية الداخلية التي تجري بين أطراف وطنية، والمحرك الرئيس في ذلك هو إرادة الأطراف وقوفهم اللجوء إلى التحكيم بدلاً من المحكمة المختصة⁽²⁾.

وإذا كانت إرادة الطرفين هي الأساس في وجود التحكيم إلا أن هذه الإرادة تقف عند حد اختيار طرف محايد من الأعيار يكلان إليه مهمة الفصل في النزاع. فإذا ما قبل هذا الطرف المحايد هذه المهمة فإنه يتولى الفصل في النزاع بين الطرفين وعمله هذا لادخل لإرادة الطرفين فيه حيث جعل اتفاق الطرفين له سلطة الفصل في النزاع.

إلا أن الملاحظ أن هذا النوع من التحكيم يظل في الإطار التقليدي والذي لا يتناسب مع تلك العقود والتصورات التي يجري إبرامها بطريقة الكترونية، من هنا بزرت الحاجة الملحة إلى البحث عن وسيلة أو آلية لحل المنازعات الناشئة عن تلك التصورات بما يتناسب مع أوضاع ووسائل التكنولوجيا الحديثة فبرز دور التحكيم الإلكتروني⁽³⁾.

(1) د. سامي عبد الباقي أبو صالح: التحكيم التجاري الإلكتروني، بحث منشور في مجلة اتحاد الجامعات العربية للدراسات والبحوث القانونية، العدد 24 أكتوبر 2006م، ص 54.

(2) انظر حكم محكمة استئناف القاهرةدائرة 62 تجاري في الدعوى رقم 116 لسنة 123 تحكيم جلسة 10 مايو 2007م، مشار إليه لدى د. عبد المنعم زمزم: التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 52.

(3) د. مصلح أحمد الطراونة، د. نور حمد الحجايا: التحكيم الإلكتروني، بحث منشور في مجلة الحقوق البحرين، العدد الأول المجلد 2، 2005، ص 222.

ويعرف التحكيم الإلكتروني بأنه " نظام بمقتضاه يتفق الأطراف على تولي شخص خاص أو أكثر مهمة الفصل في النزاع بحكم ملزم باستخدام شبكة الانترنت" ⁽¹⁾.

فالتحكيم الإلكتروني في هذه الصورة يعد من الوسائل البديلة حل المنازعات كالتفاوض والتوفيق والوساطة ويعد أفضلها وأفواها حل المنازعات الناشئة عن عقود التجارة الإلكترونية التي تكون في أغلبها عقود استهلاك، ويتفق التحكيم الإلكتروني بصفة عامة مع التحكيم التقليدي ⁽²⁾، في أن كليهما يستند على أساس واحد وهو اتفاق الأطراف، ويتم من خلالهما إسناد النزاع إلى محكم يستمد سلطته من هذا الاتفاق، ويصدر حكماً يختلف في مدى قوته الإلزامية بحسب ما جاء في اتفاق التحكيم، سواءً كان شرط Submission Clause أو مشارطه تحكيم Arbitration Clause ⁽³⁾.

وما يلاحظ للوهلة الأولى أن التحكيم الإلكتروني يجري عبر سلسلة من الإجراءات التي تتم بصورة الإلكترونية ابتداءً بالاتفاق على اللجوء للتحكيم ومروراً بإنعقاد الجلسات وتبادل المذكرات والادلة بين أعضاء هيئة التحكيم والأطراف المتنازعة الكترونياً وإنهاء بصدور حكم التحكيم في هذا الشأن وأحياناً تنفيذه.

ولاشك أن التحكيم على هذا النحو سوف يطرح العديد المشاكل الفنية والقانونية التي سوف ترتكز على بحثها هذه الدراسة، وذلك فيما يتعلق بمدى تحقق شرط الكتابة اليدوية وكيفية انعقاد الجلسات ومكان التحكيم ومدى قبول الإحالات في اتفاق اللجوء إلى التحكيم ومدى الاعتراف بحكم التحكيم الإلكتروني! .

(1) د. عبد المنعم زمم: قانون التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 53.

(2) د. فيصل محمد كمال عبد العزيز: الحماية القانونية لعقود التجارة الإلكترونية، رسالة دكتوراه، كلية الحقوق جامعة القاهرة 2008م، ص 731.

(3) د. سامي عبد الباقي أبو صالح: التحكيم التجاري الإلكتروني، مرجع سابق، ص 56.

التعريف المقترن: وفي سبيل بيان مفهوم التحكيم الإلكتروني وتمييزه عن التحكيم التقليدي فإننا نعرف التحكيم الإلكتروني بأنه "عبارة عن نظام قضائي خاص يتفق بموجبه أطراف النزاع فيما بينهم على عرض المنازعات التي تنشأ عن العقود التي أبرموها بالوسائل الإلكترونية على طرف ثالث، مقدم خدمات التسوية الإلكترونية عبر الخط⁽¹⁾، لتسوية النزاع باستخدام تقنيات الاتصال عبر الشبكة ووفقاً لقواعد تنظيمية ملائمة، دون الحضور المادي لأطراف النزاع، وذلك بغية إصدار حكم ملزم للأطراف أو لأحدهما على الأقل"

ومثل هذا التعريف بحسب ما نراه قد وضع اليد على عناصر التحكيم الإلكتروني والتي يمكن إيجازها على النحو التالي:

1. التحكيم الإلكتروني نظام قضائي خاص، يتم اللجوء إليه باتفاق أطراف النزاع، وتعزى إرادة الأطراف هي المحرك الأساسي له مثله مثل التحكيم التقليدي.

2. خصوصية التحكيم الإلكتروني في مرحلة إبرام اتفاق التحكيم، حيث يجري تقديم الطلب والرد عليه بشكل الكتروني وكذلك الاتصال بين أطراف النزاع والهيئات التي تقدم خدمات التحكيم الإلكتروني، وذلك من خلال البريد الإلكتروني أو من خلال موقع الويب الخاص بالقضية بعد تسلم الشفرات الخاصة التي يقدمها

(1) مركز التحكيم الإلكتروني Cyber Tribunal التابع جامعة مونتريال بكندا، على الرابط: <http://www.cybertribunal.org/index.en.html>

وكذلك مركز Virtual Magistrate في الولايات المتحدة الأمريكية، على الرابط: <http://vmag.law.vill.edu:8080/>

وجمعية التحكيم الأمريكية AAA Online Arbitration Supplementary Procedures، على الرابط: <http://www.adr.org/drs>.

مركز التسوية للأطراف، أو من خلال الفيديو كونفرنس، بذلك تتحقق السرعة والمصداقية للتحكيم الإلكتروني⁽¹⁾.

3. تدار جلسات الفصل في النزاع ويعاود الشهود والخبراء دون الحضور المادي للأطراف وذلك عبر الوسائل الإلكترونية، ويستمر الأمر كذلك حتى صدور الحكم وتنفيذه في أغلب الأحوال مما يساعد على ازدهار التجارة الإلكترونية وتطورها⁽²⁾.

4. غالباً ما يجري التحكيم الإلكتروني في منازعات متعلقة بعقود الكترونية، لكونه يتلاءم مع طبيعة تلك العقود التي تم عبر الانترنت والتي غالباً ما تكون منخفضة القيمة، فتكليف التحكيم الإلكتروني تراعي تلك المسائل، فهو يحقق العديد من المزايا ويتمنى بخصائص تميزه عن غيره.

المطلب الثاني

تمييز التحكيم الإلكتروني عن التحكيم التقليدي

أصل هذه التفرقة يرجع إلى الاختلاف في العقود والتصерفات التي تتم في إطار قانوني تقليدي عن العقود والتصرفات التي يتم إبرامها بطريقة الكترونية سواءً كان الاختلاف كلياً أو جزئياً والذي دفع بدوره المشرع إلى تبني قواعد قانونية جديدة تتلائم مع واقع التجارة الإلكترونية ابتداءً بإبرام العقود والتصرفات القانونية وانتهاءً بتبني وسائل حديثة للتسوية تتناسب مع المنازعات التي تنشأ عن هذه التجارة.

(1) د. محمد سعيد أحمد إسماعيل: أساليب الحماية القانونية لمعاملات التجارة الإلكترونية، رسالة دكتوراه، كلية الحقوق عين شمس، 2005م، ص 367.

(2) د. إبراهيم أحمد سعيد زمزمي: القانون الواجب التطبيق في منازعات عقود التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 329.

وقد ثار خلاف بين الفقه بشأن التمييز بين التحكيم التقليدي والتحكيم الإلكتروني. فهل يكفي للقول بأن التحكيم يكون الإلكتروني مجرد استخدام الوسائل الإلكترونية في إدارة النزاع كنظام Net Case الذي تستخدمه غرفة التجارة الدولية بباريس (1) ICC، أم لا بد وأن يكون التحكيم قد جرى بأكمله باستخدام الوسائل الإلكترونية ابتداءً بطلب التحكيم وانتهاءً بصدور الحكم التحكيمي؟

ذهب البعض في معرض الإجابة عن هذا التساؤل (2)، إلى القول بأن التحكيم يعد الكترونياً سواءً جرى بأكمله عبر الوسائل الإلكترونية أو اقتصر استخدامها في بعض مراحله فقط، ويضيف البعض في هذا الاتجاه " بأن التحكيم الإلكتروني يشكل في ما هيته ميكنة لنظام التحكيم التقليدي... فالتحكيم الإلكتروني ما هو إلا التحكيم العادي ولكن بإستخدام شبكة الانترنت" (3). بينما يرى آخرون (4)، أن التحكيم لا يعد الكترونياً إلا إذا جرى بأكمله عبر الوسائل الإلكترونية، ابتداءً باتفاق التحكيم مروراً بإجراءات التحكيم التي لا يتقابل الطرفان مادياً في جلساتهما، وانتهاءً بصدور حكم التحكيم الإلكتروني.

(1) وهو اختصار للمصطلح الإنجليزي The International Chamber of Commerce.

(2) د. بلال عبد المطلب بدوي: التحكيم الإلكتروني كوسيلة لتسوية منازعات التجارة الإلكترونية، بحث منشور في مجلة العلوم القانونية والاقتصادية، العدد الأول، السنة 48، 2006م، ص 92، د. سامي عبد البالقي أبو صالح: التحكيم التجاري الإلكتروني، مرجع سابق، ص 57، د. عماد الدين الحمد: طبيعة وأنماط التحكيم مع التركيز على التحكيم عبر الانترنت، مرجع سابق، ص 1036.

(3) د. عبد المنعم زمز: قانون التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 53.

(4) د. مصلح أحمد الطراونة، د. نور حمد الحجايا: التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 207، د. آلاء يعقوب ألنعمي: الإطار القانوني لاتفاق التحكيم الإلكتروني، ص 977، د. صلاح على حسين: القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الإلكترونية ذات الطابع الدولي، مرجع سابق، ص 263.

رأينا الخاص

لا شك أن ما ذهب إليه أنصار التحكيم الإلكتروني هو الراجح من وجهة نظرنا ذلك أن التطور التكنولوجي قد لامس جوانب الحياة المختلفة وليس هناك أدنى شك بأن الحاجة باتت ملحة إلى هذه التكنولوجيا إلا أنه فيما يتعلق بالتحكيم الإلكتروني لابد لنا من التفريق بين استخدام التكنولوجيا في مجال التحكيم كونه نظام قانوني قائم في البيئة القانونية التقليدية وبين خلق نظام مطابق لهذا النظام في الواقع الافتراضي فكلاً له مقوماته وأساساته القانونية والفنية.

فالقول بأن التحكيم الإلكتروني مجرد استخدامه وسائل التقنية الحديثة في مرحلة من مراحله المختلفة سواء كان ذلك من خلال البريد الإلكتروني أو الفيديو كونفرنس وكافة تقنيات الاتصال الحديثة بين أطراف العلاقة التحكيمية، والتي اضحت لا غنى عنها عند اغلب مراكز التحكيم في العالم، هو أمر غير مقبول. فهذه المراكز تستخدم وسائل التقنية الحديثة في الكثير من أعمالها للاستفادة من المميزات التي تقدمها تلك الوسائل كالسرعة وسهولة الوصول إليها في أي وقت ومن أي مكان، ومع ذلك فإنها تمثل تحكيم تقليدي وليس تحكيمياً الكترونياً⁽¹⁾.

كما أنها من جانب آخر لو قارنا التحكيم بالقضاء الذي بات يستخدم الوسائل الإلكترونية في مراحله المختلفة كما هو الشأن في محاكم انكلترا وولز حيث يمكن اللجوء

(1) ونضرب مثلاً لذلك بجمعية التحكيم الأمريكية، متاح من خلال الرابط التالي:

<http://www.adr.org> ،

ومحكمة التحكيم الدولية التابعة لغرفة التجارة الدولية، والتي تستخدم نظام Net Case في تواصل الأطراف فيما بينهم، متاح من خلال الرابط التالي:

<http://www.iccwbo.org>

إلى القضاء الإلكتروني من خلال moneyclaim⁽¹⁾. وهو كذلك في المحكمة الاتحادية الاسترالية من خلال برنامج fedcourt⁽²⁾. وكذلك ما تتبعهمحاكم إمارة دبي في دولة الإمارات العربية المتحدة. ومع هذه النماذج السابقة إليها فإنه لم يقل أحد من الفقه أن القضاء في هذه الصورة أصبح الكتروني.

وإذا جاز لنا أن نجري مقارنة بين التحكيم الإلكتروني والتحكيم التقليدي بناءً على ما تقدم فإنه يمكن أن نميز التحكيم الإلكتروني عن التحكيم التقليدي من حيث القوة الملزمة والوسيلة لكلاً منهما. فالتحكيم الإلكتروني يأخذ أحد صور ثلاث فقد يكون التحكيم ملزم لطرفيه أو لأحدهما على الأقل وقد يكون التحكيم ملزم معلق على شرط وقد يكون غير ملزم كما، سيأتي بيانه لاحقاً، بعكس ما هو عليه الحال في التحكيم التقليدي الذي يكون ملزم في جميع أحواله⁽³⁾.

أما من حيث الوسيلة فإن التحكيم الإلكتروني يتم بجميع إجراءاته أو أغلبها على الأقل عبر الانترنت على عكس التحكيم التقليدي الذي يتم بالطرق التقليدية من حيث التواجد المادي لجميع الأطراف والادلة والإجراءات وإن تداخلت الطرق الإلكترونية في بعض مراحله.

(1) متاح من خلال الرابط التالي:

<https://www.moneyclaim.gov.uk/web/mcol/welcome>

(2) متاح من خلال الرابط التالي:

http://www.fedcourt.gov.au/ecourt/ecourt_slide.html

(3) انظر في الفقه الأجنبي:

Thomas Schultz:Online Arbitration: Binding or Non-Binding?, Center for Information Technology and Dispute Resolution 2002, p.3. available online: <http://www.ombuds.org/center/adr2002-11-schultz.html>.

وفي الفقه العربي انظر: د. سامي عبد الباقى أبو صالح: التحكيم التجارى الإلكتروني، بحث منشور في مجلة اتحاد الجامعات العربية للدراسات والبحوث القانونية، العدد 24 أكتوبر 2006م، ص 56.

كما أن وسائل تنفيذ حكم هيئة التحكيم الإلكتروني قد تأخذ صوراً مختلفة لا شك بأنها تختلف إلى حد ما عن الوضع القائم في نظام التحكيم التقليدي، وسوف يأتي بيان ذلك لاحقاً⁽¹⁾، وهذا يدفع حتماً إلى التمييز بين التحكيم التقليدي والتحكيم الإلكتروني.

ونظراً لهذا التمييز فإن بعض الدول الغربية كما هو الشأن في رابطة الدول الأمريكية حيث بدأت تطرح فكرة اتفاقية دولية بشأن التحكيم الإلكتروني، فقد اقترحت كندا مشروع اتفاقية دولية تنظم قواعد واجراءات التحكيم الإلكتروني⁽²⁾، مراعيةً في ذلك خصوصيته الفنية والقانونية، وهو ما انعكس على المناوشات الفقهية في المؤشرات والندوات العلمية التي تناوش قضايا التجارة الإلكترونية والتي تسير نحو التمييز بين التحكيم التقليدي والتحكيم الإلكتروني.

(1) انظر لاحقاً الفصل الثاني والثالث.

(2) متاح من خلال الرابط التالي:

http://www.oas.org/dil/Legislative_Guidelines_for_Inter_American_Law_on_Availability_of_Consumer_Dispute_Resolution_Annex_B_United_States.pdf

المبحث الثاني خصائص التحكيم الإلكتروني وانواعه

تقسيم:

قلبت التجارة الإلكترونية واقع التعامل في شتى نواحي الحياة وعلى الأخص في مجال التعاملات التجارية، فهي منظومة متطرفة من عملية الاتصال الحر والمفتوح على العالم والتي لا تعرف بحدود أو قيود جغرافية زمانية، ولا شك أن ما أفرزته شبكة الانترنت في مقابل تحقيقها لواقع التجارة الإلكترونية هو ايجادها وسيلة الكترونية لتسوية المنازعات الناشئة عنها تسايرها في تطورها وتواءب سرعتها وقدرها الفنية. وهو ما سوف نبحثه في المطلب الأول. ولما كان التحكيم الإلكتروني وسيلة سهلة وسريعة لحل المنازعات وذلك بالنظر الى تكيفه مع العلاقات الإلكترونية، فإن أبرز ما يميز التحكيم الإلكتروني عن التحكيم التقليدي هو تعدد صوره وانواعه وهو ما سوف نبنيه في (المطلب الثاني).

المطلب الأول

خصائص التحكيم الإلكتروني

إن التحكيم الإلكتروني يتمتع بالعديد من الميزات والخصائص التي يجعله محل اهتمام الفقه الحديث وذلك كونه يتمتع بأفضلية لجسم ما ينشأ عن التجارة الإلكترونية من منازعات، وهذه الميزات أو المسوغات يمكن أن تنقسم الى مسوغات عملية وأخرى قانونية:
أولاً: المسوغات العملية للتحكيم الإلكتروني:

إذا كان التحكيم التقليدي offline يحقق العديد من المزايا والخصائص، فإن التحكيم الإلكتروني Online يدعم تلك المزايا ويضيف إليها⁽¹⁾ وذلك على النحو التالي:

(1) للمزيد في بيان ذلك انظر:

Karim Benyekhlef‘ Fabien Gélinas: Online Dispute Resolution‘ Lex Electronica‘ vol.10 n°2‘ Summer 2005‘ p.85‘ Joseph W. Goodman: the pros and cons of online dispute resolution an assessment of cyber-mediation websites: Duke L. & Tech. Rev. 0004‘ 2003‘ p.5‘ Julia Hörmle: online dispute resolution- the emperor's new clothes?‘ op.cit‘ p.2.

1. السرعة في حسم النزاع⁽¹⁾:

إن من أبرز ما أسمّه في انتشار التحكيم الإلكتروني هو سرعة وسهولة إجراءاته حيث يوفر على الأطراف عناء الانتقال لحضور جلسات التحكيم، أو نقل وإرسال الوثائق فكلها تتم بطريقة الكترونية آلية⁽²⁾.

وبذلك فإن التحكيم الإلكتروني قد فاق التحكيم التقليدي سرعة وسهولة، حيث نجد أن المدد التي يتم الفصل في النزاع خلالها تتراوح بين 4 ساعات إلى 60 يوماً⁽³⁾، والبعض منها يجعل مدة الفصل خلال 45 يوماً وفقاً للتقويم الميلادي⁽⁴⁾، وبذلك فإنه يحقق أكبر قدر من الاقتصاد في النفقات فلا يحتاج إلى تكاليف السفر إذ إن مباشرة الإجراءات يتم الكترونياً.

فالتحكيم الإلكتروني Online يتناسب مع منازعات المستهلكين الإلكترونية والتي تكون قليلة القيمة عادة، بل إنه يفوق المحاكم الوطنية حتى محكمة موطن المستهلك وفق

(1) انظر:

Alan Skaplisky: The Use Of Pre-dispute Arbitration Agreements By Consumer Financial Services Providers, PHL_A #1832806 v1 I. p.5, available online: http://pdlba.com/images/PreDispute_Arbitration_Agreement_2.pdf.

(2) د. مصلح أحمد الطراونة، د. نور حمد الحجايا: التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 213.

(3) وفق القواعد التي يتبعها مهد تشارترد للتحكيم، والتي تفصل في القضية في حد أقصى سبعه أسابيع. مشار إليه عند:

Thomas Schultz:Online Arbitration: Binding or Non-Binding?, op.cit., p.3.

(4) وفق المادة 1/9 من مشروع القانون النموذجي بشأن التحكيم الإلكتروني في منازعات المستهلكين الصادر في 15/8/2008م، والذي يتم دراسته بين رابطة الدول الأمريكية.

القواعد الخاصة بحماية المستهلك فهو يحقق السرعة ووفرة التكاليف⁽¹⁾، فيوفر تكاليف انتقال الأطراف لحضور الجلسات، وتكاليف إرسال الوثائق والمستندات، ويوفر تكاليف الاستعانا بالخبراء كما أن المحكمين أغلبهم من ذوي الخبرة والتخصص الفني.

2. مرونة التحكيم الإلكتروني:

حيث يتمتع التحكيم الإلكتروني بمرونة عالية فأطراف النزاع يستطيعون تحديد أوقات إدارة النزاع في الوقت الذي يروننه مناسباً لهم، وبالمدد التي يتفقون عليها، معنى أن التحكيم الإلكتروني يخدم مصالح التجارة العالمية لتحقيقه السرعة وحرية الأطراف في إدارته⁽²⁾.

3. السرية:

فالتحكيم الإلكتروني يحقق السرية كالتحكيم التقليدي مما يدفع المتعاملين عبر الشبكة إلى اللجوء إليه لأنه يخدم مصالحهم الصناعية أو التسويقية، إذ إن العلانية التي يتبعها النظام القضائي العادي قد تضر بهم وبعلاماتهم التجارية⁽³⁾، ويدفعهم إلى ترك الخصومة وعدم اللجوء إلى القضاء خوفاً من الإضرار بهم.

ويطرح البعض تخوفاً من عدم تحقيق التحكيم الإلكتروني للسرية المطلوبة، ذلك أنه يتم من خلال شبكة الانترنت التي تمثل تحديداً لسرية التحكيم، سواءً عن طريق تسلیب الأرقام السرية التي تعطى لاطراف النزاع لتابعة قضاياهم من خلال بعض الفيبين، أو التهديد المتمثل

(1) انظر:

Faye Fangfei Wang: Internet Jurisdiction and choice of law , op. cit., p.145.

(2) للمزيد انظر:

Karim Benyekhlef, Fabien Gélinas: Online Dispute Resolution, op.cit, p.86.

(3) د. محمد إبراهيم أبو الهيجاء: التحكيم الإلكتروني ، دار الثقافة للنشر عمان 2010م، ص58.

في أعمال القرصنة Hackers أو المخربين Crackers الذين يمثلون تحديداً لسرية التحكيم وأسرار الأطراف التي تعرض من خلال ذلك التحكيم⁽¹⁾.

وعلى الرغم من منطقية هذا التحفظ، إلا أنها لانسى أن مجتمع الانترنت في بداية ازدهاره وهو يسير بخطى واثقة نحو النضوج، فمراكز التحكيم الإلكتروني تبتعد كل يوم من الوسائل الجديدة التي تضمن هذه السرية، سواءً عن طريق التشفير أو استحداث البرامج التي تمثل حاجزاً يفصل هذه المعلومات عن المتطفلين⁽²⁾.

4. الكفاءة والفاعلية:

فإذا كان الحكمون في التحكيم التقليدي Offline هم من أهل الخبرة في المنازعات الخاصة الدولية فإن الحكمين في التحكيم الإلكتروني هم من أهل الخبرة في المنازعات الخاصة بالتجارة الإلكترونية، بمعنى أنهم متخصصون في منازعات التجارة الإلكترونية فنياً ومالياً وتنظيمياً، مما يعني بالضرورة أن الحل الذي سوف يصدرونه سوف يكون حلاً عملياً وفعلاً ومحبلاً لأطراف النزاع مما يضمن تفيذه⁽³⁾، وذلك خلافاً للقضاء الوطني الذي تعد العدالة فيه صماء لا ترى إلا من خلال المستندات ونصوص القانون مما يعني أنها قد لا تتناسب مع ظروف الدعوى ولا تخدم مصلحة الخصوم⁽⁴⁾.

(1) د. سليمان أحمد فضل: المنازعات الناشئة عن عقود التجارة الإلكترونية في إطار القانون الدولي الخاص، مرجع سابق، ص 316.

(2) د. صلاح على حسين: القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الإلكترونية ذات الطابع الدولي، مرجع سابق، ص 281.

(3) انظر:

Alan Skaplisky: The Use Of Pre-dispute Arbitration Agreements By Consumer Financial Services Providers, op.cit, p.5.

(4) د. بلال عبد المطلب بدوي: التحكيم الإلكتروني كوسيلة لتسوية منازعات التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 97.

5. تناسب التحكيم الإلكتروني مع العقود الإلكترونية:

حيث يجنب أطراف العقد القصور الذي يكتفي القانون والقضاء الوطني والذي لم يواكب متطلبات التجارة الإلكترونية⁽¹⁾، بوضع قواعد قانونية وقضائية تراعي طبيعة التجارة الإلكترونية والصفقات التي تتم عبر الانترنت⁽²⁾ هذا من جانب. ومن جانب آخر انعدام التنظيم الجماعي الذي يضع قواعد موحدة، كالاتفاقيات الدولية، بما يخدم ويسهل تحديد القضاء المختص بالفصل في منازعات التجارة الإلكترونية⁽³⁾.

ثم إن التحكيم الإلكتروني يخدم الأطراف في مجال اختيار القانون الواجب التطبيق على النزاع بحكم أن الحكم سوف يطبق القواعد التي تراعي طبيعة هذه التجارة ويخدم مصالح الأطراف الفنية والاقتصادية⁽⁴⁾.

على أن حرية الأطراف في اللجوء إلى التحكيم الإلكتروني و اختيار القانون الواجب التطبيق قد تواجه صعوبة تصل إلى حد الإبطال⁽⁵⁾، في ظل القواعد الخاصة بحماية الطرف الضعيف

(1) د. آلاء يعقوب أنتيمي: الإطار القانوني لاتفاق التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 983
أ. أمينه خبابة: التحكيم الإلكتروني في التجارة الإلكترونية، دار الفكر والقانون، المنصورة 2010، ص 77

(2) للمزيد انظر:

Mohamed S. Abdel Wahab: Dispute Resolution and Information Technology at Crossroads: The Leading Edge, fourth UN forum on online dispute resolution, Cairo, Egypt, march 22-23, 2006, p.3.

(3) د. سامي عبد الباقي: التحكيم التجاري الإلكتروني، مرجع سابق، ص 75.

(4) د. محمد إبراهيم أبو الهيجاء: التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، 59.

(5) انظر:

Susan Lott, Marie Hélène Beaulieu and Jannick Desforges: Mandatory Arbitration and Consumer Contracts, Public Interest Advocacy Centre (PIAC) and Option consommateur 2004, p.14.

خصوصاً وأن عقود التجارة الإلكترونية في الغالب تتم بين مهني ومستهلك، حيث تضع التشريعات الوطنية قواعد خاصة لحمايةه سواء في مجال الاختصاص القضائي أو الاختصاص التشريعي، وذلك بقواعد وطنية آمرة لا يجوز مخالفتها وسوف يأتي بيان ذلك لاحقاً

6. كما ينفرد التحكيم الإلكتروني عن التحكيم التقليدي بما يلي:

يختص التحكيم الإلكتروني اطرافه من الواقع في تنافع القوانين، حيث يعتمد في تسوية المنازعات الإلكترونية على القواعد الموضوعية في غالب الأحوال، وهذا يوفر الجهد والوقت في تسوية النزاع المعروض على هيئة التحكيم.

ومن جانب آخر إن جميع إجراءات التحكيم الإلكتروني تجري بطريقة الكترونية ابتداءً من تقديم الطلب وانتهاءً بصدور الحكم، فالجلسات تجري عن بعد وتقديم المستندات يجري الكترونياً وصدور الحكم وتنفيذه يتم الكترونياً.

كما يتيح التحكيم الإلكتروني للأطراف إمكانية استرجاع البيانات التي تقدم لهيئة التحكيم، وذلك من خلال الموقع الخاص بالقضية وعن طريق الباسورد المتاح للأطراف، مع إمكانية الاتصال المباشر بين الأطراف وهيئة التحكيم لاستيفاء ما نقص من الوثائق المطلوبة وذلك من خلال الموقع أو الإيميل.

على أن هذه المزايا لا يمكن الاستفادة منها بفاعلية إلا متى جرى توفير بيئة الكترونية آمنة متاحة على شبكة الانترنت وتسمح للمحتجزين الدخول إليها وتبادل الوثائق والبيانات بما يخدم سرية المعاملة ووجود المحكمين ذوي الخبرة والكفاءة العالية لخدمة هذا النظام الوليد⁽¹⁾.

(1) انظر:

Mohamed S. Abdel Wahab: Dispute Resolution and Information Technology at Crossroads: The Leading Edge, op.cit, p.6.

كما وأن وجود نظام الكتروني سهل الاستعمال ويبتعد مكنة استخدامه بتكلفة أقل وسرعة أعلى، مع وجود قالب من التعليمات من شأنها تسهيل عملية اتباع تلك الإجراءات والسير من خلالها حتى إتمام المنازعات الأمر الذي يزيد من فاعلية اللجوء إلى التحكيم الإلكتروني⁽¹⁾.

على أن العصب الأساس في ذلك كله هو وجود نظام آلي قادر على تخزين البيانات المتبادلة على الخط وإمكانية تعديلها واسترجاعها والرجوع إليها عند الاقتضاء بما يخدم إجراءات إدارة النزاع وتنفيذ الأحكام الصادرة عنها.

وخلاصة الأمر أن عقود التجارة الإلكترونية هي عقود منتشرة ويتزايد حجم تلك العقود يوماً بعد يوم، وفي الأغلب الأعم فإن هذه العقود هي عقود تجاري بين مهني ومستهلك B2C وهي عقود منخفضة القيمة، فإذا ما نشأ نزاع بشأنها فإن الطريق الأسهل والذي يفضله المتعاملون عبر الشبكة هو اللجوء إلى وسائل التسوية عبر الخط ODR ومن أهمها التحكيم الإلكتروني، بوصفه الوسيلة الأنفع والأسرع في خدمة المتعاملين عبر الشبكة.

ثانياً: المسوغات القانونية للتحكيم الإلكتروني

يبرر الرجوع للتحكيم الإلكتروني جملة من المسوغات القانونية التي يعليها النظام القانوني الكلي الحكم للتجارة الإلكترونية والتي ففزت فوق كل الاعتبارات القانونية التقليدية لتنقش لها قواعدها الخاصة بجانب تلك القواعد العتيقة التي كانت تراعي الواقع المادي لمعاملات التجارة التقليدية، ويمكن إجمال تلك المسوغات في اعتبارين اثنين:

(1) للمزيد انظر:

Lee A Bygrave: Online Dispute Resolution—What It Means For Consumers‘ Paper presented at a conference entitled ‘Domain Name Systems and Internet Governance’ organised by the Baker & McKenzie Cyberspace Law and Policy Centre in conjunction with the Continuing Legal Education programme of University of NSW‘ Grace Hotel, Sydney, 7 May 2002, p.3.

1. اختلاف القوانين الوطنية التي تنظم التجارة الإلكترونية

يعد من الاعتبارات الأساسية التي بنيت عليها تلك القواعد القانونية التقليدية هي الحدود الجغرافية لكل بلد، وهذا انعكس سلباً على واقع التجارة الإلكترونية حيث أن مبادئ تنازع القوانين والاختصاص القضائي في تلك القوانين تسير وفق آلية معينة مما يحجم معه إعمالها في منازعات التجارة الإلكترونية، حيث أصبحت الكثير من الشركات العاملة في مجال التجارة الإلكترونية قلقة من الخضوع لحاكم دولة أجنبية تطبق عليها قانونها الداخلي.

ونظراً لعدم وجود قواعد دولية موحدة في مجال الاختصاص القضائي تتلائم مع تطبيعة التجارة الإلكترونية وكذلك الشأن فيما يتعلق بالقانون الواجب التطبيق فإن الدعوات تتعالى بضرورة أن تكون هناك وسيلة وقواعد قانونية خاصة تتناسب مع وضع التجارة الإلكترونية حتى بات معروفاً القول أن المنازعات الناتجة عن التجارة الإلكترونية لا يتم تسويتها إلا بالوسيلة ذاتها.

وبالرغم من ذلك، فإنه لا يمكن إنكار الصعوبات التي تواجهه مدى اعتراف المحاكم الوطنية بتلك القواعد وما تفرزه تلك الوسائل الإلكترونية من احكام، وهو ما يعني معه ضرورة تطوير تلك القواعد الوطنية في شتى جوانب الحياة المختلفة لتواءك البيئة الإلكترونية وتعترف بما تفرزه من نماذج قانونية وفنية حتى ييدو التكامل بين اذرع القانون المختلفة.

2. عدم وجود نظام قانوني موحد بشأن التجارة الإلكترونية

ان عدم وجود نظام قانوني موحد بين الدول يحكم مسائل التجارة الإلكترونية أو التعاملات عبر الانترنيت قد افرز معه العديد من الصعوبات والمعوقات القانونية التي اثرت سلباً على حدٍ ما على تطور ونمو التجارة الإلكترونية، خصوصاً أن الاتفاقيات الدولية كما هو الشأن في اتفاقية فيينا بشأن البيوع الدولية قد وضعت قواعد محددة في ضل التجارة

التقليدية كما أنها استبعدت العديد من التصرفات والبيوع من نطاق حكمها مما يجعلها قاصرة عن حكم التجارة الإلكترونية.

ولهذا كله فإن التجارة الإلكترونية تبقى محكومة بقوانين وطنية مختلفة ومتخلفة في كثير من الأحيان بل ومتعارضة في أحياناً أخرى، وقد بدت هناك في الأفق مجموعة من الأعمال التي تسعى لتوحيد تلك القواعد فيما يخص بعض التعاملات الخاصة عبر الانترنت كما هو الشأن في بيع الاستهلاك وبعض البيوع التجارية من ذلك التوجيه الأوروبي 93/13 بشأن الشروط غير العادلة في عقود المستهلكين، وكذلك مشروع التحكيم الإلكتروني الذي قدمته كندا لقمة الدول الأمريكية في 15/8/2008م.

وخلال مسابق أن التجارة الإلكترونية يجب أن تكون لها قواعدها الخاصة التي تنظمها وتراعي جوانبها الفنية والتقنية وبالطبع يجب أن تكون لها قواعدها الخاصة في تسوية المنازعات التي تفرزها هذه الوسيلة الحديثة وهو ما يعني ترجيح التحكيم الإلكتروني لحل منازعات التجارة الإلكترونية وخاصةً منازعات الاستهلاك.

على أن هذه المزايا لا يمكن الاستفادة منها بفاعلية إلا متى جرى توفير بيئة الكترونية آمنة متاحة على شبكة الانترنت وتسمح للمحتجزين الدخول إليها وتبادل الوثائق والبيانات بما يخدم سرية المعاملة ووجود المحكمين ذوي الخبرة والكفاءة العالية لخدمة هذا النظام الوليد⁽¹⁾.

كما وأن وجود نظام الكتروني سهل الاستعمال ويتاح مكنته استخدامه بتكلفة أقل وسرعة أعلى، مع وجود قالب من التعليمات من شأنها تسهيل عملية اتباع تلك الإجراءات

(1) انظر:

Mohamed S. Abdel Wahab: Dispute Resolution and Information Technology at Crossroads: The Leading Edge, op.cit, p.6.

والسير من خالها حتى إنتهاء المنازعات الأمر الذي يزيد من فاعلية اللجوء إلى التحكيم الإلكتروني⁽¹⁾.

على أن العصب الأساس في ذلك كله هو وجود نظام آلي قادر على تخزين البيانات المتبادلة على الخط وإمكانية تعديلها واسترجاعها والرجوع إليها عند الاقتضاء بما يخدم إجراءات إدارة النزاع وتنفيذ الأحكام الصادرة عنها.

وخلاله أن عقود التجارة الإلكترونية هي عقود منتشرة ويتزايد حجم تلك العقود يوماً بعد يوم، وفي الأغلب الأعم فإن هذه العقود هي عقود تجري بين مهني ومستهلك B2C وهي عقود منخفضة القيمة، فإذا ما نشأ نزاع بشأنها فإن الطريق الأسهل والذي يفضله المتعاملون عبر الشبكة هو اللجوء إلى وسائل التسوية عبر الخط ODR ومن أهمها التحكيم الإلكتروني، بوصفه الوسيلة الأنفع والأسرع في خدمة المتعاملين عبر الشبكة.

(1) للمزيد انظر:

Lee A Bygrave: Online Dispute Resolution—What It Means For Consumers, Paper presented at a conference entitled ‘Domain Name Systems and Internet Governance’ organised by the Baker & McKenzie Cyberspace Law and Policy Centre in conjunction with the Continuing Legal Education programme of University of NSW, Grace Hotel, Sydney, 7 May 2002, p.3.

المطلب الثاني أنواع التحكيم الإلكتروني

تتعدد صور التحكيم الإلكتروني بحسب القوة الالزامية لاتفاق وقرارات التحكيم الإلكتروني والتي يمكن تمييزها إلى ثلاثة أنواع:

أولاً: التحكيم الملزم Bidinding Arbitration

وهو ذلك الإجراء الذي تم من خلال اتفاق الأطراف على العهدة بالنزاع الذي ينشأ بينهم إلى طرف ثالث ليحصل بينهم بحكم ملزم قابل للتنفيذ أمام سلطات الدولة، وهذا التحكيم يعد قضاء خاص يقابل القضاء التقليدي⁽¹⁾.

ولا يختلف التحكيم الإلكتروني online في هذه الصورة عن التحكيم التقليدي offline فجميعهم يتم من خلال إجراءات قانونية محددة وينتهي بصدر حكم ملزم لأطرافه ويستطيع من حكم مصلحته اللجوء إلى القضاء لتنفيذ هذا الحكم. وقد وجدت العديد من الم هيئات الدولية التي تقدم خدمات التحكيم وفقاً لهذه الصورة⁽²⁾.

ثانياً: التحكيم غير الملزم Non Bidinding Arbitration

ويقصد بالتحكيم غير الملزم أن يصدر قراراً من هيئة التحكيم غير قابل للتنفيذ من تلقاء نفسه أمام سلطات الدولة الرسمية، وهنا يشبه التحكيم عملية الوساطة حيث يسلم الوسيط قراره للأطراف فيقوم الطرفين بتنفيذ معاً أو يرفض تنفيذه أحدهما على الأقل.

(1) عصام عبد الفتاح مطر: التحكيم الإلكتروني، دار الجامعة الجديدة، الإسكندرية 2009م، ص 45.

(2) انظر أستاذنا الدكتور عبد المنعم زمزم: قانون التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 29.

وهنا في مجال التحكيم الإلكتروني نجد جهة التسوية تعطي حكماً في القضية المعروضة عليها ويبقى القرار للأطراف في القبول به وتنفيذه أو الرفض⁽¹⁾.

وتغلب هذه الصورة في المنازعات الناشئة عن أسماء النطاقات الإلكترونية، حيث لا يتمتع الحكم الصادر من جهة التسوية الإلكترونية بصفة الإلزام إلا إذا وافق عليه الطرفين وهنا يتمتع الحكم بالإلزام⁽²⁾.

وقد يشكك البعض في طبيعة هذا النوع من التحكيم بسبب عدم زاميته فما الفائدة من اللجوء إليه، وهنا يكون الجواب أن طبيعة التجارة الإلكترونية تقضي هذا الأمر، حيث يحتاج المتعاملون فيها إلى تعزيز الثقة فيما بينهم، وما التحكيم الإلكتروني إلا خدمة من خدمات العملاء عبر الانترنت. فلو كان التحكيم ملزماً فإن مخاوف اللجوء إليه تكون كبيرة مما يعني إحجام المتعاملين عبر النت من اللجوء إليه. وعلى ذلك فإن هيئة التحكيم تصدر حكمها، والذي غالباً ما يسعى إلى تحقيق رضا الطرفين من أجل تحقيق الالتزام بهذا الحكم وبالتالي تقليل الجهد والوقت والمالي.

ومن جانب آخر هناك العديد من القوانين التي ترفض التحكيم الملزם في مجال معاملات التجارة الإلكترونية وخاصة في معاملات الاستهلاك حيث تحضر غالبية التشريعات إجبار المستهلك على اللجوء إلى التحكيم، وهنا يأتي التحكيم غير الملزם ليحل هذه المشكلة ويعطي المستهلك حرية تنفيذ هذا الحكم بين القبول أو الرفض.

وأخيراً عنك عقبات قانونية أمام التحكيم الملزם في مجال التجارة الإلكترونية متعلقة باتفاق وإجراءاته والحكم الصادر في النزاع، حيث تشرط غالبية التشريعات الكتابة لصحة

(1) وهذا يتفق مع المفهوم الواسع للتحكيم والذي تتبناه النظم القانونية الانجليو أمريكية، بينما يكون هذا الأمر محل رفض في النظم القانونية الاتينية.

(2) انظر:

Thomas Schultz: Online Arbitration: Binding or Non-Binding? Op.cit, p11.

اتفاق التحكيم، وهكذا في الإجراءات المتمثلة في مبدأ المواجهة والحضور وغيرها، وهكذا في الحكم الصادر عن هيئة التحكيم الإلكترونية. ولذلك كان من الملائم ابتداع طريقة أو نوع من التحكيم يكون ملزماً برجاءه، فهو لا يتطلب الإجراءات الشكلية للتحكيم الملزם ولا تقوم السلطات الرسمية بتنفيذها، وهنا قد يقول البعض إذاً كيف نضمن تنفيذ حكم التحكيم، والجواب أن هذه الأحكام يتم تنفيذها بطريقة الكترونية عبر وسائل التجارة الإلكترونية ذاتها وعبر وسائلها التي تلزم الأطراف في الالتزام بهذا الحكم دون اللجوء إلى سلطات الدولة والامتثال لهذا الحكم غالباً يتم بطريقة طوعية لقيامه على إجراءات عادلة وموثوقة⁽¹⁾.

ثالثاً: التحكيم الملزם لطرف واحد Non Bidinding Arbitration

تنتفق هذه الصورة مع التحكيم غير الملزם، حيث لا يلتزم بحكم التحكيم الصادر في هذه الصورة إلا طرف واحد وهو غالباً التاجر حيث سبق وان تعهد بالالتزام بمثل هذه الأحكام، غالباً ما نواجه هذه الصورة في عقود الاستهلاك الإلكترونية.

وهنا يتقدم التاجر بتعهد بلتزم بموجبه بالأحكام الصادرة عن مراكز التسوية عبر الانترنت، من خلال اتفاق يتم بين التاجر ومراكز التسوية التي تمنحه علامة الثقة trust

(1) انظر:

Ethan Katsh and Janet Rifkin, Online Dispute Resolution, Resolving Conflicts in Cyberspace, San Francisco, Jossey-Bass, 2001, 108-109.

mark⁽¹⁾، أو تمنحه رخصة البيع من خلال المتجر الإلكتروني حيث يلتزم التاجر بأن ينفذ كل القرارات الصادرة من مراكز التسوية التابعة لهذا السوق وإلا يتم طرده منها⁽²⁾.

(1) والتي يتم منحها للتاجر لوضعها على صفحة موقعه عبر الانترنت باعتباره متجر موثوق به، وهي وسيلة لجذب العملاء عبر الانترنت، وفي نفس الوقت أداة لإلزام التاجر باحترام القرارات والاحكام الصادرة عن مراكز التسوية عبر الانترنت، فإذا ما خالف التاجر ذلك تنزع عنه العلامة ويفقد معها سمعته التجارية. للمزيد انظر:

Some ODR providers deliver trustmarks. They are MARS, NovaForum.com, SquareTrade, TRUSTe, WebAssured.com, Web Trader and Word&Bond.

(2) وهناك وسائل عديدة تتحقق تفويض حكم التحكيم انظر:

For the US, see the Truth-in-Lending Act, Title I of the Consumer Credit Protection Act, 15 U.S.C. §§ 1601-1667 and the Federal Reserve Board's implementing regulation Z, 12 C.F.R. part 226 (1999). For a discussion of US credit card risk allocation, JaneKaufmann Winn, "Clash of the Titans: Regulating the Competition Between Established and Emerging Electronic Payment Systems", 13 Berkeley Tech L. J. 675 (1999).

المبحث الثالث

المنازعات الخاصة للتحكيم الإلكتروني

تستخدم شبكة الانترنت في العديد من الأعمال المختلفة، فمن خلالها تبرم العقود سواءً كانت بين طرفين من التجار B2B أو بين طرف مهني وطرف غير مهني (المستهلك) B2C، وهناك أعمال تولد التزامات غير تعاقدية جماعتها قد تنشأ عنها منازعات يمكن عرضها على التحكيم الإلكتروني .Online Arbitration

ويمكن تصنيف المنازعات بحسب طبيعة العلاقات القانونية التي تتم عبر شبكة الانترنت ذاتها والتي تنقسم إلى قسمين: علاقات عقدية وما ينتج عنها من منازعات يندرج تحت إطار المسؤولية العقدية (المطلب الأول). وعلاقات غير عقدية وتشمل كل ما هو تحت نطاق المسؤولية التقصيرية (المطلب الثاني).

المطلب الأول

المنازعات الناشئة عن المسؤولية العقدية

تنوع المنازعات التي تنشأ عن المسؤولية العقدية بحسب طبيعة ونوع العقود التي تبرم بين طرفيها عبر شبكة الانترنت، وذلك باعتبار ما إذا كانت تلك العقود ذات طبيعة تجارية وهي تلك العقود التي تكون بين التجار B2B ولغرض تجاري، أو العقود ذات الطبيعة المختلطة والتي تكون مدنية لطرف وتجارية لطرف آخر B2C، وتلك العقود المدنية الصرفة والتي تكون بين المستهلكين انفسهم C2C، وعلى ذلك فإننا نقسم هذا النوع من المنازعات إلى المنازعات الناشئة عن العقود التجارية الصرفة، والمنازعات الناشئة عن عقود الاستهلاك.

أولاً: المنازعات الناشئة عن العقود التجارية الإلكترونية الصرفية

إن من المسلم به أن الأعمال التجارية عبر شبكة الانترنت قد أخذت في التطور والنمو حتى بلغت أرقاماً قياسية، وهذه الأعمال أو العقود التجارية قد أفرزت العديد من المشكلات القانونية بحسب نوع العلاقات القانونية ذاتها ويمكن تصنيف هذا النوع من المنازعات إلى خمسة أنواع من المنازعات:

1. المنازعات الناشئة عن العقود المختصة بالبنية التحتية للتجارة الإلكترونية

وتمثل هذه العقود ما يعرف باتفاقيات الربط حيث تشمل عقود خدمات الاتصال وتشغيل خدمات الانترنت، حيث تبرم هذه العقود بين الشركات المخولة بإنشاء وتأسيس البنية التحتية لشبكة الانترنت والشركات والمؤسسات الراغبة في الاستفادة من هذه الخدمة في تقديم خدماتها للجمهور. وهذا النوع من العقود تنشأ عنها منازعات عديدة ومعقدة نظراً للتطور التكنولوجي المطرد والمتسرع ونتيجة لما يفرزه هذا التطور من اصطدامه بالقواعد القانونية الخاصة بحماية وصيانة أمن المجتمع إبتداء بال مجال الأمني والقوانين المنظمة للإحتكار والمنافسة وقوانين حماية الاستثمار⁽¹⁾.

2. المنازعات الناشئة عن العقود المبرمة بين مزودي خدمات الانترنت والشركات

التي ترخص لهم بإستخدامها

ويقع ضمن هذه الطائفة من العقود كافة العقود المتعلقة بخدمة الاتصال عن بعد، كتلك العقود المبرمة بين شركات الاتصال الوطنية والشركات العالمية المزودة لخدمات الانترنت أو بين شركات الاتصال الوطنية والشركات المستشارة والتي تقدم خدماتها للجمهور

(1) د. مدحت محمد محمود عبد العال: الالترامات الناشئة عن عقود تقديم برماج المعلومات، دار النهضة العربية، القاهرة 2001م، ص 12.

(1). حيث يشير هذا النوع من العقود العديد من المنازعات سواءً ماتعلق منها بالمقابل المادي لخدمة الاتصال وشروط هذه الخدمة وحدود مسؤولية مزودي الخدمة، وسلامة نقل المعلومات وحمايتها⁽²⁾.

3. المنازعات الناشئة عن العقود المبرمة بين المنشآت التجارية المستخدمة لشبكة الانترنت وبعضاً البعض.

تعتبر هذه العقود هي صورة لعقود الشركات التجارية في الواقع المادي، حيث يقصد بهذه الشركات التي تستخدم خدمات الانترنت في عرض منتجاتها وخدماتها من خلال عقود تبرمها مع مجموعة من الشركات لانشاء مول افتراضي يتم من خلاله بيع هذه المنتجات والخدمات للجمهور أو تشكل الاسواق المالية أو دور المزادات⁽³⁾.

ولايُمكن تحقيق ذلك التكامل الا من خلال سلسلة من العقود والتي بدورها تفرز العديد من المنازعات القانونية لعدم الالتزام بالاتفاقات المبرمة بين هذه الشركات وما يرتبط بها من منازعات غير تعاقدية من المنافسة غير المشروعة أو الاعتداء على الحياة الخاصة وأمن المعلومات، وما يتصل بها من المنازعات المتعلقة بأسماء الدومين والعلامة التجارية⁽⁴⁾.

(1) مثل شركات الهاتف النقال التي تستثمر في مجال الاتصال من خلال عقد بينها وبين شركة الاتصال الوطنية ينظم جوانب الاستثمار في هذا المجال وحدود مسؤولية الطرفين فيما يتعلق بالجوانب القانونية المختلفة، كأمان المعلومات وتكليف الخدمة ونوعها.

(2) د. عادل أبو هشيمة محمود حوتة: عقود خدمات المعلومات الالكترونية في القانون الدولي الخاص، دار النهضة العربية، القاهرة 2004م، ص 19.

(3) انظر من ذلك موقع ebay : <https://www.ebay.com>

(4) د. عصام عبد الفتاح مطر: التحكيم الالكتروني، مرجع سابق، ص 222.

4. المنازعات الناشئة عن عقود الوكالء التجاريين أو عقود التوزيع.

وهي عقود ذات طبيعة مغلقة، فهي مقصورة على العلاقة بين شركات معينة تتجزء في الغالب في السلعة نفسها أو ذات الخدمة. كتلك العقود التي تبرم بين شركات السيارات ووكالائهما أو تلك المبرمة بين وكالات وشركات الطيران. ولا شك أن مثل هذه العقود تثير العديد من المشاكل القانونية والمنازعات التي غالباً ما ترتبط بالسعر أو النوع أو الكمية أو موعد التسليم، أو العمولات⁽¹⁾.

5. جميع المنازعات المتعلقة ببطلان وعدم قانونية العقود الإلكترونية والمرتبطة بعمليات البيع والشراء والتأجير.

فجميع العقود التي تتم بين التجار ارتبط بها منازعات تتعلق بطريقة التعبير عن الإرادة ومدى تحقق التراضي بين الأطراف، وتحديد زمان ومكان إبرام العقد الإلكتروني، وتلك المنازعات المتعلقة بتوثيق العقد. وكل هذه الخلافات مرجعها إلى كون الوسائل التكنولوجية جديدة ومتطرفة بشكل متسارع وفي المقابل الفجوة القانونية بين الدول كبيرة، حيث تختلف الكبير من القوانين عن مواكبة هذا التطور والتقدم التكنولوجي وسن التشريعات التي تنظم جوانبه المختلفة⁽²⁾.

ومن المسلم به أن هذه المنازعات وغيرها خصوصاً ما يتعلق بصحة التعاقد وطرق التعبير عن الإرادة وتحديد زمان ومكان إبرام العقد أنها منازعات تشتراك فيها سائر العقود الإلكترونية سواء التجارية منها أو المختلطة⁽³⁾.

(1) مصلح أحمد الطراونة، د. نور حمد الحجايا: التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 208.

(2) حيث يوجد بعض الدول إلى الآن لم تصدر قانوناً ينظم التجارة الإلكترونية وهو سلوك غير محمود منها لما يتربّ عليه من آثار.

(3) د. عصام عبد الفتاح مطر: التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 291.

ثانياً: المنازعات الناشئة عن العقود المختلطة (عقود الاستهلاك الإلكترونية) B2C

تولي التشريعات العالمية المستهلك أهمية قصوى فيما يتعلق بمعاملاته مع المهني، وتزداد حساسية مسألة حماية المستهلك في مجال التجارة الإلكترونية نظراً لعدة اعتبارات: أولاً: أن هذه العقود تتم عن بعد حيث يتبع الأطراف مكانياً. وثانياً: كون هذه العقود عقود إذعان فإنه من المسلم به أن المستهلك سوف يحمل في رأسه العديد من الأسئلة التي تجعله يتعدد في معاملات الانترنت، وأول هذه الأسئلة تلك المتعلقة بالضمان ومواعيد التسليم وطرق سداد الثمن وكيفية التسليم ومدى امكانية رد هذه السلعة عند عدم مطابقتها للمواصفات وحماية البيانات الشخصية له، وغيرها من التساؤلات⁽¹⁾.

وتعتبر العقود المتعلقة بالمستهلك هي من أكثر الصور في مجال التجارة الالكترونية، حيث استطاع الانترنت أن يغزو كل دار وجعل مسألة العرض والطلب بين يدي المستهلك مباشرةً ودون وسيط وفي أي وقت وحين نظراً لما تتمتع به التجارة الإلكترونية من مميزات بالنسبة للمستهلك من قلة التكاليف وتنوع السلع الذي يتحقق معه تعدد الاختيارات، والأمر كذلك بالنسبة للباعة عبر الانترنت حيث يشارك في البيع عبر الانترنت كبار التجار وصغارهم بل وحتى ذلك الشخص صاحب المشروع الصغير وصاحب السلعة التي يبيع للمرة الواحدة⁽²⁾.

ولاشك أن هذه العقود تفرز العديد من المنازعات منها ما هو متعلق بالتعاقد ذاته ومنها ما هو متعلق باطراف التعاقد ومدى تحقق رضاهما وآخرى متعلقة ب محل العقد وغيرها

(1) راجع كتابنا حماية المستهلك الإلكتروني في القانون الدولي الخاص، مرجع سابق، ص 45 وما بعدها.

(2) انظر:

Thomas Schultz:Online Arbitration: Binding or Non-Binding?، op.cit.، p.3.

من المنازعات التي أولاها المشرع أهمية خاصة وذلك عن طريق وضع العديد من القواعد القانونية التي من خلالها تتحقق الحماية الخاصة بالمستهلك⁽¹⁾.

ويتمتع الحديث عن عقود الاستهلاك الإلكترونية بأهمية خاصة لا سيما ما يتعلق بالمنازعات الناشئة عن تلك العقود، حيث وضع المشرع لذلك قواعد خاصة لتسوية منازعات الاستهلاك في مجال الاختصاص القضائي فقد عقد الاختصاص في ذلك لمحكمة موطن المستهلك⁽²⁾، وهي كذلك بالنسبة للجوء المستهلك إلى التحكيم الإلكتروني ومدى امكانية ذلك، خصوصاً وأن منازعاته قليلة القيمة قد لا يناسبها القضاء العادي أو حتى التحكيم التقليدي. ومن ثم فإن التحكيم الإلكتروني بات هو الأكثر ملائمة لمنازعات المستهلك الإلكتروني، وهو ما سوف يتم ايضاحه بالتفصيل لاحقاً⁽³⁾.

(1) انظر كتابنا حماية المستهلك الإلكتروني في القانون الدولي الخاص، مرجع سابق، ص 141.

(2) انظر كتابنا حماية المستهلك الإلكتروني في القانون الدولي الخاص، مرجع سابق، ص 215.

(3) للمزيد من التوضيح في مدى امكانية جلوء المستهلك إلى التحكيم الإلكتروني ومشروعية ذلك

راجع لاحقاً ص

المطلب الثاني

المنازعات غير التعاقدية الناشئة عن التجارة الإلكترونية

إن التوسع في استخدام الانترنت في مناحي الحياة المختلفة جعل المسؤلية لا تقتصر على ما يتم من خلاله من معاملات ذات طبيعة عقدية بل أفرز استخدام الانترنت العديد من العلاقات ذات طبيعة غير عقدية لا يمكن حصرها ولا تعدادها ويمكننا هنا أن نذكر نبذة بسيطة عن أمثلة لهذه المنازعات:

1. المنازعات المتعلقة بحقوق الملكية الفكرية والصناعية Intellectual Property Disput

تمثل هذه المنازعات صورة عريضة لكثير من منازعات الانترنت حيث أن شبكة الانترنت قد قوضت الحقوق الحصرية لتلك الحقوق وأصبح بالإمكان تقليل وسرقة تلك الحقوق عبر الشبكة وهو ما أفرز معه العديد من المنازعات، على سبيل المثال تلك المنازعات المتعلقة بالحق الأدبي على اليوم أحد الفنانين. حيث أصبح بإمكان أي شخص عبر الانترنت أن يعمل على تنزيله من خلال الضغط على أيقونة أو زر Download⁽¹⁾.

ويدخل ضمن هذه المنازعات تلك المنازعات الخاصة بالعلامات التجارية وعنوانين موقع الانترنت، حيث تقوم بعض المؤسسات والأفراد بإنتهاك حقوق أصحاب العلامات الأصلية مستفيدة من سمعة هذا الموقع والعلامات التجارية لجذب زبائنها وعملائها الأمر الذي من شأنه أن يحرم أصحاب الحقوق الأصلية من التمتع بحقوقهم، من هنا تنشأ العديد من المنازعات والتي تكون محلاً للتحكيم الإلكتروني كما هو الشأن لدى مركز الأيكان أو الوايبيو WIPO⁽²⁾.

(1) د. عصام عبد الفتاح مطر: التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 389.

(2) انظر موقع الأيكان من خلال الرابط التالي: <https://www.icann.org>

موقع الوايبيو من خلال الرابط التالي: <http://www.wipo.int/portal/ar>

2. المنازعات المتعلقة بأمن المعلومات

وتعد هذه المنازعات ذات أهمية بالغة حيث أن هذه المعلومات تمثل خطراً على حقوق الاشخاص المادية والمعنوية، ولا شك أن الانترنت يمثل خرقاً لهذه الخصوصية وأن امكانية الوصول إلى تلك المعلومات هو انتهاك لحق من حقوق الإنسان. وهو ما يشير معه العديد من المنازعات خصوصاً وأن المعلومات أصبحت هي لعبة الأمم ووسيلتهم في ذلك هو الانترنت⁽¹⁾.

3. المنازعات المتعلقة بحماية الحياة الخاصة

إن الحصن الحصين للانسان هو احتفاظه بخصوصيته، وهو ما جعل المشرع يولي ذلك عظيم اهتمامه ابتداءً من الدستور وانتهاءً بالقوانين واللوائح والأنظمة الداخلية⁽²⁾. ولا شك أن الانترنت هو العدو اللدود للحق في الخصوصية⁽³⁾، ومن هنا فإن العديد من المنازعات المتعلقة بهذا الحق قد تفشت في كثير من البلدان وهو ما يعني حتمية المواجهة⁽⁴⁾.

(1) نلحظ من ذلك الدعوات المتكررة لاجهزة الاستخبارات الدولية والتي تطالب بالكشف عن المعلومات الشخصية والسرية لمعتملي الانترنت في سبيل مكافحتها للإرهاب الدولي، ولاشك أن مثل هذه الدعوات يمثل خرقاً لحقوق الانسان وفق المعاهدات والمواثيق الدولية التي كفلت له سرية المعلومات وعدم افشارها، بحيث والحال سمح بذلك سوف تصبح هذه المعلومات مصدر قلق وتحميم للأفراد.

(2) وذلك كون هذه الحقوق تعد من الحقوق الاصحية بالانسان كلامس والصورة وغيرها من المعلومات الشخصية، بالإضافة للحقوق المادية كأرقام الحسابات وغيرها.

(3) نذكر من ذلك قضية السر الكبير والتي كانت تتعلق بحقيقة مرض الرئيس الفرنسي متران حيث تم نشر الخبر ولم يتمكن بعد ذلك من السيطرة عليه بالرغم من صدور حكم قضائي في ذلك.

(4) للمزيد حول هذا الحق ووسائل حمايته، انظر: سوزان عدنان الأستاذ: انتهاكات حرمة الحياة الخاصة عبر الانترنت، مجلة جامعة دمشق للعلوم الاقتصادية والقانونية، ج 29 ، العدد 3، 2013م، ص 426.

4. المنازعات المتعلقة بالمنافسة غير المشروعة **Unfair Competition**

نظر لأن الانترنت أصبح سوقاً من الأسواق بل وأكثرها رواجاً في العصر الحديث فإن من أبرز ما يواجهه الفرد في ذلك هو إمكانية تعديه على حقوق الآخرين، ذلك أن من المسلم به أن حدة التنافس غير المشروع سوف تكون في أبرز صورها في معاملات الانترنت، وهذا كله يفرز العديد من المشكلات القانونية التي سوف تكون محلاً لعرضها على التحكيم الإلكتروني⁽¹⁾.

5. المنازعات المتعلقة بالضريبة الالكترونية

مع اتساع رقعة التجارة الالكترونية وانتشارها تزايد الدعوات يوماً بعد يوم بضرورة سن ضريبة على معاملات التجارة الالكترونية حتى لا تكون مجالاً للتهرب الضريبي وميداناً له، وهو ما يعني تقليل دور الدولة على جباية الضرائب المفروضة على المبيعات الناجمة عن التجارة الالكترونية مما يؤثر سلباً على نظام الضريبة المفروضة على القيمة المضافة⁽²⁾. ولاشك أن هذا النهج مقبولاً لدى الكثير من الفقه واتخذت بعض التشريعات خطوات في سبيل تحقيق ذلك وكان سند هذا الاتجاه هو⁽³⁾:

1. أن عدم وجود قواعد أو تشريعات تفرض الضريبة على التجارة الالكترونية يؤدي إلى استغلال كثيراً من الأفراد لهذا الوضع وتحقيق أرباحاً طائلة وتحريبيها ضريبياً.
2. إن التجارة الالكترونية تتمتع بنمو متسارع يقابلها تطوير القوانين والتشريعات الضريبية. ومن ثم، يتغير إعادة النظر في العلاقات الضريبية المحلية والدولية في مجال التجارة الالكترونية.

(1) د. مصلح أحمد الطراونة، د. نور حمد الحجايا: التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 207.

(2) للمزيد في ذلك انظر: د. لطيف زيد: تحديات التجارة الالكترونية للنظم الضريبية، مجلة جامعة تشرين للدراسات والبحوث العلمية المجلد 27، العدد 3 – 2005، ص 23.

(3) د. عصام عبد الفتاح مطر: التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 222.

3. فيما يتعلق بالخدمات الإلكترونية وتلقي الاستشارات بكافة أنواعها فإنها

تؤدي إلى تحقيق أصحاب المهن الحرة لإيرادات كبيرة تستدعي معها صدوره
اصدار تشريعات لتنظيم المحاسبة الضريبية عن تجارة الخدمات الإلكترونية.

ولا شك أن المنازعات التي تنشأ عن الضريبة الإلكترونية سوف تكون محلًا للتحكيم
الإلكتروني حيث وأنه سوف يخدم جميع الأطراف ابتداءً بالتجار وانتهاءً بالدولة، وذلك لما
يتمتع به من سرعة ومونة عملية تتماهى مع واقع التجارة الإلكترونية⁽¹⁾.

(1) د. عصام عبد الفتاح مطر: التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 373. د. لطيف زيد:
تحديات التجارة الإلكترونية للنظم الضريبية، مرجع سابق، 29.

الفصل الثاني

اتفاق التحكيم الالكتروني

الفصل الثاني اتفاق التحكيم الالكتروني

تقسم:

إن اتفاق التحكيم هو الخطوة الأولى في عملية التحكيم، ولما كان التحكيم الالكتروني له خصوصية تميزه عن التحكيم التقليدي، فاننا سوف نتعرض لصور الاتفاق على التحكيم الالكتروني وذلك في (المبحث الأول)، وإذا كان التحكيم التقليدي يقوم على اعتبارات الكتابة أو الإحالة والمكان الجغرافي، فهل يوجد مثل هؤلاء نظير في التحكيم الالكتروني وكيف يمكن تحقيق ذلك، وهو ما سوف نبحثه من خلال تذليل الصعوبات أمام التحكيم الالكتروني (المبحث الثاني). وإذا ما انتهينا إلى إن التحكيم الالكتروني أمر مقبول في المنازعات الناتجة عن التعاملات الالكترونية، فهل يسري هذا النوع من تسوية المنازعات على عقود الاستهلاك؟ (المبحث الثالث).

المبحث الأول

صور اتفاق التحكيم الإلكتروني

تقسيم:

استقر الفقه على أن الاتفاق على التحكيم قد يكون في صورة شرط تحكيم أو مشارطة تحكيم (المطلب الأول)، وهي الصور التقليدية لاتفاق التحكيم، غير أن التقنية الحديثة (الانترنت) قد خلقت وسائل جديدة يمكن من خلالها الاتفاق على التحكيم الإلكتروني، وهي صور مرتبطة بنوع التحكيم الإلكتروني الذي سبق وأن بيانه (المطلب الثاني).

المطلب الأول

استخدام الطرق التقليدية في اتفاق التحكيم الإلكتروني

اتفق الفقه على صحة اتفاق التحكيم في عقود المستهلكين متى كان في صورة مشارطة تحكيم أي حينما يبرم بعد قيام النزاع حيث ينتفي عنها الطابع التعسفي، وذلك على اعتبار أن المستهلك في وضع أفضل من حيث كونه يمتلك القدرة على التفاوض والوصول إلى الوضع الذي يحقق مصلحته، فهو بال الخيار إما أن يلجأ إلى القضاء أو إلى التحكيم⁽¹⁾.

وقد سبق وأن بينا خلاف الفقه في وضع اتفاق التحكيم الذي يتخذ صورة شرط، أي حينما يبرم قبل قيام النزاع، ولكن الوضع مختلف بالنسبة لاتفاق التحكيم الإلكتروني الذي يجري الاتفاق عليه في الصورة الإلكترونية في عقود التجارة الإلكترونية حيث يتخذ عدة أشكال، سوف نبينها تباعاً مع بيان حكم كل صورة ليتسنى الوقوف على وضع

(1) للمزيد انظر:

Julia Hörnle: Internet Dispute Resolution, op. cit., p.239, Faye Fangfei Wang: Internet Jurisdiction and choice of law , op. cit., p.163.

اتفاق التحكيم الإلكتروني إجمالاً وما هو موقف الفقه والقضاء منه وذلك على النحو التالي:

أولاً: اتفاق التحكيم الإلكتروني المدرج في العقد:

إن اللجوء إلى التحكيم في هذه الصورة يجري من خلال الاتفاق على شرط التحكيم الوارد ضمن شروط العقد العامة وذلك وفق قوالب نموذجية Forms يتم التعاقد من خلالها ولا يكون للمستهلك إلا القبول دون تفاوض، والذي يقضي بأنه في حال قيام نزاع حول العقد المبرم بين الطرفين فإن السبيل الوحيد لحله هو اللجوء إلى التحكيم الإلكتروني⁽¹⁾.

وفي هذه الصورة تحظر تشريعات الاتحاد الأوروبي مثل هذا الشرط كما هو الشأن في التوجيه الأوروبي 93/13 حيث يعدها من الشروط التعسفية، وهو نفس الأمر في تشريعات كلٍ من المملكة المتحدة في قانون التحكيم الصادر في 17 يونيو 1996م في المادة 89،

(1) انظر:

Gina T. Constant: Mandatory Arbitration of Public Utility Consumer Disputes: An Examination of Public Policy and the Typical Cell Phone Contract, p.1, available online: <http://pegasus.rutgers.edu/~rcrlj/articlespdf/constant.pdf>.

ومن النماذج المعمول بها في كثيرةً من العقود ذكر منها على سبيل المثال شرط التحكيم لمحكمة التحكيم الأمريكية حيث يجري على النحو التالي:

“Any controversy or claim arising out of or relating to this contract, or the breach thereof, shall be settled by arbitration administered by the American Arbitration Association under its Construction Industry Arbitration Rules, and judgment on the award rendered by the arbitrator(s) may be entered in any court having jurisdiction thereof”.

<http://www.adr.org/aaa/faces/rules>.

للمزيد في مثل هذه النماذج انظر: أستاذنا الدكتور عبد المنعم زمم: قانون التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 86 و 87.

وفرنسا وفق المادة 132 من قانون الاستهلاك 1995م، التي تحظر شرط التحكيم إذا ما جرى إبرامه قبل قيام النزاع. وقد كان قانون إقليم الكيبك الكندي أكثر صراحةً في ذلك، حيث نص في المادة 3149 على أن كل اتفاق مؤدah منع المستهلك من اللجوء إلى محكمة موطنها يكون باطلًا، وهنا جاء النص مطلقاً ولم يأتِ بأي استثناء⁽¹⁾.

وفي تطبيق ذلك رفضت المحكمة العليا في كنداً شرط التحكيم الوارد في عقد بيع عبر شبكة الانترنت في حكمها الصادر في 13/6/2007م⁽²⁾، على اعتبار أنه أخل بال المادة 3149 من القانون المدني لإقليم الكيبك الكندي الصادر في 1991م، التي تحظر على المستهلك الاتفاق على إخراج النزاع من سلطة المحكمة، وهي قاعدة آمرة لا يجوز الاتفاق على مخالفتها⁽³⁾.

(1) انظر:

Susan Schiavetta: Does the Internet Occasion New Directions in Consumer Arbitration in the EU?, op. cit, p.25.

(2) وتلخص وقائع هذه القضية في الآتي: شركة ديل تبيع معدات كمبيوتر بالتجزئه عبر الانترنت لديها مكتب رئيس في تورonto الكندية ومكان عمل في مونتريال، في 4 ابريل 2003م عرضت الشركة من خلال موقعها على شبكة الانترنت بيع أجهزة كمبيوتر محمول بأسعار مخفضة، وبعدها بفترة وجيزة عدلت الشركة الأسعار باعتبار أن هنا خطأ في العرض، رفعت جماعة المستهلكين الدعوى القضائية على الشركة، دفعت الشركة بوجود شرط تحكيم وفقاً لشروط التحكيم الوارد في العقد، محكمة أول درجة رفضت اعتراف الشركة في 2004م، وسمحت بإقامة الدعوى الجماعية ضدها، استأنفت الشركة أمام محكمة الاستئناف، والتي رفضت استئناف الشركة في 2005م باعتبار أن هذا الشرط يخل بالتوازن العقدي بين الطرفين، في 13/6/2007م حكمت المحكمة العليا برفض استئناف الشركة وأكذت صحة ما جرى في محكمة أول درجة وثاني درجة.

(3) انظر حكم المحكمة في القضية:

Dell Computer Corporation Appellant v. Union des consommateurs and Olivier Dumoulin Respondents 2007 SCC 34, [2007] 2 R.C.S, p.801, available online: <http://www.canlii.org>

أما في الولايات المتحدة الأمريكية فإن القضاء قد ظل متذبذباً بين القبول والرفض وهي في ذلك مستندة إلى حسن النية في التعامل، وذلك في ظل القسم الثاني من قانون التحكيم القديم الصادر في 1925م. ومن ثم، يجب التعامل مع كل حالة على حده، فتارة تقول المحكمة إنه من المفيد قبول شرط التحكيم ولجوء المستهلك إلى التحكيم وتارة أخرى تعارضه⁽¹⁾ وذلك في جميع الأحوال التي يكون فيها هذا الشرط غير معقول من الناحية الإجرائية⁽²⁾، غير أن الوضع أصبح أكثر وضوحاً في ظل قانون التحكيم والإنصاف الصادر في 2009م، حيث حظر المشرع الشرط الوارد في العقد وأجاز الاتفاق اللاحق على قيام النزاع في المادة 402، وهو ما تسير عليه الأحكام الحديثة للمحاكم الأمريكية، حيث تذهب نحو الاعتراف بالاتفاق اللاحق لقيام النزاع⁽³⁾.

ويرى البعض أن شرط التحكيم الإلكتروني الوارد في العقد الإلكتروني لا يكون مقبولاً إلا إذا تحقق له شرطان: الأول: وهو أن يكون مطروحاً للتفاوض بين الطرفين. والثاني: أن لا يؤثر على حق المستهلك في اللجوء إلى المحكمة المختصة، بمعنى ألا يكون إلزامياً⁽⁴⁾.

(1) انظر في ذلك:

Jonnette Watson Hamilton: Pre-Dispute Consumer Arbitration Clauses: Denying Access to Justice?, McGill Law Journal, 2006, 51(McGill L.J.), p.703.

(2) انظر:

Thomas Schultz: Does Online Dispute Resolution Need Governmental Intervention? The Case for Architectures of Control and Trust, North Carolina Journal Of Law & Technology, (N.C. J.L. & TECH.) Volume 6, ISSUE 1: FALL 2004, p.75

(3) انظر الأحكام التالية:

Hubbert v. Dell Corp., 359 Ill. App. 3d 976 (2005), Brower v. Gateway 2000, Inc., Supreme Court of New York, Appellate Division, 246 A.O.2d 246, 676 N.Y.S. 2d 569, 572 (1998), Specht v. Netscape Communications Corp., 150 F. Supp. 2d 585 (SDNY 2001), aff'd, 306 F.3d 17 (2d Cir. 2002).

(4) انظر:

Zheng Sophia Tang: Electronic Consumer Contracts in the Conflict of Laws, op. cit, p.157.

ويرى الباحث أن الوضع مختلف في حال اللجوء إلى التحكيم الإلكتروني، لفرض المنازعات الناشئة عن عقود المستهلك الإلكترونية. إذ إنه لا ضير من إيراد شرط التحكيم في ثنايا العقود الإلكترونية كونه يضمن الاستفادة من المزايا التي يقدمها التحكيم الإلكتروني من سرعة البت في النزاع والخفاض في التكاليف وأحياناً انعدامها في حال التزام المهني بتكاليف التحكيم أو كان مأمناً عليهما لدى مركز من مراكز التسوية الإلكترونية⁽¹⁾، هذا فضلاً عما يتمتع به التحكيم الإلكتروني من مرونة في عقود المستهلكين الإلكترونية حيث إنه قد إبتكر أنواعاً من شرط التحكيم فمنها غير الملزم والملزم لجانب واحد وهو البائع، بحيث يبقى للمستهلك الخيار في اللجوء إلى القضاء المختص أو التحكيم، وهو بذلك يبعد المخاوف من عدم مشروعية شرط التحكيم في عقود المستهلكين الإلكترونية وتحويله إلى شرط غير تعسفي⁽²⁾. أما ما يترب على حكم التحكيم بعد صدوره، فإن التخوف من عدم تطبيق القواعد الأممية التي تحمي المستهلك قد لا يكون له محل هنا إذ إن مخالفة المحكم لذلك سوف يجعل حكمه تحت المراقبة اللاحقة من القضاء⁽³⁾.

علاوةً على ذلك، فإن إلزام المستهلك باللجوء إلى القضاء سوف يقعده عن اللجوء إليه وذلك في الكثير من الحالات خاصة في القضايا قليلة القيمة، فالقضاء قد يتطلب رسوماً ومحامياً وانتقاداً وحضوراً، بعكس التحكيم الإلكتروني الذي لا يتطلب فيه الحضور

(1) للمزيد انظر:

Julia Hörnle: Internet Dispute Resolution, Op.Cit, P240, Gabrielle Kaufmann-Kohler: Online Dispute Resolution and its Significance for International Commercial Arbitration, ICC Publishing, 2005, p.445.

(2) انظر في ذلك:

Thomas Schultz, Gabrielle Kaufmann-kohler, dirk langer and Vincent bonnet: online dispute resolution: the state of the Artand the issues, op.cit, p.92.

(3) قارن عند:

Penda Ndiaye: Arbitrage en ligne et les litiges du commerce électronique, op.cit,p.92

المادي للأطراف كما لا يتطلب في أغلب الأحوال محاميًّا، ويسهل على المستهلك اللجوء إليه في أي وقت والحكم يكون خلال فترة زمنية قصيرة جداً⁽¹⁾.

ومع هذا وذاك، فإن هناك ميزة عظمى تكمن في أن هيئة التحكيم تتكون من ذوي الخبرة الفنية والتقنية والتي لا تكون موجودة في هيئة القضاء مما يبرر أن اللجوء إلى التحكيم يخدم المستهلك أكثر من القضاء. ومن ثم، فهو يخدم توقعات الأطراف ويحفظ العلاقة بينهم⁽²⁾.

وأما في حالة الخشية من عدم تنفيذ الحكم، فإن الغالب أن مراكز التحكيم تأخذ الضمانات الكفيلة بتحقيق ذلك، إذ إن لها وسائلها التي تضمن تنفيذ الحكم الصادر عنها، وقد تكون هذه الوسائل أسرع وأكثر فاعلية من حكم القضاء إلى درجة ينعدم معها التشبيه⁽³⁾.

وفي جميع الأحوال ليست هذه هي الصورة الوحيدة لاتفاق التحكيم الإلكتروني في مجال عقود التجارة الإلكترونية، بل هناك أشكال أخرى وهي الغالب من حيث الواقع العملي، والتي تستخدمها كثيًّر من الهيئات والشركات العاملة في مجال التجارة الإلكترونية.

ثانياً: اتفاق التحكيم الإلكتروني الفردي.

في هذه الصورة يجري الاتفاق على التحكيم في شكل مشارطة تحكيم، حيث إنه يتم الاتفاق بين البائع والمستهلك على اللجوء إلى مركز من مراكز التسوية الإلكترونية المتاحة

(1) للمزيد انظر:

Ethan Katsh، Janet Rifkin and Alan Gaitenby: E-Commerce، E-Disputes، and E-Dispute Resolution: In the Shadow of “eBay Law”， Ohio State Journal On Dispute Resolution، Vol. 15:3 2000، p.727.

(2) انظر:

Thomas Schultz: Online Arbitration: Binding or Non-Binding؟، op.cit.، p.11.

(3) سوف يأتي بيان ذلك لاحقاً في التنفيذ الذاتي لأحكام التحكيم الإلكتروني، انظر، ص.

للجميع Open Access لتسوية النزاع الذي قام بينهما، وذلك من خلال تقديم طلب إلى هذا المركز لتسوية النزاع عن طريق التحكيم الإلكتروني.

وتتعدد المراكز التي تقدم خدمات التحكيم عبر الانترنت ذكر منها على سبيل المثال لا الحصر مركز Cyber Tribunal⁽¹⁾ ، مركز Cyberarbitration⁽²⁾ ومركز I-courthouse⁽³⁾ وهو كذلك في مركز Cyber Court⁽⁴⁾ ومركز clicknsettle⁽⁵⁾ ومركز Sord journey⁽⁶⁾ ومركز Eresolution⁽⁷⁾ ومركز Intellicourt⁽⁸⁾ . ويجري اللجوء أو التقدم إليها من خلال تقديم طلب من الطرفين أو أحدهما.

وعليه، فإن هذه الصورة تختلف عن سابقتها خصوصاً علامة الثقة Trust Mark ونظام مراكز التسوق Market Place حيث يجري الاتفاق بين الأطراف على اللجوء إلى

(1) مركز التحكيم الإلكتروني Cyber Tribunal التابع لجامعة مونتريال بكندا، على الرابط: <http://www.cybertribunal.org/index.en.html>.

(2) متاح على الرابط التالي: <http://www.cyberarbitration.com/>

(3) ويمكن الوصول إليها من خلال الرابط التالي: www.clicknsettle.com

(4) للوصول إلى المركز من خلال الرابط التالي:

<http://dsf.chesco.org/Cybercourt/index.html>

(5) متاح على الرابط التالي:

<http://www.i-courthouse.com/main.taf?&redir=0>

(6) للمزيد انظر الرابط التالي: <http://www.intellicourt.com>

(7) انظر الرابط التالي: <http://www.eresolution.com>

(8) للمزيد في هذه المراكز انظر:

Thomas Schultz:Online Arbitration: Binding or Non-Binding?، op.cit.، p.17.

التحكيم الإلكتروني بعيداً عن هذه المراكز وبعد قيام النزاع، ومن ثم تستطيع إحدى تلك المراكز مباشرة التسوية الإلكترونية بمجرد تقديم الطلب إليها من أحد الأطراف أو كليهما⁽¹⁾.

هذا، ولعل الفارق الرئيس بين هذه الصورة والصور السابقة يكمن في أن التحكيم فيها ليس مجانيًّا بالنسبة للمستهلك بعكس التحكيم من خلال الصور السابقة التي يتکفل فيها المعنى بتکاليف التحكيم باعتباره عضواً في تلك المراكز ويستفيد من خدماتها في صورة علامة الثقة أو مراكز التسوق الإلكتروني ويسددها في صورة اشتراكات مالية⁽²⁾.

وهناك فارق مهمٌ بين الصور السابقة وهذه الصور فني الأولى يبقى البائع تحت رقابة الجهات التي يتعامل معها و تستطيع إجباره على تنفيذ الأحكام والقرارات التي تصدر عن مركز التسوية الإلكترونية التابعة لها دون مماطلة أو إبطاء وذلك من خلال حجب الثقة أو الفصل من العضوية⁽³⁾، على عكس هذه الصورة فإن مركز التحكيم لا يملك سلطة على البائع ومن ثم فإنه يلجأ إلى وسائل أخرى لتنفيذ الحكم الصادر عن مثل هذه المراكز.

(1) انظر:

Thomas Schultz: Does Online Dispute Resolution Need Governmental Intervention? op. cit., p.95.

(2) للمزيد انظر:

Julia Hörnle: Internet Dispute Resolution , op. cit., p.143, Mohamed S. Abdel Wahab: Dispute Resolution and Information Technology at Crossroads: The Leading Edge, op.cit, p.10, Julia Hörnle:Online Dispute Resolution in Business to Consumer E-commerce Transactions, op.cit,p.9.

(3) سوف يأتي بيان تلك الوسائل التي تستطيع من خلالها مراكز التسوية الإلكترونية تنفيذ الأحكام الصادرة عنها، فيما بعد ص.....

المطلب الثاني

استخدام الطرق الحديثة في اتفاق التحكيم الالكتروني

تمثل هذه الطرق في وسائلين الأولى استخدام علامة الثقة، والثانية المولات الالكترونية، وجميعها من الوسائل الحديثة التي تختص بها التسوية الالكترونية:

أولاً: اتفاق التحكيم الالكتروني الذي يرمي باستخدام علامات الثقة Trust mark :

يقصد بعلامة الثقة: أنها عبارة عن شهادة أو مصادقة تمنح للمستفيد من قبل مراكز تسوية موثوق بها عالمياً وتوضع في صفحته على الانترنت لكسب ثقة المتعاملين معه وجذب العملاء، وتقوم هذه المراكز بمراجعة سجلات الموقع العارض والتحقق من سلامته ما تقدمه فنياً ومالياً وفق معايير معينة لا يجوز لأي من تلك المواقع الخروج عليها⁽¹⁾.

في هذه الصورة يستخدم البائع على الانترنت إحدى علامات الثقة التابعة لأحد مراكز التسوية للتدليل على كونه عضواً فيها ويضعها على صفحة الموقع الخاص به، وفق عقد بين الطرفين يلتزم بموجبه البائع مراعاة القواعد التي يضعها مركز التسوية، وذلك في جميع عملياته التي تجري عبر الانترنت⁽²⁾، وأهم تلك القواعد هي اللجوء إلى مركز التسوية عند قيام أي منازعة بينه وبين المستهلك⁽³⁾.

(1) للمزيد في مثل تلك العلامات انظر الموقع التالي:

<http://www.emota.eu/consumer-trust.html>.

(2) انظر:

Steve Abernethy: Building Large-Scale Online Dispute Resolution & Trustmark Systems, Proceedings of the UNECE Forum on ODR 2003, available online: <http://www.odr.info/unece2003/pdf/Abernethy.pdf>.

(3) انظر:

Alan Wiener: Regulations and Standards for Online Dispute Resolution: A Primer for Policymakers and Stakeholders, 2001, available online: <http://www.mediate.com/articles/awiener3.cfm>

ومؤدى هذا أن مركز التسوية يختص بنظر تلك المنازعات بمجرد أن يعلنه أحد عملاء البائع برغبته في تسوية النزاع الذي قد ينشأ عن عقده مع البائع صاحب العلامة، ويستخدم مركز التسوية علامة الثقة كوسيلة لإجبار البائع على تنفيذ الأحكام التي تصدر عنه، وذلك بسحب العلامة عنه وعدم السماح له بوضعها على موقعه⁽¹⁾.

وهكذا، فإنه في هذه الصورة ليس هناك اتفاق مسبق على اللجوء إلى التحكيم بين المستهلك والبائع وكل ما هنالك أن البائع متلزم أمام مركز التسوية الإلكتروني بأن يعرض أي نزاع بينه وبين المستهلك أمامه ويلتزم بإجابة المستهلك عند لجوئه إلى ذلك المركز، مقابل حقه في وضع علامة الثقة على موقعه الإلكتروني والاشتراك المالي الذي يدفعه للمركز⁽²⁾، فإذا ما لجأ المستهلك إلى مركز التسوية أجايه إلى ذلك ويدأ بالوساطة. فإذا فشلت يجري الانتقال إلى التحكيم وذلك في مدد زمنية معينة⁽³⁾.

(1) ومن المراكز التي تستخدم خدمات التسوية الإلكترونية باستخدام علامة الثقة:

- انظر الموقع على الرابط التالي: [Webtrader](http://www.webtrader.com/)

<http://www.webtrader.com/>

- انظر الموقع على الرابط التالي: [Truste](http://www.truste.com/)

<http://www.truste.com/>

- انظر الموقع على الرابط التالي: [Syberconsumer](http://kenostar.edublogs.org/)

<http://kenostar.edublogs.org/>

(2) انظر:

Karim Benyekhlef, Fabien Gélinas: Online Dispute Resolution, op.cit, p.84.

(3) د. حسام أسامة محمد محمد شعبان: الاختصاص الدولي للمحاكم وهيئات التحكيم في منازعات التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 221، وانظر ايضاً:

Zheng Sophia Tang: Electronic Consumer Contracts in the Conflict of Laws, op. cit, p.160.

وفي بيان حكم هذه الصورة نجد أنها لا تجري إلا بعد قيام النزاع، بمعنى أنها تأخذ شكل مشارطة التحكيم وليس الشرط. ومن ثم، فهي مقبولة مطلقاً في عقود الاستهلاك الالكترونية، إذ إن العقد المبرم بين البائع ومركز التسوية يكون ملزماً للبائع فقط باللجوء إليه عند قيام النزاع وقبوله للحكم عند صدوره، أما المستهلك فلا يلتجأ إليه إلا بعد قيام النزاع⁽¹⁾، وهو بالخيار بين أن يلتجأ إلى القضاء أو إلى مركز التسوية الالكترونية، ولا شك أنه سوف يختار اللجوء إلى مركز التسوية بدلاً من القضاء لما يتحققه من مزايا تخدم مصلحته، فعدالة سريعة وان كانت ناقصة خير من عدالة بطيئة وإن كانت ناجزة⁽²⁾.

ثانياً: اتفاق التحكيم الالكتروني الذي يرم من خلال مراكز التسوق الالكتروني :MarketPlaces

عادة ما نجد أن هناك تجمعات لعدة بائعين ضمن مجموعة واحدة تمثل المراكز التجارية في أرض الواقع، بحيث أن كلاً منهما يعرض منتجاته للمستهلكين ويستفيد من مزايا المركز في مقابل الالتزام بقواعد ذلك المركز، ويطلق على مثل هذه المراكز مراكز التسوق عبر الانترنت⁽³⁾ Internet Shopping Malls.

والواقع أن هذه المراكز تخدم المستهلكين بالدرجة الأولى حيث إنها تقدم خدمات متنوعة للمستهلك في موقع واحد ويستطيع البحث من خلاله عن أفضل العروض هذا

(1) انظر:

Julia Hörnle: Online Dispute Resolution in Business to Consumer E-commerce Transactions, Journal of Information, Law and Technology, (JILT), ISSUSE 2, 2002, p.7.

(2) للمزيد انظر، أستاذنا الدكتور عبد المنعم زمن: قانون التحكيم الالكتروني، مرجع سابق، ص 15.

(3) ومن المراكز التي تقدم مثل تلك الخدمات مركز E-bay وذلك من خلال الرابط التالي:
<http://www.ebay.com/>.

ومركز quickstores وذلك من خلال الرابط التالي:

<http://www.quickstores.us/us/>.

من جانب، ومن جانب آخر فإن هذه المراكر تضمن حق المستهلك في مواجهة البائع الإلكتروني والذي يقع على عاتقه التزام بعدم الخروج عن قواعد هذا المركز الإلكتروني والذي روعي فيه بدرجة أساس المستهلك الإلكتروني ابتداءً بوضع الأسعار حيث تشتراك المراكر مع المتجر في تحديد الأسعار وانتهاءً بقبول التسوية التي تتم أمام مركز التسوية الإلكترونية التابع لمركز التسوق⁽¹⁾.

وعليه، فإن البائعين الذين يستخدمون مراكز التسوق عبر الانترنت يقع عليهم التزام باحترام القواعد الخاصة بتلك المراكز ومن أهمها اللجوء إلى مراكز التسوية التي يقدمها الموقع عند إبداء المستهلك رغبته في تسوية النزاع من خلاله⁽²⁾، وذلك بقيمة بالضغط على موافق Accept لقبول التسوية الإلكترونية⁽³⁾، ويقوم المركز بإرسال رسالة إلى بريده الإلكتروني للتأكيد وبها اسم المستخدم username وكلمة السر password.

وفي هذه الصورة يكون أمام المستهلك خيارات إما أن يلجأ إلى القضاء المختص أو أن يلجأ إلى مركز التسوية عبر الانترنت المتاح من خلال مركز التسوق وذلك بعد قيام النزاع، مما يعني أن اتفاق التحكيم في هذه الصورة يأخذ شكل مشارطة التحكيم والتي أجازها الفقه في عقود الاستهلاك إذ إنها تخدم مصلحة المستهلك⁽⁴⁾.

(1) فنجد مثلاً أن مركز E-bay يجسم منازعات المستهلكين من خلال مركز التسوية Square trade حيث يوجد رابط مركز التسوية ضمن صفحة موقع مركز التسوق تحت مسمى Resolution Center.

(2) انظر:

Alan Wiener: *Regulations and Standards for Online Dispute Resolution: A Primer for Policymakers and Stakeholders*, op. cit.

(3) للمزيد انظر:

Karim Benyekhlef, Fabien Gélinas: *Online Dispute Resolution*, op.cit, p.98
قارن عند:

Julia Hörnle: *Online Dispute Resolution in Business to Consumer E-commerce Transactions*, op.cit, p.8.

المبحث الثاني تذليل الصعوبات أمام التحكيم الإلكتروني

تمهيد وتقسيم:

يذهب جانبٌ من الفقه إلى أن التحكيم الإلكتروني الذي يعتمد في تشغيله على أدوات وآليات الكترونية، تختلف عن تلك التي يقوم عليها التحكيم التقليدي، بعد غير فعالٍ من حيث تنفيذ ما ينتج عنه من أحكام. فهو نظام ابتدعه بعض المراكز العلمية بعيداً عن السلطات العامة⁽¹⁾. ومن ثم، فإن المحاكم الوطنية غير ملزمة بتطبيق الأحكام الصادرة عن مثل هذه المراكز لأنها لا تطبق سوى قوانينها الوطنية والاتفاقيات الدولية التي التزمت بتنفيذها⁽²⁾.

بينما يرى غالبية الفقه⁽³⁾ أن الأحكام التي تصدر عن مراكز التحكيم الإلكتروني، تكتسب كمثيلتها من أحكام التحكيم التقليدية حجية الأمر المضي، حيث إن أحكام التحكيم بصفة عامة لا تصلح للتنفيذ إلا بعد اكتساب الصيغة التنفيذية من المحكمة الوطنية التي يجري التنفيذ على أراضيها، ومن ثم لافرق في التحكيم التقليدي والتحكيم الإلكتروني، وهذا الأخير قد أصبح واقعاً مفروضاً وتم دعمه بطريقة أو أخرى سواءً في التشريعات الوطنية أو الاتفاقيات الدولية⁽⁴⁾.

(1) في عرض هذا الرأي انظر: د. أحمد شرف الدين: جهات الاختصاص القضائي، مرجع سابق، ص 66

(2) المرجع السابق نفس الموضع.

(3) انظر في ذلك أستاذنا الدكتور عبد المنعم زمم: التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 343.

(4) د. صلاح علي حسين: القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الإلكترونية ذات الطابع

الدولي، مرجع سابق، ص 315

وهذا ما نلاحظه من خلال سعي الدول الأمريكية في تقوين وضع التحكيم الإلكتروني من خلال القانون النموذجي السابق المتعلق بالتحكيم الإلكتروني، حيث جاء في مذكرة الإيضاحية أن على سلطات الدول الأعضاء أن تقوم بالدعم الفعال لاستعمال هذه الإجراءات بإعداد قائمة ملتمسين لتلقي المنازعات التي تقدم بناء على هذه القواعد، وبإعداد لاحلة هذه المنازعات إلى المحكمين للنظر فيها، كما أوصت الدول على أن تضع من الحوافر الكفيلة بتشجيع البائع على تنفيذ الأحكام الصادرة عن التحكيم الإلكتروني⁽¹⁾.

وهو ما جاء في التوجيه الأوروبي رقم 2000/31 الخاص بالتجارة الإلكترونية، فقد حث الدول الأعضاء على تبني مثل هذه الوسائل وتنظيمها والإعترف بما تفرزه على أرض الواقع، ولا شك أن ذلك الأمر قد لاقى قبولاً لدى المؤسسات الحكومية والخاصة التي تُعني بتطوير التجارة الإلكترونية وألياتها⁽²⁾.

وواقع الأمر أن مخرجات التجارة الإلكترونية، بشتى صورها، تخطت مراحل متقدمة من حيث الاعتراف بها، وقد كان ذلك من المشرع نفسه من خلال قوانين التجارة الإلكترونية أو التوقيع الإلكتروني، أو من خلال الاتفاقيات الدولية⁽³⁾، كاتفاقية الأمم

(1) انظر هذه النصوص وغيرها في ملحق هذا البحث، ص 378.

(2) ولعل من المناسب هنا إعادة ذكر نص المادة 1/17 من التوجيه حيث يجري نصها على أن "تسمح الدول الأعضاء لموردي خدمات المعلومات وال контاملين معهم بتسوية منازعاتهم بعيداً عن أروقة المحاكم وباستخدام الوسائل التكنولوجية في العلم الإلكتروني وفي مجتمع المعلومات في فض المنازعات" ، وهو ما عادت وأكّدت عليه الفقرتين الثانية والثالثة من ذات المادة. سبق الإشارة إليها.

(3) انظر:

Faye Fangfei Wang: Internet Jurisdiction and choice of law ، op. cit.، p.145، Julia Hörnle: Cross-Border Internet Dispute Resolution، op. cit.، p.245.

المتحدة بشأن استخدام الحطابات الالكترونية في العقود الدولية، ولكن يبقى للمشرع العربي الاطلاع بدوره والبعد عن الرهبة من هذه الوسائل الحديثة، والسير في تنظيمها ووضع القواعد التي تكفل سير الحياة اليومية لأفراد المجتمع، ومن جملتها تسوية المنازعات بالطرق الالكترونية.

فمهما كان التنظيم القانوني لأي نظام من الأنظمة محكماً، إلا أن هناك ثغرات وصعوبات قد تواجهه عند التطبيق في الواقع العملي، فإذا كانت قواعد التحكيم التقليدي Offline تفترض استخدام المستندات الورقية والحضور الشخصي لأطراف النزاع بما يشتمل عليه من وكلاء وشهود وخبراء أمام هيئة التحكيم فإن التحكيم الالكتروني Online يصبح محل فحص وتدقيق عند تطبيق تلك القواعد.

والحقيقة أن السبب الرئيس في بروز تلك الصعوبات هو قصور النظم القانونية للبلدان خصوصاً البلدان النامية عن مواكبة التطورات المائلة في مجال التجارة الالكترونية، وجمود قواعدها القانونية خصوصاً تلك المتعلقة بالاختصاص القضائي والإثبات وغيرها من القواعد⁽¹⁾.

ولعل أبرز تلك الصعوبات التي تواجه التحكيم الالكتروني⁽²⁾، هي مشكلة الاعتراف بتنفيذ الأحكام التي تصدر عن هيئة التحكيم، فإذا كانت اتفاقية نيويورك بشأن الاعتراف بأحكام التحكيم الأجنبية وتنفيذها في المادة 1/2 تلزم محاكم الدول الأطراف فيها بالاعتراف باتفاقات التحكيم وتنفيذها، فإنها قيدت هذا الأمر بشرط أبرزها شرط الكتابة والتصديق وهو ما يكتنفه شيء من الغموض حال حكم التحكيم الالكتروني وهو ما سوف يعمد الباحث إلى إجلائه.

(1) انظر:

Mohamed S. Abdel Wahab: Dispute Resolution and Information Technology at Crossroads: The Leading Edge, op.cit., p.3.

(2) للمزيد في بيان تلك الصعوبات انظر:

Thomas Schultz: Online Arbitration: Binding or Non-Binding?, op. cit., p.12.

وهناك مشكلة أخرى وهي أن تحديد مدى صحة اتفاق التحكيم وذلك وفق نص المادة 1/5 من اتفاقية نيويورك، يكون بالرجوع إلى قانون المكان الذي صدر فيه الحكم، فإذا كان ممكناً تحديد مكان التحكيم ومن ثم مكان صدور حكم التحكيم في التحكيم التقليدي إلا أن الأمر يكون أكثر تعقيداً في ظل التحكيم الإلكتروني الذي يصدر الحكم عبر شبكة الانترنت والتي تستعصي على التركيز المكانى⁽¹⁾.

وهناك صعوبات تتعلق بمدى صلاحية محل التحكيم، وذلك في العقود التي تبرم بين المهني والمستهلك حيث يعد الأخير الطرف الضعيف في العقد، والخوف من عدم تطبيق القواعد الآمرة المنصوص عليها في القوانين الوطنية، وسوف نخيل بحث هذه الفقرة إلى المبحث الثاني من هذا الفصل.

إن من أهم التساؤلات التي تطرح نفسها بقصد بحث التحكيم الإلكتروني، هو إلى أي مدى يمكن قبول الشكل الإلكتروني لإثبات صحة اتفاق التحكيم الإلكتروني؟ وما مدى ضرورة توافر الكتابة المادية كشرط لصحة الاتفاق؟ وإذا ما توافرت الكتابة فإن التساؤل الذي يثار هنا إلى أي مدى تلزم هذه الكتابة بتوافر الرضا أو القبول في شرط الإحالة بالتحكيم؟ وهل كان يقصد ذلك الأطراف أم لا؟ وأخيراً ما مدى إمكانية التركيز المكانى لحكم التحكيم؟ وهل يعد شرطاً لتنفيذ الحكم الصادر من هيئة التحكيم الإلكتروني؟ أم يمكن تجاوزه؟

وعلى كل فإن الصعوبات التي تثور في هذا الصدد قد تتنوع بين صعوبات قانونية وفية، وسوف ندرس تلك الصعوبات سعياً إلى فتح آفاق حلها وتذليلها وذلك وفق القواعد الوطنية والدولية، على النحو التالي:

(1) د. أحمد شرف الدين: جهات الاختصاص القضائي في المنازعات التجارية الإلكترونية، مرجع سابق، ص 89.

المطلب الأول

دور الكتابة في التحكيم الإلكتروني

■ وضع المسألة

إن الإطار القانوني أو المرجعية القانونية لقواعد التحكيم بصفة عامة هي الرجوع إلى القواعد العامة مثل اتفاقية نيويورك ومعاهدات الثنائية بين الدول، والقانون النموذجي للتحكيم التجاري الدولي الذي أعدته المنظمة الدولية للأنيسترا، وقوانين التحكيم الوطنية، مع الاستفادة من اتفاقية جنيف الأولية بشأن التحكيم التجاري الدولي 1961م، واتفاقية باريس 1975م، واتفاقية مونتيفيديو 1933م بين الدول الأمريكية.

إلا أن الأمر يختلف قليلاً في مجال التحكيم الإلكتروني عبر الانترنت Online Arbitration ، حيث تمثل اللوائح المنضمة وقواعد السلوك التي تعددت المؤسسات التي تقدم خدمات التحكيم الإلكتروني، مرجعية مهمة تنظم الجوانب المختلفة للتحكيم الإلكتروني⁽¹⁾.

ولما كانت الكتابة تمثل شرطاً لصحة اتفاق التحكيم في كلٍ من اتفاقية نيويورك 1958م في المادة 2/2⁽²⁾، وهو كذلك في المادة 7/2 من قانون الأونيسرا النموذجي الخاص بالتحكيم التجاري الدولي⁽³⁾، وهو ما أخذ به قانون التحكيم الألماني في المادة

(1) د. عماد الدين الحمد: طبيعة وأنماط التحكيم مع التركيز على التحكيم عبر الانترنت، مرجع سابق، ص 1040.

(2) راجع نصوص الاتفاقية على موقع اليونيسرا على الرابط التالي:
http://www.uncitral.org/pdf/07-87406_Ebook_ALL.pdf.

(3) انظر نصوص القانون على الرابط التالي:
http://www.uncitral.org/pdf/english/texts/arbitration/ml-arb/07-86998_Ebook.pdf

1031⁽¹⁾، وقانون التحكيم الانجليزي في المادة 89⁽²⁾، والقانون الدولي الخاص السويسري 1987م في المادة 1/178⁽³⁾، ولم يخرج المشرع المصري عن ذلك إذ تشرط المادة 12 من قانون التحكيم الكتابة لصحة اتفاق التحكيم، وهي كذلك في قانون التحكيم اليمني في المادة 15⁽⁴⁾، والمادة 1/10 من قانون التحكيم الاردني 2001م⁽⁵⁾، والمادة 458 من قانون المراهنات الجزائري 1993م⁽⁶⁾.

(1) بل أن قانون التحكيم الألماني يشترط التوثيق لصحة اتفاق التحكيم، انظر، قانون التحكيم الألماني لعام 1998م والمعدل 2001م، متاح على الرابط التالي:

<http://www.chamber.se/filearchive/2/21743/german%20arbitration%20act.pdf>.

(2) انظر نصوص قانون التحكيم الانجليزي 1996م متاح على الرابط التالي:
<http://www.jus.uio.no/lm/england.arbitration.act.1996/portrait.pdf>.

(3) تابع نصوص هذا القانون على الرابط التالي:

<http://www.umbrecht.ch/pdf/SwissPIL.pdf>.

(4) وفي ذلك تقول المحكمة العليا في أحد أحدث أحكامها بأنه يجب أن يكون اتفاق التحكيم مكتوباً ومحدداً به موضوع التحكيم، ولم يكن في بالها إلا الكتابة التقليدية ورثياً تغير الرأي فيما لو عرضت عليها منازعة تتصل بالتجارة الإلكترونية طعن مدني رقم 30863-ك جلسة 1429/7/5 الموافق 2008/7/8م، مجموعة الأحكام الصادرة عن المكتب الفني بالمحكمة العليا 2008م ص 79.

(5) قانون التحكيم الاردني رقم 31 لسنة 2001م نشر في الجريدة الرسمية رقم 4496 بتاريخ 2001/7/16 ص 2821.

(6) المرسوم الجزائري رقم 9-93 الصادر في 25/4/1993م المعدل للمرسوم رقم 154066 الصادر في 8/6/1966م بشأن المراهنات.

بينما نجد أن بعض التشريعات لا تجعل الكتابة شرطاً لصحة اتفاق التحكيم، وإنما تمثل شرطاً لإثبات هذا الاتفاق، ولعل من أبرز تلك التشريعات هي قانون التحكيم السويدي 1999م، وقانون التحكيم الفرنسي 1981م⁽¹⁾.

إذا كان ذلك في صورة اتفاق التحكيم التقليدي، إلا أن التساؤل الذي يطرح نفسه هنا هل الكتابة الإلكترونية تساوي الكتابة التقليدية؟ للقول بصحة إجراءات التحكيم الإلكتروني، وما مدى فاعلية هذا الشرط في مجال التحكيم الإلكتروني؟

▪ تكافؤ الكتابة الإلكترونية مع الكتابة التقليدية في صحة اتفاق التحكيم:

يذهب جانبٌ من الفقه⁽²⁾ إلى القول بأن المشرع قد ترك الباب مفتوحاً في تحديد شكل الكتابة لتشمل الكتابة الإلكترونية. ومن ثم، فإن القول بعدم صحة الكتابة

(1) قانون التحكيم السويدي 1999م متاح على الرابط التالي:

<http://www.chamber.se/?id=23746>

قانون التحكيم الفرنسي في الكتاب الرابع من قانون أصول المحاكمات 1981م، متاح على الرابط التالي:

http://www.jus.uio.no/lm/france.arbitration.code.of.civil.procedure.1981/p_ortrait.pdf

(2) للمزيد انظر في الفقه العربي انظر: أستاذنا الدكتور: عبد المنعم زمم: قانون التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص76، د. محمد مأمون أحمد سليمان: التحكيم في منازعات التجارة الإلكترونية، رسالة دكتوراه، جامعة عين شمس 2009م، ص185، د. سامي عبد الباقي: التحكيم التجاري الإلكتروني، مرجع سابق، ص135، د. عماد الدين الحمد: طبيعة وأنماط التحكيم مع التركيز على التحكيم عبر الانترنت، مرجع سابق، ص1045، د. د. آلاء يعقوب النعيمي: الإطار القانوني لاتفاق التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص1012، د. أحمد شرف الدين: جهات الاختصاص القضائي بمنازعات التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص92 وما بعدها. وفي الفقه الاجنبي انظر:

الالكترونية كشرط لصحة اتفاق التحكيم الالكتروني أصبح لا محل له وهو ما يتواكب مع توجهات المشرع ومتضييات الواقع⁽¹⁾، وهو ما يسير معه الباحث، وندلل على ذلك من عدة نواح:

أولاً: إن اتفاقية نيويورك التي صادقت عليها معظم الدول ومنها مصر، وأصبحت تعد جزءاً من قانونها الداخلي⁽²⁾، قد جعلت في المادة 2 شرط الكتابة متحققاً إذا كان هناك تبادل للبرقيات وهو ما يدخل تحته تبادل الرسائل الالكترونية. فالبرقيات والإيميل لهما نفس الصفة والخصائص فيما يتعلق بإمكانية الحفظ وإظهار هوية المرسل⁽³⁾.

*Vincent Cautrais:Les Principes d'UNIDROIT face au contrat électronique، la revue juridique themis(R.J.T) canada، Vol 36°n°2، 2002، p.493.

* Eric Caprioli: Aperçus sur le droit du commerce électronique (international)، Souveraineté étatique et marchés internationaux à la fin du 20ème siècle، Mélanges en l'honneur de Philippe Kahn، Univer. Bourgogne - CNRS، Litec، 2000، vol. 20، p.247.

*Thomas Schultz: Online Arbitration: Binding or Non-Binding?، op.cit.، p.15.

(1) انظر:

Penda Ndiaye:Arbitrage en ligne et les litiges du commerce électronique، Maîtrise en droit، Université de Montréal 2006، p.107.

(2) صادقت على الاتفاقية العديد من الدول العربية كان من أوائلها مملكة المغرب في 12 فبراير 1959م وسوريا وجمهورية مصر العربية في 9 مارس 1959م، ولم تصادق على الاتفاقية بعض الدول العربية كاليمن وال العراق والسودان وليبيا وجزر القمر والصومال.

(3) راجع توصية لجنة الأمم المتحدة اليونيسكو 2006م في شأن تفسير المادة الثانية من اتفاقية نيويورك والمنشورة في وثائق اللجنة 2008م ص 17، متاح على الرابط التالي:

http://www.uncitral.org/pdf/arabic/texts/arbitration/NY-conv/1958NYConvention_A.pdf.

ونفس النهج سار عليه قانون الأنسيلترال النموذجي بشأن التحكيم التجاري الدولي 1985م في المادة 2/7 الذي تضمن وضع مجموعة من الملاحظات حول تنظيم إجراءات التحكيم وما يهمّنا هو قبوله بالمستندات المرسلة بوسائل الاتصال الحديثة خلال مدة التحكيم وأجراز الاتفاق على تبادل المستندات في الشكل الإلكتروني⁽¹⁾، وهو كذلك في قانون الأنسيلترال النموذجي بشأن التجارة الإلكترونية 1996م في المادة 5⁽²⁾.

وهو كذلك في اتفاقية جنيف الأولية للتحكيم التجاري الدولي 1961م⁽³⁾، وكذلك في مبادئ اليونيدروي 1994م⁽⁴⁾، بتصريح المادة الأولى في الفقرة العاشرة حيث تعطي الكتابة الإلكترونية وظائف الكتابة التقليدية⁽⁵⁾، وسارت على ذلك لائحة بروكسل الخاصة بالاختصاص القضائي وتنفيذ الأحكام في المادة 2/23⁽⁶⁾.

(1) راجع وثائق الأنسيلترال في 10 ابريل 2000م في تقرير الفريق العامل في التحكيم التجاري الدولي في دورته الثانية والثلاثين ص 26 متوافر على الرابط التالي:

[http://daccess-dds-ny.un.org/doc/UNDOC/GEN/V00/530/62/
PDF/V0053062.pdf](http://daccess-dds-ny.un.org/doc/UNDOC/GEN/V00/530/62/PDF/V0053062.pdf).

(2) راجع قانون الأنسيلترال الخاص بالتجارة الإلكترونية 1996م النسخة العربية متوافر على الرابط التالي:
http://www.uncitral.org/pdf/arabic/texts/electcom/ml-ecomm-a_ebook.pdf.

(3) نصوص هذه الاتفاقية متاحة على الرابط التالي:
http://www.arbitrage.org/fr/presentation/texte_convention_euro.pdf.

(4) انظر نصوص اليونيدرو 1994م والتعديلات اللاحقة 2004م متاحة على الرابط التالي:
<http://www.unidroit.org/english/principles/contracts/principles2004/integralversionprinciples2004-e.pdf>.

(5) انظر:
Vincent Cautrais:Les Principes d'UNIDROIT face au contrat électronique، op.cit، p.492.

(6) للمزيد في هذا النص والتعليق عليه انظر:
Zheng Sophia Tang: Electronic Consumer Contracts in the Conflict of Laws، op. cit، p.125.

وقد اعتقد هذا المبدأ قانون المعاملات الإلكترونية الأمريكي الموحد 1999م في المادة 7/2 وحقق المساواة بين الكتابة التقليدية والكتابة الإلكترونية وذلك في المادة السادسة حيث نصت "عندما يشترط القانون أن تكون المعلومات مكتوبة، فإن رسالة البيانات تستوفي ذلك الشرط إذا تيسر الإطلاع على البيانات الواردة فيها على نحو يتيح استخدامها بالرجوع إليها لاحقاً"⁽¹⁾، وهو كذلك في المادة 178 من القانون الدولي الخاص السويسري لعام 1987م، وكذلك في القسم الخامس المادة 6 من قانون التحكيم الإنجليزي.

وقد كان القانون الاتحادي لدولة الإمارات رقم 36 لسنة 2006 والخاص بتعديل أحكام قانون الإثبات في المعاملات المدنية والتجارية أكثر وضوحاً حيث نصت المادة 17 مكرر في الفقرة الثانية على أنه "يعتبر محرراً الكترونياً كل انتقال أو إرسال أو استقبال أو تخزين رموز أو إشارات أو كتابة أو صور أو أصوات أو معلومات أيًّا كانت طبيعتها تجري من خلال وسيلة تقنية معلومات"، ثم تعقب الفقرة الرابعة من ذات المادة لتنص على أن "للكتابة الإلكترونية والمحرات الإلكترونية والسجلات والمستندات الإلكترونية ذات الحجية المقررة للكتابة والمحرات الرسمية والعرفية في أحكام هذا القانون".

ثانياً: بالرجوع إلى قانون التحكيم اليمني رقم 22 لسنة 1992م والمعدل بالقانون رقم 32 لسنة 1997م، فإننا نلاحظ أن المشرع قد اشترط الكتابة في المادة 15 حيث نصت "لا يجوز الاتفاق على التحكيم إلا بالكتابة سواءً قبل قيام الخلاف أو النزاع أو بعد ذلك وحتى لو كان طرفاً التحكيم قد أقاما الدعوى أمام المحكمة، ويكون الاتفاق باطلاً إذا لم يكن مكتوباً ومحدداً به موضوع التحكيم ويكون الاتفاق مكتوباً إذا تضمنه وثيقة تحكيم أو برقيات أو خطابات أو غيرها من وسائل الاتصال الحديثة ذات الطابع التوثيقي".

(1) تابع نصوص هذا القانون متاحة على الرابط التالي:

<http://www.law.upenn.edu/bll/archives/ulc/ecom/uetafinal.pdf>.

ولم يخرج المشرع المصري عن ذلك في المادة 12 من قانون التحكيم رقم 27 لسنة 1994، حيث تنص بأنه "يكون اتفاق التحكيم مكتوباً إذا تضمنه محرر وقعه الطرفان أو إذا تضمن ما تبادله الطرفان من رسائل وبرقيات أو غيرها من وسائل الاتصال المكتوبة"⁽¹⁾.

ومن ثم فإن التفسير المنطقي لهذه النصوص هو قبول الكتابة الالكترونية ولا يجوز التفسير بغير ذلك⁽²⁾، إذ إن هذا هو توجه المشرع وهو ما يتواكب مع معطيات الواقع التي يمليها التطور الحديث في وسائل التكنولوجيا التي لا غنى عنها، ثم إن هذا القول سوف يحل الكثير من المشكلات القانونية⁽³⁾.

ثالثاً: إن نص المادة الأولى من قانون التوقيع الالكتروني المصري رقم 15 لسنة 2004 ينص على أن "أ- الكتابة الالكترونية: كل حرف أو أرقام أو رموز أو أي علامات أخرى تثبت على دعامة الكترونية أو رقمية أو ضوئية أو أي وسيلة أخرى مشابهة وتعطي دلالة قابلة للإدراك.

ب- المحرر الالكتروني: رسالة بيانات تتضمنه معلومات تنشأ أو تدمج أو تخزن أو ترسل أو تستقبل كلياً أو جزئياً بوسيلة الكترونية أو رقمية أو ضوئية أو بأي وسيلة أخرى مشابهة".

(1) في التعليق على هذا النص انظر: إبراهيم أحمد إبراهيم: ادارة العقود والاتفاقيات الدولية، مرجع سابق، ص 9 وما بعدها.

(2) د. محمد مأمون أحمد سليمان: التحكيم في منازعات التجارة الالكترونية، مرجع سابق، ص 166.

(3) انظر:

Eric Caprioli: Aperçus sur le droit du commerce électronique (international), op.cit., p.249.

وهو ما سار عليه المشروع اليمني في القانون رقم 40 لسنة 2006 بشأن أنظمة الدفع والعمليات المالية والمصرفية الإلكترونية في المادة 2، حيث تبني المشروع هذا عند تعريف الكتابة الإلكترونية والمحرر الإلكتروني.

وعندما جاء المشروع لبيان حجية الكتابة الإلكترونية فإنه أعطاه نفس حجية الكتابة التقليدية في الإثبات وفق صريح المادة 10 من قانون أنظمة الدفع والعمليات المالية والمصرفية الإلكترونية اليمني وكذلك المادة 15 من قانون التوقيع المصري، حيث نجد أن المشروع يعطي "للكتابة الإلكترونية والمحررات الإلكترونية في نطاق المعاملات المدنية والتجارية والإدارية، ذات الحجية المقررة للكتابة والمحررات الرسمية والعرفية في أحكام قانون الإثبات في المواد المدنية والتجارية متى استوفت الشروط المنصوص عليها في هذا القانون - م 18 من قانون التوقيع الإلكتروني المصري، - وفقاً للضوابط الفنية والتقنية التي تحددها اللائحة التنفيذية لهذا القانون" م 15 مصري⁽¹⁾.

بل إن المشروع يزيدوها تكافؤاً وذلك في المادة 17 من قانون التوقيع الإلكتروني المصري التي تنص على "تسري في شأن إثبات صحة المحررات الإلكترونية الرسمية والعرفية والتوقيع الإلكتروني والكتابه الإلكترونية، فيما لم يرد بشأنه نص في هذا القانون أو في لائحته التنفيذية الأحكام المنصوص عليها في قانون الإثبات في المواد المدنية والتجارية"

(1) وهو ما سارت عليه أغلب تشريعات التجارة الإلكترونية، كما هو الحال بالنسبة لقانون المعاملات الإلكترونية الاتحادي لدولة الإمارات العربية المتحدة رقم 1 لسنة 2006 في المادة 7، وقانون المعاملات الإلكترونية لإمارة دبي رقم 2 الصادر في 2002 في المادة 12، وقانون المبادرات الإلكترونية التونسي رقم 83 الصادر في 2000م.

والبين من النصوص السابقة أن توجه المشرع لم يدع مجالاً للشك في رغبته في الاعتراف بالكتابة الإلكترونية وتكافؤها مع الكتابة التقليدية من جميع الوجوه، ومن ثم صحة اتفاق التحكيم الإلكتروني، وهو ما يسير عليه الفقه الحديث⁽¹⁾.

رابعاً: يسير القضاء في المساواة بين الكتابة التقليدية والكتابة الإلكترونية ففي القضاء الفرنسي يمكن الاتكاء على حكم محكمة النقض الفرنسية في 1997م، حيث اعتبرت المحكمة رسالة الفاكس دليلاً كتايباً على القبول، لأنها ليست مجرد صورة بل نسخة أخرى من أصل الرسالة، إذ إن جهاز الفاكس المتلقى يتلقى الرسالة كما هي في صورة ذبذبات على أجزاءه الداخلية فتكون نسخة من المحرر (الكتابة الإلكترونية) ثم يخرجها مرة أخرى

(1) انظر في الفقه العربي: أستاذنا الدكتور: عبد المنعم زمم: قانون التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 76، د. محمد مأمون أحمد سليمان: التحكيم في منازعات التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 185، د. عماد الدين الحمد: طبيعة وأنمط التحكيم مع التركيز على التحكيم عبر الانترنت، مرجع سابق، ص 1045، د. سامي عبد الباقى: التحكيم التجارى الإلكتروني، مرجع سابق، ص د. آلاء يعقوب أنتيمى: الإطار القانوني لاتفاق التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 1012 ، د. بلال عبد المطلب بدوى: التحكيم الإلكتروني كوسيلة لتسوية منازعات التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 119. وفي الفقه الأجنبى:

*Penda Ndiaye: Arbitrage en ligne et les litiges du commerce électronique, Op.cit., p.108.

*Vincent Cautrais: Les Principes d'UNIDROIT face au contrat électronique, op.cit, p.490.

*Faye Fangfei Wang: Internet Jurisdiction and choice of law , op. cit., p.158.

*Thomas Schultz: Online Arbitration: Binding or Non-Binding?, op.cit.,p.13.

*Karim Benyekhlef, Fabien Gélinas: Online Dispute Resolution, op.cit., p.71.

على ورق، وهو ما يعني أن الكتابة الإلكترونية تتطابق مع الكتابة التقليدية فخواص الفاكس تتشابه مع خواص الإيميل⁽¹⁾.

أما القضاء الأمريكي فقد كان أكثر وضوحا فنجد أن المحكمة الاتحادية في حكمها الصادر في 11 مايو 2000م تقرر أن اتفاق التحكيم الذي يتم التعهد به الكترونياً يمثل اتفاقاً كتابياً بمقتضى المادة 2 من قانون التحكيم الفيدرالي الأمريكي⁽²⁾، ومشروعية شرط التحكيم الموجود في الشروط العامة في العقد المبرم الكترونياً تقوم على أساس تكافؤ شرط التحكيم الكتابي مع شرط التحكيم الإلكتروني⁽³⁾.

وفي سويسرا أقر القضاء الفيدرالي في حكم صدر في 16 يناير 1995م في ضوء تفسير اتفاقية نيويورك 1958م وقالت بأن شرط التحكيم الوارد في وثيقة الشحن ضمن الشروط العامة هو شرط صحيح، وأقرت المحكمة بضرورة أن تؤخذ وسائل الاتصال الحديثة في الحسبان، وأن تفسير اتفاقية نيويورك يجب أن يقوم على أساس التكافؤ بين الكتابة الخطية والكتابة الإلكترونية⁽⁴⁾.

(1) مشار إليه عند: د. ألاء يعقوب النعيمي: الإطار القانوني لاتفاق التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 1012.

(2) انظر نصوص قانون التحكيم الفيدرالي الأمريكي وفق آخر تعدياته في 2002م متاح على الرابط التالي:

<http://www.smany.org/sma/about6-5.html>.

(3) مشار إليه في د. عادل أبو هشيمة: عقود خدمات المعلومات الإلكترونية في القانون الدولي الخاص، دار النهضة العربية، القاهرة 2004م، ص 311.

(4) راجع الحكم في وثائق اليونيسترال، تقرير الفريق العامل المعنى بالتحكيم في دورته الثانية والثلاثين النسخة العربية رقم 1 A/CN.9/WG.II/WP.108/Add.1 الصادرة في 26 يناير 2000م، ص 14، رابط:

<http://daccess-dds-ny.un.org/doc/UNDOC/LTD/V00/505/75/PDF/V0050575.pdf>.

خامساً: إن اتفاقية الأمم المتحدة بشأن استخدام الخطابات الإلكترونية في العقود الدولية 2005م، قد نصت بشكل واضح في المادة 1/8 على أنه "لا يجوز إنكار صحة الخطاب أو العقد أو امكانية إنفاذه مجرد كونه ورد في شكل الكتروني"، بل وزادت المادة 1/20 منها المحرر الإلكتروني مساواة لنظيره الورقي حيث نصت على أن "تنطبق أحكام هذه الاتفاقية على استخدام الخطابات الإلكترونية في سياق تكوين أو تنفيذ عقد أو اتفاق، تسرى عليه أي من الاتفاقيات الدولية التالية، التي تكون الدولة المتعاقدة في هذه الاتفاقية أو قد تصبح دولة متعاقد فيها:- اتفاقية الاعتراف بقرارات التحكيم الأجنبية وتنفيذه (نيويورك 10 حزيران / يونيو 1985)".

ونختتم بمشروع القانون النموذجي بشأن التحكيم الإلكتروني في منازعات المستهلكين الذي تم تقديمها لرابطة الدول الأمريكية في 15/8/2008م، حيث نص المادة 1/4 منه على أنه " يجب أن يكون اتفاق التحكيم مكتوباً... ثم تعقب الفقرة الثانية من ذات المادة لتأكيد بأن هذه الكتابة قد تأتي في شكل الوسائل البديلة الحديثة التي تشمل الوسائل الإلكترونية⁽¹⁾".

وخلاصة ما تقدم: إن الاتفاق الإلكتروني على اللجوء إلى التحكيم الإلكتروني يكون صحيحاً مثله مثل اتفاق التحكيم الذي يجري بالطرق التقليدية، وهذا التماثل يعد صحيحاً

(1) حيث يجري نص هذه المادة على النحو التالي:

Art. 4.1) "An agreement or assent to arbitrate pursuant to these rules shall be in writing. The arbitration agreement shall reference the procedure to be used.....2) Agreements optionally may take the form of an alternative that the vendor provides to the consumer to pursue arbitration covered by these rules in the event a dispute arises, and may provide the arbitrator with authority to award relief on certain claims without requiring proof of applicable law".

وفقاً لقاعدة مادية لا تشير قواعد التنازع إذ أنها تستند لنصوص الاتفاقيات الدولية، ونصوص القانون النموذجي للتجارة الإلكترونية 1996م، ولوائح هيئات التحكيم⁽¹⁾.

وحتى يعد اتفاق التحكيم الإلكتروني صحيحاً من الناحية القانونية فإنه يلزم أن تتضمن الوثيقة الإلكترونية، أسماء أطراف النزاع، ونص اتفاق التحكيم (الإيجاب والقبول)، وشروط الاتفاق الأخرى والتي يجري تخزينها بطرق الكترونية، بحيث تعطي مكنته الرجوع إليها⁽²⁾.

المطلب الثاني

التحكيم بالإحالة في التحكيم الإلكتروني

إذا كان قد جرى بيان دور الكتابة الإلكترونية في اتفاق التحكيم الإلكتروني وانتهى الباحث إلى قبول الشكل الإلكتروني وتساوي الكتابة التقليدية مع الكتابة الإلكترونية، فإن التساؤل هنا يثور عن صورة التحكيم بالإحالة، كصورة من صور الاتفاق على التحكيم⁽³⁾. وما مدى توفر رضا الأطراف وانصراف إرادتهم إلى ذلك؟ والذي قد يثير تلك التساؤلات هو أن النصوص الحال إليها قد لا تكون موجودة على صفحة الموقع الذي يتعاقد من خلالها ساعة التعاقد في عقود التجارة الإلكترونية، حيث تظهر للمتعاقد خانات يملئها ومن بينها شرط التحكيم بالإحالة!، وحتى توضح الصورة أكثر يجب تحديد المقصود بشرط التحكيم بالإحالة، وبيان نوعيه بشكل مختصر ثم الدخول في تطبيق ذلك في عقود التجارة الإلكترونية والتحكيم الإلكتروني.

(1) د. عصام عبد الفتاح مطر: التحكيم الإلكتروني، دار الجامعة الجديدة، الإسكندرية 2009م، ص 102، د. حسام أسامي محمد شعبان: الاختصاص الدولي لمحكم وهيئات التحكيم في منازعات التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 209.

(2) انظر:

Thomas Schultz: Online Arbitration: Binding or Non-Binding?,
op.cit., p.15.

(3) وهنا نقتصر على الإحالة كصورة من صورة الاتفاق على التحكيم بكونها تثير مشكلات في مجال التحكيم الإلكتروني، أذ إن عنوان المطلب يقتصر على تذليل الصعوبات التي تعيق تقديم التحكيم الإلكتروني.

■ وضع المسألة

المقصود بشرط التحكيم بالإحالة: هو أن يشير أطراف اتفاق التحكيم في العقد الأصلي إلى تطبيق أحكام وثيقة أخرى تتضمن شرط التحكيم، بقصد تطبيق أحكام هذه الوثيقة على العلاقة بين الطرفين وذلك باعتبارها جزءاً من العقد، غالباً ما يكون هناك ارتباط بين هذه الوثيقة والعقد الأصلي⁽¹⁾. وهو ما تؤكده الاتفاقيات الدولية والقوانين الوطنية، فنجد أن القانون النموذجي للتحكيم التجاري الدولي في المادة 1/7 اعتير أن الإشارة في عقد ما إلى مستند يتضمن شرطاً تحكيمياً بمثابة اتفاق تحكيمي⁽²⁾.

التحكيم بالإحالة نوعان: إما أن تكون إحالة عامة وهي التي لا يوجد بها إشارة خاصة إلى شرط التحكيم وإنما تجعل أحكام الوثيقة الحال إليها جزءاً من العقد الأصلي، وقد رفض الفقه هذا النوع من الإحالة خاصة في عقود التجارة الالكترونية باعتبار أن شرط التحكيم لا يعتبر مكتوباً ومن ثم لا ينبع أثاره⁽³⁾.

وإما أن تكون الإحالة خاصة وهي التي تدل على وجود شرط التحكيم وهو ما أكد عليه المشرع المصري في المادة 10 من قانون التحكيم حيث نصت على أنه "يعتبر اتفاق على التحكيم كل إحالة ترد في العقد إلى وثيقة تتضمن شرط تحكيم إذا كانت الإحالة واضحة باعتبار هذا الشرط جزءاً من العقد".

(1) د. آلاء يعقوب أنتيمي: الإطار القانوني لاتفاق التحكيم الالكتروني، مرجع سابق، ص 992.

(2) وهو ما تشير عليه أغلب التشريعات كالمادة 3/10 من قانون التحكيم المصري، إلا أن الملاحظ أن قانون التحكيم اليمني في المادة 16 من الفصل الثاني، وهو في صدد بيان صور التحكيم لم يوضح التحكيم بالاحالة.

(3) حسام أسامة محمد محمد شعبان: الاختصاص الدولي للمحاكم وهيئات التحكيم في منازعات التجارة الالكترونية، مرجع سابق، ص 211.

■ صحة التحكيم بالإحالة في اتفاق التحكيم الإلكتروني:

يدق الأمر عند دراسة شرط التحكيم بالإحالة الواردة في عقود التجارة الإلكترونية وذلك لخصوصية الوضع القائم، إذ لا مشكلة في الأمر إذا كانت الوثائق الحال إليها تظهر بشكل كامل في صفحة الكترونية واحدة من صفحات الانترنت أو يمكن لها أن تظهر على التعاقب أو التوالي بشكل آلي.

لكن المشكلة تكمن في أن الواقع العملي يقول بغير ذلك إذ إن صفحة الويب Website تتضمن العديد من الملفات التي تترك حرية الدخول إليها للطرف المتعاقد وذلك من خلال الضغط على الارتباط التشعبي الخاص بها، بمعنى أن الوثيقة الحال إليها موجودة في أحد الملفات المستقلة المتاحة على صفحة الموقع، فهل يعد هذا كافياً للقول بوجود اتفاق تحكيم وتحقيق رضا الأطراف بذلك؟، بمعنى أن الوثائق الإلكترونية كالعقد الأصلي أو اتفاق التحكيم أو الوثيقة التي جرى الإحالة إليها، تظهر كاملة في صفحة الكترونية واحدة، وإنما قد تظهر على التعاقب⁽¹⁾.

يذهب بعض الفقه⁽²⁾ إلى عدم صحة شرط التحكيم بالإحالة في عقود التجارة الإلكترونية، باعتبار أن رضاء الأطراف الحقيقي غير متحقق بالنسبة لهذا الشرط. وذلك، لانعدام الدليل المادي المكتوب في حال الإحالة إلى وثيقة الكترونية أخرى، الأمر الذي قد تفتح الباب لهيئة التحكيم لتنسب لأحد الأطراف رضاً غير متوافر في الحقيقة.

(1) د. صلاح على حسين: القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الإلكترونية ذات الطابع الدولي، مرجع سابق، ص 266.

(2) اشرف وفا محمد: عقود التجارة الإلكترونية في القانون الدولي الخاص، مرجع سابق، ص 255، وانظر أيضاً:

Penda Ndiaye: Arbitrage en ligne et les litiges du commerce électronique، Op.cit، p163.

بينما يذهب جانب آخر من الفقه - وبحق - إلى القول بأن شرط التحكيم الإلكتروني في ملف مستقل يعد مقبولاً قانوناً⁽¹⁾، وذلك على اعتبار أن الوثيقة الحال إليها والتي تحتوي على شرط التحكيم موجودة وبصفة دائمة على صفحة الموقع الإلكتروني للبائع بحيث تتبع مكنته الرجوع إليها وقراءة ما تتضمنه من أحكام⁽²⁾، بل إن بعض هذه الواقع لا تستمرة في سير إجراءات التعاقد إلا بعد فتح المتعاقد لهذه الصفحة التي تحتوي الوثيقة الحال إليها هذا من جانب، وهي تتيح للمشتري المتعاقد الرجوع إلى تلك الوثيقة الحال إليها مما يعطي المشتري الفرصة الكافية للاطلاع عليها وما تتضمنه من أحكام، وهذا ما تؤكد عليه محكمة استئناف ولاية إيلينوي الدائرة الخامسة في الولايات المتحدة الأمريكية حيث تقرر المحكمة "أن ما استخلصته المحكمة الابتدائية من عدم قبول التحكيم باعتباره غير مقبول من الناحية الإجرائية لكونه لم يرد في شروط العقد، غير مقبول وانتهت إلى صحة شرط التحكيم الذي يأتي في ملف ضمن ارتباط تشعبي على الموقع"⁽³⁾.

(1) انظر محاضر مؤتمر الأمم المتحدة في التحكيم التجاري الدولي التحكيم الإلكتروني، 2003م: Dispute Settlement International Commercial Arbitration، 5.9 Electronic Arbitration، United nations conference on tread and development، United Nations، 2003، available online: http://www.unctad.org/en/docs/edmmisc232add20_en.pdf.

(2) انظر في هذا الفقه: د. صلاح على حسين: القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الإلكترونية ذات الطابع الدولي، مرجع سابق، ص 266، د. حسام أسماء محمد محمد شعبان: الاختصاص الدولي للمحاكم وهيئات التحكيم في منازعات التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 214. وفي الفقه الأجنبي، انظر:

Zheng Sophia Tang: Electronic Consumer Contracts in the Conflict of Laws, op. cit, p.126.

(3) حكم محكمة الاستئناف في ولاية إيلينوي الدائرة الخامسة في القضية الشهيرة مع شركة ديل. Hubbert v. Dell Corp. 359 Ill. App. 3d 976 (2005)، راجع الحكم على الرابط:

http://www.internetlibrary.com/cases/lib_case487.cfm.

بينما يرى آخرون في هذا الاتجاه⁽¹⁾ أنه لا بد من الإحالة الخاصة إلى شرط التحكيم في العقود الإلكترونية إذ إن القول بغير ذلك سوف يعرض المتعاقدين من خلال تلك الوسائل إلى الخطر؛ وذلك لعدم معرفتهم ودرايتهم بوجود شرط التحكيم، إذ إن ليس كل الأشخاص التي تتعاقد من خلال الانترنت لديها الخبرة الكافية لتفحص صفحات الموقع الإلكتروني، وهو ما يساير اعتبارات حماية المستهلك، وسوف يأتي بيان ذلك لاحقاً.

وهكذا، يخلص الباحث إلى صحة شرط التحكيم بالإحالة في عقود التجارة الإلكترونية وهي الإحالة الخاصة، وتتوافق تلك الإحالة بأن يتضمن العقد الأصلي إشارة إلى شرط التحكيم الموجود في ملف مستقل ضمن أحد الروابط في صفحة الموقع وبلغة واضحة، فإذا ما رغب المتعاقد الاستمرار في سير إجراءات التعاقد يجده الضغط على (زر استمرار continue) إلى الوثيقة الحال إليها، "وبذلك يتحقق ما تشرطه القوانين في اتفاق التحكيم بالإحالة من وجوب أن تكون الإحالة واضحة"⁽²⁾.

وفي جميع الأحوال يجب أن يكون الوصول الفعلي إلى الملف الذي يتضمن شرط التحكيم ممكناً بحيث يكون متاحاً ذلك الرابط الخاص بتلك الوثيقة وقراءة ما تحتويه، ولا يتم إتمام تلك الإجراءات إلا بعد التأكيد بالموافقة على تلك الوثيقة، وهو ما تؤكده محكمة الاستئناف لإقليم الكيبك في حكمها الصادر في 2005م⁽³⁾، فقد رفضت المحكمة شرط

(1) د. حسام أسامة محمد محمد شعبان: الاختصاص الدولي للمحاكم و هيئات التحكيم في منازعات التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 213.

(2) د. صلاح على حسين: القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الإلكترونية ذات الطابع الدولي، مرجع سابق، ص 296.

(3) انظر حكم المحكمة الصادر في 30/5/2005م في القضية رقم 570:

Dell Computer Corporation c. Union des consommateurs 2005 QCCA 570، 30 MAI 2005 QCCA 570 (CanLII)، available online: <http://www.canlii.org>.

التحكيم الذي ورد في ملفات خارجية على موقع شركة Dell لبيع معدات الكمبيوتر على شبكة الانترنت والتي أحال إليها العقد الأصلي بين الشركة والمستهلكين بإعتبار أن هذه الملفات لم تجذب انتباه المستهلكين وبالتالي عدم تحقق رضاهما بذلك، بالإضافة إلى الشرط العام في الوثائق الالكترونية والمتصل بقابلية تلك المعلومات للاسترجاع والتخزين، وهو ما يحمي مصالح الطرفين في عقود التجارة الالكترونية⁽¹⁾.

المطلب الثالث أهمية تحديد مكان التحكيم الإلكتروني

بعد صدور حكم التحكيم والتقدم به إلى التنفيذ فإن الدولة المطلوب تفديه فيها سوف تشير شروط صحة ذلك الحكم وفقاً لأحكام قانون دولة مقر التحكيم، ثم إنه التزام تفرضه الاتفاقيات الدولية⁽²⁾، والتشريعات الوطنية⁽³⁾، وهو ما يدفعنا إلى التساؤل في ظل التحكيم الإلكتروني، عن كيفية تحديد مكان هيئة التحكيم؟

فمكان التحكيم من حيث الواقع العملي يلعب دوراً مهماً في العديد من المسائل من حيث كونه يتبع للأطراف أن يطلبوا الإجراءات الوقتية أمام محاكم هذا المكان وكذلك طلبات تعيين وعزل المحكمين، والأخطر من ذلك أن قانون دولة المكان يمكن أن يكون المرجع في تقرير صحة اتفاق التحكيم وكذلك صحة الإجراءات في حالة عدم اتفاق الأطراف

(1) وهو ما تشير إليه أغلب التشريعات الالكترونية، من ذلك المادة 3/10 من التوجيه الأوروبي الخاص بالتجارة الالكترونية. وسارت على نهجه التشريعات المتعلقة بالتجارة الالكترونية.

(2) نذكر لذلك مثلاً المادة 2/31 من القانون الموزجي للتحكيم التجاري الدولي.
(3) ولعل من المناسب هنا ضرب مثال لتلك التشريعات ب المادة 28 والمادة 3/43 من قانون التحكيم التجاري المصري، والمادة 48 من قانون التحكيم اليمني، والتي توجب على هيئة التحكيم أن تذكر في حكمها مكان إصدار الحكم.

على قانون آخر لحكم هذه المسائل⁽¹⁾، كما تكون محكمة مقر التحكيم هي المختصة بنظر دعوى البطلان الموجهة ضد حكم التحكيم⁽²⁾، وفقاً للعلاقة التبادلية بين التحكيم والقضاء⁽³⁾.

ففي مجال التحكيم التقليدي Offline لا مُشائحة في أن ذلك يعد ميسوراً فإن إجراءاته تتم بطريقة مادية، بعكس التحكيم الإلكتروني Online الذي يلقي بظلال من الشك حول فهم مكان التحكيم وتوطيئه في إقليم جغرافي محدد، فشبكة الانترنت تبعد فيها المسافات، وهو ما أوجد الفقه بصدره العديد من الاجتهادات.

فيり البعض⁽⁴⁾ أن مكان التحكيم الإلكتروني هو المكان الذي يوجد فيه الحكم بوصفه محور العملية التحكيمية، وقد قوبل هذا القول بالرفض انطلاقاً من أن فكرة مكان الحكم فكرة مضللة إذ ما المقصود بمكان وجود الحكم موطنه أم مكان تواجده أثناء نظر النزاع؟ وهل المعنى به هو مكانه عند بدء الإجراء أم مكانه عند صدور الحكم؟⁽⁵⁾.

(1) انظر:

Isabelle Manevy: Online dispute resolution: what future?، Juriscom.net، 12 January 2002، p42، available online: <http://www.juriscom.net/uni/mem/17/odr01.pdf>.

(2) راجع في ذلك أستاذنا الدكتور عبد المنعم زمزم: قانون التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 196.

(3) القاضي. مهيب معماري: رقابة قضاء البطلان على القرارات التحكيمية، بحث مقدم إلى المؤتمر السنوي السادس عشر (التحكيم التجاري الدولي) الذي نظمته كلية الشريعة والقانون جامعة الإمارات العربية المتحدة، في الفترة 30-38 ابريل 2008م، ص 832.

(4) في عرض هذا الرأي: د. حسام أسامه محمد محمد شعبان: الاختصاص الدولي للمحاكم وهيئات التحكيم في منازعات التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 264.

(5) د. حسام الدين فتحي ناصف: التحكيم الإلكتروني في منازعات التجارة الدولية، دار النهضة العربية، القاهرة 2005م، ص 37.

أما البعض الآخر⁽¹⁾ فقد اتجه إلى القول بأن الموقع الجغرافي لمزود الخدمة على شبكة الانترنت هو المكان الأنسب لمقر التحكيم الإلكتروني، وهذا يتنافى مع طبيعة العلاقة بين مزودي الخدمة، الذين قد يتعدون في معاملة واحدة، والتحكيم الإلكتروني الذي قد يكون غير مرتبط جغرافياً بمزود الخدمة أصلاً.

ويفضل البعض⁽²⁾ اعتبار مكان التحكيم هو المكان الذي يوجد فيه المقر المادي لمركز التحكيم الإلكتروني، والذي سوف يكون معلناً على صفحة الموقع الخاص بالنزاع، إلا أن هذا القول فيه نظر، فليست كل موقع الكتروني يقدم خدمات التحكيم الإلكتروني له موقع جغرافي معين على أرض الواقع، ثم أن الأهم من ذلك أن إجراءات التحكيم وسيره الكترونياً ليس بينها وبين المقر المادي أي علاقة في أغلب الأحوال، فلا تواجد مادي لأطراف النزاع ولا لهيئة التحكيم.

من هنا ذهب البعض⁽³⁾ إلى أبعد من ذلك فنادى بفكرة التحكيم غير المرتبط بمكان معين، فالتحكيم الإلكتروني غير محدد في مكان معين. ومن ثم، فلا يرتبط بقانون مكان معين، وهو ما يتعارض صراحة مع قانون اليونستال النموذجي للتحكيم وكذلك مع اتفاقية نيويورك وإن كان البعض قد نادى بضرورة تعديليها⁽⁴⁾. وقد بدأ هذا واضحاً في المادة

(1) د. محمد سعيد أحمد إسماعيل: *أساليب الحماية القانونية لمعاملات التجارة الإلكترونية*، مرجع سابق، ص 374.

(2) انظر:

Isabelle Manevy: *Online dispute resolution: what future?*, op.cit, p.42.

(3) د. فضل محمد كمال عبد العزيز: *الحماية القانونية لعقود التجارة الإلكترونية*، مرجع سابق، ص 734.

(4) وقد لاقت الاتفاقية انتقادات عددة لكونها تشكل عقبة أمام الوسائل الإلكترونية إلا أن تعديليها يصعب من حيث الواقع العملي ولذلك فإن الباحث يرى أن تفسيرها الموسع يكفي للحد من جمود تشددها في بعض المسائل وكذلك الدخول في قواعد سلوك تدعيمها وتحقق من حدة قواعدها التي تتعارض وواقع التجارة الإلكترونية.

10 من الإجراءات التكميلية لجمعية التحكيم الأمريكية حيث نصت على أنه "طرف التحكيم الاتفاق كتابة على مكان الحكم، مع ذكر الحكم لهذا المكان في الحكم..."⁽¹⁾.

وأخيراً يرى بعض الفقهاء - وبحق - إعطاء إرادة الأطراف حق تركيز التحكيم الإلكتروني في مكان معين⁽²⁾. وفقاً لهذا الرأي، فإن الأطراف وحدهم من يستطيعون أن يحددوها مكان التحكيم مثله مثل القانون الواجب التطبيق وهو ما يتفق مع الواقع العملي في العديد من أحكام التحكيم الصادرة عن هيئات التحكيم⁽³⁾.

(1) ويجري نص هذه المادة على النحو التالي:

“The parties may agree in writing upon the place of the award, and the Arbitrator shall designate this as the place of the award in the award. In the absence of such an agreement between the parties, the Arbitrator shall decide and shall designate the place of the award in the award”.

انظر القواعد التكميلية لجمعية التحكيم الأمريكية AAA Online Arbitration Supplementary Procedures متاحة على الرابط التالي:

<http://www.adr.org/sp.asp?id=22440&printable=true>.

(2) انظر:

Rafal Morek: Online Arbitration: Admissibility within the current legal framework, the Joint Research Center of the European Commission, p.40, available online: <http://www.odr.info/Re%20greetings.doc>.

(3) للمزيد في الفقه العربي انظر أستاذنا الدكتور عبد المنعم زمزم: قانون التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص204، د. اشرف وفا محمد: عقود التجارة الإلكترونية في القانون الدولي الخاص، مرجع سابق، ص256، د. صلاح على حسين: القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الإلكترونية ذات الطابع الدولي، مرجع سابق، ص294، د. عماد الدين الحميدي: طبيعة وأنماط التحكيم مع التركيز على التحكيم عبر الانترنت، مرجع سابق، ص125. وفي الفقه الأجنبي:

*Penda Ndiaye: Arbitrage en ligne et les litiges du commerce électronique, op.cit, p.111.

*Arnold Vahrenwald: Out-of-court dispute settlement systems for ecommerce, The role of the Joint Research Centre of the EC, 2000, p.82. Available online: <http://www.tbplaw.com/data/part4.pdf>.

*Isabelle Manevy: Online dispute resolution: what future?, op.cit, p.42.

ويرى الباحث أن هذا الرأي يمكن الارتكان إليه، وذلك على أساس أن إرادة الأطراف هي محور أساسي في وجود التحكيم أو عدمه، وهي كذلك في القانون الواجب التطبيق ولا ضير من إعمالها في التحديد المكاني للتحكيم للاستفادة من المساندة التي يقدمها القضاء للتحكيم، فكل منهما يدعم الآخر هذا من جهة، ومن جهة أخرى إن الخوف من اللجوء إلى القوانين الوطنية في عدم مراعاتها قواعد التجارة الإلكترونية أصبح في غير محله إذ إن التشريعات الوطنية بادرت بإجراء التعديلات - وإن كانت في بدايتها - الالزمة لمسايرة تلك القواعد الخاصة وبمكانتها في الاعتراف بحكم التحكيم الإلكتروني وتنفيذه.

أما في حال عدم اتفاق الأطراف على مكان التحكيم، فإن هيئة التحكيم هي من يتولى تحديد ذلك، بما يخدم مصالح الأطراف ويحمي توقعاتهم ويتحقق سير العدالة⁽¹⁾ وهو ما أخذ به القانون النموذجي للتحكيم التجاري الدولي في المادة 1/20 وقانون التحكيم المصري المادة 28، وهو ما تأخذ به المادة 13 قواعد محكمة الفضاء التابعة لجامعة مونتريال⁽²⁾، وهو كذلك في المادة 10 من قواعد محكمة التحكيم الأمريكية.

وفي جميع الأحوال فإن مسألة التركيز المكاني لحكم التحكيم لن يقف حجر عثرة أمام التحكيم الإلكتروني وازدهاره وانتشاره لكونه الوسيلة الأسرع والأنسب لمنازعات التجارة الإلكترونية وذلك عند إعطاء الأطراف حق هذا التركيز أو قيام هيئة التحكيم بذلك الدور، ويتحقق هذا القول فوائد مهمة أبرزها:

(1) انظر:

Li Hu: Online Arbitration In China, paper work, Proceedings of the Third Annual Forum on Online Dispute Resolution, The Forum on ODR was held in Melbourne, Australia, 5-6 July 2004, hosted by the International Conflict Resolution Centre at the University of Melbourne in collaboration with the United Nations Economic and Social Commission for Asia and the Pacific (UNESCAP), p.3.

(2) انظر قواعد المحكمة على الرابط التالي: <http://www.cybertribunal.org>

- إن التحديد السابق بيانه لمكان حكم التحكيم يعطينا مكنته ربط التحكيم عبر الانترنت بقانون تحكيم دولة معينة. ومن ثم، فإن قانونها يستخدم على أنه القانون الواجب التطبيق للاعتراف بشرعية اتفاق وحكم التحكيم، وخصوصاً في حال عدم تحديد الأطراف للقانون الواجب التطبيق وفق نص المادة 1/5 من اتفاقية نيويورك 1958م وهو ما يتفق مع القانون النموذجي للتحكيم 1985م في المادة 36⁽¹⁾. وهو ما يساير نص المادة 13 من تنظيم محكمة الفضاء التابعة لجامعة مونتريال بكندا، هذا أيضاً ما تأخذ به جمعية التحكيم الأمريكية في المادة 10 من الإجراءات التكميلية لجمعية التحكيم الأمريكية، حيث نصت على أنه " لطرف التحكيم الاتفاق كتابة على مكان الحكم، مع ذكر الحكم لهذا المكان في الحكم. وفي حال غياب مثل هذا الاتفاق، يتعين على الحكم تحديد مكان الحكم مع ذكره في الحكم".
- كما يساعد هذا القول في حل إشكالية إيجاد محكمة مختصة تساعد وتقديم العون لإجراءات التحكيم وتقوم بالإشراف على ذلك، فعلاقة التحكيم بالقضاء ليست منبته الصلة وإنما هي علاقة تبادل. وهو ما أكدته محكمة النقض الفرنسية في حكمها الصادر في 28/10/1997 التي اعتبرت أن مفهوم مقر التحكيم هو مفهوم قانوني بحث يترك تحديده للأطراف أو هيئة التحكيم طبقاً للقواعد الواجبة التطبيق على التحكيم وليس مكاناً مادياً محدداً مثل مكان المراجعات أو المكان الذي جرى فيه توقيع الحكم⁽²⁾.

(1) د. محمد إبراهيم موسى: التحكيم الإلكتروني، بحث مقدم إلى المؤتمر السادس عشر (التحكيم التجاري الدولي) الذي نظمته كلية الشريعة والقانون جامعة الإمارات العربية المتحدة في الفترة 28-30 ابريل 2008م، ص 1080.

(2) حيث وردت عبارات الحكم على النحو التالي:

Cass, 1 Ère civ, 28 octobre 1997 “the seat of arbitration is a purely legal concept, which has important consequences, notably concerning the jurisdiction of national courts regarding appeals for annulment; (the choice of the seat)

خلاصة ما سبق: إن التحكيم الإلكتروني قد لاقى رواجاً كبيراً وأصبح واقعاً معاشاً يسير في اتجاه الازدهار والتطور ولم تعد تلك الصعوبات التي واجهته في بادئ الأمر تمثل عقبة أمام نمائه وتطوره فهو الوسيلة المثلث لحل منازعات التجارة الإلكترونية.

وقد عممت العديد من الدول إلى الاعتراف بالتحكيم الإلكتروني من خلال التعديل في تشريعاتها، كما اعترف القضاء بتلك الأحكام الصادرة عنه كونه وسيلة من وسائل فض المنازعات التجارية والمدنية. ومن ثم، فإن الخوف منه قد انقضى وليس أمام تلك الدول التي ما زالت لم تنظم معاملات التجارة الإلكترونية ومعه التحكيم الإلكتروني إلا السير في مواكبة تطورات العصر واستغلال التقنية الحديثة ووضع التشريعات الملائمة التي تخدم تلك التجارة وتطورها وازدهارها، كيف لا وهي الوسيلة الفعالة لتنمية المجتمعات.

ومن هنا، فإن الباحث يرى ضرورة وضع قانون نموذجي يحكم التحكيم الإلكتروني ويوحد قواعده على المستوى الدولي والعالمي، مع الاستفادة من قواعد التحكيم التقليدي والاتفاقيات المنضمة له، والأخذ في الحسبان خصوصية التحكيم الإلكتروني.

depends on the will of the parties, it is not a physical concept which depends on the place where the hearings took place or the place where the award was signs, places which can vary according to the fancy and clumsiness of arbitrators”, at Isabelle Manevy: Online dispute resolution: what future?, op.cit, p.42.

المبحث الثالث

مدى ملائمة التحكيم الإلكتروني لتسوية منازعات الاستهلاك الإلكترونية

تمهيد وتقسيم:

إن اتفاق التحكيم في جميع الأحوال قد يأخذ أحد شكلين، فإما أن يكون في شكل شرط يوضع في العقد الأصلي أو يجري الاتفاق عليه قبل قيام النزاع محل التحكيم، وإنما أن يأخذ شكل مشارطة التحكيم التي لا يكون الاتفاق فيها على اللجوء إلى التحكيم إلا بعد قيام النزاع⁽¹⁾.

وقد نظم المشرع في قانون التحكيم اتفاق الأطراف في اللجوء إلى التحكيم ورتب عليه آثاراً معينة من أهمها الأثر المانع⁽²⁾: وقوامه امتناع القضاء عن نظر النزاع المتفق على إحالته إلى التحكيم وفق صريح المادة 1/13 من قانون التحكيم المصري.

من هنا بزرت الخشية لدى جماعات حماية المستهلك من اللجوء إلى التحكيم في عقود المستهلكين⁽³⁾ والذين تقرر لهم الحماية وفق قواعد آمرة تحدد الاختصاص القضائي والقانون الواجب التطبيق، وهي تفرق في ذلك بين شرط التحكيم ومشاركة التحكيم فتجيز الأخير وتحظر الأول باعتبار أن المشارطة لا تكون إلا بعد قيام النزاع والمستهلك حينئذٍ يستطيع أن يقدر ما هو الأنسب له بإرادة حرة دون ترغيب أو ترهيب، أما الشرط فإن المستهلك يكون جاهلاً بعواقب الأمور وبما سيؤول إليه الأمر.

(1) انظر صور اتفاق التحكيم فيما سيأتي، ص 323.

(2) انظر أستاذنا الدكتور عبد المعتم زمن: قانون التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 89.

(3) للمزيد انظر:

Alan Skaplisky: The Use Of Pre-dispute Arbitration Agreements By Consumer Financial Services Providers, op.cit, p.10.

المطلب الأول نفي الطبيعة التعسفية عن شرط التحكيم

انقسم الفقهاء بين مؤيد ومعارض لصحة شرط التحفيظ في عقود الاستهلاك، فنفصل ذلك على النحو التالي:

أولاً: رفض شرط التحكيم في عقود المستهلكين:

اتجه رأي في الفقه⁽¹⁾، إلى بطلان شرط التحكيم الذي يرد في عقود الاستهلاك باعتبار أن هذا الشرط لم يكن ملائماً للتفاوض، ومن ثم فهو يدخل في إطار الشروط التعسفية والتي حظرها المشرع في المادة 1/132 من قانون الاستهلاك الفرنسي 1995⁽²⁾ وكذلك المادة 9/11 من الملحق الذي تنص على ضرورة إلغاء جميع العقبات التي تمنع المستهلك من رفع الدعوى القضائية. ومن ثم، فهذا الشرط يكون باطلاً لكونه لم يكن ملائماً للتفاوض المباشر بين البائع والمستهلك، فالمستهلك لا يملك مناقشة شروط العقد مع البائع إذ ليس له إلا أن يقبل العقد كله أو يرفضه كله⁽³⁾.

وهو ما جاء في المادة 1/91 من قانون التحكيم الانجليزي، حيث تبطل كل شرط تحكيم يرد في عقود الاستهلاك التي تقل قيمتها عن 5000 جنيه استرليني، ويتفق ذلك مع التوجيه الأوروبي 93/13 بشأن الشروط غير العادلة في عقود المستهلكين، والذي حظر

(1) د. فيصل محمد كمال عبد العزيز: الحماية القانونية لعقود التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 736.

(2) تم تعديل قانون الاستهلاك الفرنسي وفق النسخة الموحدة رقم 737-2010 الصادر في 1/7/2010 م.

(3) انظر:

JuliaHörnle: Arbitration Clause in B2C e-Commerce Contracts Legal Controls On The USE Of Arbitration Clause In B2C E-commerce Contracts، Masaryk University Journal of Law and Technology، p.26.

جميع الشروط التعسفية والتي لم تكن ملائمة للتفاوض بين البائع والمشتري وفق نص المادة 3 وهو ما أيدته محكمة العدل الأوروبية في حكمها الصادر في 26/10/2006م حيث اعتبرت شرط التحكيم الوارد في عقود المستهلكين من قبيل الشروط غير العادلة، التي يجب على المحكمة إلغاء حكم التحكيم المستند إلى هذا الشرط حتى ولو لم يدفع بذلك المستهلك أثناء سير التحكيم⁽¹⁾.

ويرفض هذا الاتجاه شرط التحكيم في عقود المستهلكين استناداً إلى الخشية من عدم تطبيق الحكم للقواعد الآمرة الحماية المنصوص عليها في قانون المستهلك الوطني⁽²⁾، إذ إن ذلك سوف يرتب بطلان حكم التحكيم. ومن ثم، عدم إمكانية تطبيقه فالحكم لا يهتم إلا بحل النزاع بين الأطراف دون النظر إلى مصالح السياسة التشريعية⁽³⁾، وهذا ما سارت عليه محكمة ولاية ويسكونسن بالولايات المتحدة الأمريكية في حكمها الصادر في 26/8/2007م حيث ترفض المحكمة شرط التحكيم في عقود بطاقة الائتمان بين

(1) انظر حكم المحكمة:

ECJ judgment of 26 October 2006, C-168/05 – Elisa María Mostaza Claro v. Centro Móvil Milenium SL, "Council Directive 93/13/EEC of 5 April 1993 on unfair terms in consumer contracts must be interpreted as meaning that a national court seised of an action for annulment of an arbitration award must determine whether the arbitration agreement is void and annul that award where that agreement contains an unfair term, even though the consumer has not pleaded that invalidity in the course of the arbitration proceedings, but only in that of the action for annulment". available online: http://curia.europa.eu/jcms/jcms/j_6/

(2) انظر في عرض ذلك:

Julia Hörnle: Internet Dispute Resolution, PhD, Queen Mary University, London, 2007, p.253.

(3) د. فيصل محمد كمال عبد العزيز: الحماية القانونية لعقود التجارة الإلكترونية، مرجع سابق،

البنك المستهلك وتعتبر المحكمة أن هذا الشرط غير معقول لأنه يمنع المستهلك من الحصول على الحماية المقررة له في اللجوء إلى ولاية القضاء...⁽¹⁾.

ويضيف البعض مسألة أخرى وهي الخوف من أن يؤدي اتفاق الأطراف على إخضاع جميع منازعاتكم للتحكيم إلى إنكار العدالة، ذلك أن وجود مثل هذا الشرط يمنع المستهلك من اللجوء إلى القضاء الوطني، وفي نفس الوقت لا يضمن تسوية المنازعة عند اللجوء إلى التحكيم والذي قد يفوت عليه الاستفادة من المواعيد المقررة باللجوء إلى الطرق القضائية⁽²⁾.

ويرى فريق آخر من الفقه أن بطلان شرط التحكيم في عقود الاستهلاك مردء إلى اعتبارات عدم الملائمة، حيث إن عدم التوازن الاقتصادي في العقد بين طرفيه سوف يزيد من عبء المستهلك من حيث؛ إن تعيين الحكم سوف يكلفه مبالغ باهظة تعوقه عن اللجوء إلى التحكيم⁽³⁾، خصوصاً وأن أغلب عقود الاستهلاك قليلة القيمة. ومن ثم، فقد يكلفه التحكيم أكثر من قيمة النزاع⁽⁴⁾، حيث يتحمل المستهلك عبء الانتقال لحضور الجلسات، ومصاريف الحماة، وأتعاب هيئة التحكيم.

(1) وقد وردت عبارات الحكم على النحو التالي:

"...the arbitration clause was substantively unconscionable because it prevents the plaintiffs from obtaining any of the relief they seek for abusive debt collection practices under the Wisconsin consumer ACT..."
Case No.: 2005AP2770, 26/8/2007 WI, available online:
<http://www.wicourts.gov/ca/opinion/DisplayDocument.pdf?content=pdf&seqNo=27918>.

(2) انظر في هذا الرأي:

Julia Hörnle: Arbitration Clause in B2C e-Commerce Contracts, op.cit, p.28.

(3) قارن في ذلك:

Alan Skaplisky: The Use Of Pre-dispute Arbitration Agreements By Consumer Financial Services Providers, op.cit, p.16.

(4) انظر:

Susan Schiavetta: Does the Internet Occasion New Directions in Consumer Arbitration in the EU?, *JILT*, n3, 2004, p27, Julia Hörnle: Cross-Border Internet Dispute Resolution, op. cit., p.17.

ومن جانب آخر، فإن وجود علاقات مالية تجمع بين المهنيين ومؤسسات التحكيم سوف يجعل المحكمين يميلون إليهم مراعاة لتلك العلاقة، مما يعني انعدام المساواة بين أطراف النزاع، بعكس العملاء الذين يتعاملون مع تلك المؤسسات بصورة منبطة وفي الغالب أنها لا تذكر⁽¹⁾، ثم إن هيئات التحكيم تطبق قواعد وجدت خصيصاً لتسوية منازعات التجارة الدولية بين الشركات العملاقة. ومثل هذه القواعد لا تتوافق مع طبيعة عقود الاستهلاك التي تحتاج إلى رعاية خاصة⁽²⁾، فالمحكم يضع نصب عينيه الوصول إلى حل يساعد الأطراف في الاستمرار على العلاقة والتقارب فيما بينهم⁽³⁾.

ثانياً: صحة مشارطة التحكيم في عقود الاستهلاك التقليدية الدولية:

يذهب الرأي السائد في الفقه إلى اعتبار مشارطة التحكيم في عقود المستهلكين الدولية صحيحاً⁽⁴⁾، وذلك من منطلق أن هذه العقود تدخل في نطاق مصالح التجارة الدولية والتي تتطلب عدم وضع العارقين أمامها، وهو المبدأ الذي أقرته محكمة النقض الفرنسية في حكمها الصادر في 21 مايو 1997م في القضية المشهورة جاكوار⁽⁵⁾، وهو

(1) للمزيد انظر:

Anita Ramasastry: Government To Citizen Online Dispute Resolution: A Preliminary Inquiry, Washington Law Review Vol. 79:159, 2004, p.165.

(2) د. طرح البحور على حسن فرج: عقود المستهلكين ما بين قضاء التحكيم والقضاء الوطني، مرجع سابق، ص 213.

(3) د. إبراهيم أحمد سعيد زمزمي: القانون الواجب التطبيق في منازعات عقود التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 354.

(4) انظر:

Penda Ndiaye: Arbitrage en ligne et les litiges du commerce électronique, op.cit, p.182.

(5) في الحكم والتعليق عليه انظر: د. طرح البحور على حسن فرج: عقود المستهلكين الدولية ما بين قضاء التحكيم والقضاء الوطني، مرجع سابق، ص 219.

أيضاً في حكمها الصادر في مارس 2004م⁽¹⁾، كما أقرته توصية لجنة الأمم المتحدة لعام 1998م في المادة 1/3 حيث تؤكد أن الوسائل البديلة يجب ألا تحرم المستهلك من حقه في اللجوء إلى المحاكم.

ويبرر هذا الاتجاه موقفه بأن قبول المستهلك لشرط التحكيم الوارد بعد قيام النزاع في عقود المستهلكين لن يختلف عن قبوله للخضوع الاختياري لولاية القضاء، وذلك في الاتفاق اللاحق على قيام النزاع، هذا فضلاً عن أن المحكم ملزם بتطبيق القواعد الآمرة التي تقررت لحماية المستهلك عند بحث القانون الواجب التطبيق على النزاع وإلا كان حكمه قابلاً للإبطال⁽²⁾.

وقد كان قانون التحكيم الأمريكي الصادر في 1925م لا يرفض التحكيم في عقود الاستهلاك، وذلك في القسم الثاني منه، وبدا هذا واضحاً في المادة 402 من قانون التحكيم والإنصاف الفدرالي AFA الصادر في 2009م التي نصت على جواز التحكيم في عقود الاستهلاك بشرط أن يكون هذا الاتفاق لاحقاً على قيام النزاع.

ويرى الباحث أن هذا الرأي محمود إذ من خلاله قد يصل المستهلك إلى حقه وأكثر، إذ إن قصر حق المستهلك باللجوء إلى القضاء قد يكلفه الكثير سواء في إجراءات التقاضي أو في تنفيذ حكم المحكمة، حيث لا توجد اتفاقية دولية تضع الضوابط الكفيلة بتنفيذ أحكام القضاء إلا تلك الإقليمية التي لم تفعّل في الكثير من البلدان.

(1) مشار إلى الحكم لدى:

Rithy Chey: L'arbitrage et le contrat de consommation: Le point sur l'état du droit, Master, Université Lumière Lyon 2, 2006, p.50.

(2) د. طرح البحور على حسن فرج: عقود المستهلكين الدوليين مابين قضاء التحكيم والقضاء الوطني، مرجع سابق، ص 231.

ثم إن الحكم ليس قاضياً يسير مع النص وإنما هو قضاء ملائمة هدفه الحفاظة على مصالح التجارة الدولية واستمرارية العلاقة، كما أنه قد يلجأ إلى تطبيق قواعد العدل والإنصاف التي سوف تخدم المستهلك بلا شك في مواجهة المهني⁽¹⁾.

المطلب الثاني

ملاءمة التحكيم الإلكتروني لمنازعات عقود المستهلكين الإلكترونية

تقديم فيما سبق بيان لرأي الفقه القائل بعدم صحة اتفاق التحكيم في عقود المستهلكين بصفة عامة والمستهلك الإلكتروني بصفة خاصة⁽²⁾، وقد كان سند الفقه في ذلك أن اشتراط التحكيم في مثل هذه العقود هو من قبيل الشروط التعسفية وقد سبق نفي هذه الصفة في بيان حكم صور اتفاق التحكيم الإلكتروني⁽³⁾، وأما الحجة الثانية التي استند إليها هذا الفقه، فقد كانت ترتكز على العوائق العملية المتمثلة في عدم الملاءمة⁽⁴⁾.

فهذا الجانب من الفقه استند إلى عدم ملائمة التحكيم في عقود الاستهلاك من حيث التكاليف والمصاريف التي تنقل كاهل المستهلك وتتكلفه الكبير، فالتحكيم التجاري قضاء خاص يحتاج إلى نفقات يتتكلف بدفعها أطراف النزاع هذا من جهة، ومن جهة أخرى فإن الحكم سوف لن يقوم بتطبيق القواعد الخاصة التي وضعها المشرع الوطني لحماية

(1) انظر:

Susan Lott، Marie Hélène Beaulieu and Jannick Desforges: Mandatory Arbitration and Consumer Contracts، op.cit، p.17.

(2) راجع ما سبق بيانه في بيان حجج الرأي المعارض لاتفاق التحكيم في عقود الاستهلاك، ص.318.

(3) سبق تفنيد هذه الحجج ونفي الصفة التعسفية عن مثل هذا الشرط وملاءمة التحكيم الإلكتروني في عقود المستهلكين راجع ص.321

(4) انظر:

Susan Lott، Marie Hélène Beaulieu and Jannick Desforges: Mandatory Arbitration and Consumer Contracts، op.cit، p.24.

الطرف الضعيف، وإنما يطبق قواعد وضعت خصيصاً لعقود التجارة الدولية، وأخيراً إن عدم ملاءمة التحكيم لحكم عقود المستهلكين يرجع إلى صعوبة تنفيذ أحكام التحكيم الإلكتروني في الواقع المادي.

من هنا، فإن هذا المطلب سيحاول الاجابة عن تلك الاعتراضات وبيان ملاءمة التحكيم الإلكتروني حل منازعات المستهلكين الإلكترونية من حيث تخفيف التكاليف التي تنقل كاهم المستهلك، وملاءمة التحكيم الإلكتروني من حيث القواعد المطبقة، وأما ملاءمة التحكيم الإلكتروني لحكم عقود الاستهلاك من حيث تنفيذ أحكام التحكيم الإلكترونية فسوف نخلي دراسته إلى مطلب مستقل لأهمية ذلك.

أولاً: ملاءمة التحكيم الإلكتروني من حيث انخفاض التكاليف:

مع ظهور مراكز التحكيم الإلكتروني أصبح في مقدور المستهلك في أي مكان في العالم وفي أي وقت أن يمارس حقه في اللجوء إلى التحكيم والحصول على حقه ودفع الضيم الذي قد يلحق به دون أن يكلفه ذلك شيئاً في بعض الأحيان فإن وجدت مثل هذه التكاليف فإنها تكون معقولة بالنسبة لقيمة النزاع وبالقدر الذي لا تنقل من كاهله⁽¹⁾.

ولهذا، نجد أن المراكز التي تقدم خدمات التسوية الإلكترونية بما فيها التحكيم الإلكتروني ODR تتيح استخدام علامة الثقة ومتناهياً للموقع على الانترنت لتقوم بعرضها على صفحة الموقع الإلكتروني للبائع في مقابل التزام هذا البائع بأن يدفع اشتراكات مالية كعضو فيها، وكذلك الأمر ذاته يجري في مراكز التسوق التي تحوي العديد من البائعين حيث يكونوا ملزمين بأن يفضوا منازعاتهم مع المستهلكين من خلال مراكز التسوية وفق اشتراكات مالية معينة تصبح مجانية للمستهلك⁽²⁾.

(1) انظر:

Ethan Katsh، Janet Rifkin and Alan Gaitenby: E-CommerceE ،-Disputes، and E-Dispute Resolution: In the Shadow of “eBay Law”， op. cit، p.732.

(2) وقد سبق دراسة تلك المراكز ودورها في تخفيف العبء على المستهلك انظر ص 327 من هذا البحث.

ولذلك، فإن أهم ما يلاحظ هنا أن المستهلك حينما يشتري من موقع يحمل علامة **E-Trust Mark** أو من مراكز التسوق **Market place** كما هو الشأن في **bay**، فإنه يستفيد من الخدمات التي يقدمها الموقع ومن أهمها أنه لن يدفع أي مبالغ مالية لmarkets التسوية الإلكترونية عند اللجوء إليها، فالبائع قد كفاه ذلك العباء من خلال اشتراكاته المالية كعضو فيها، مما يعني أن اللجوء إلى تلك المراكز أقل تكلفة من اللجوء إلى القضاء المختص كمحكمة موطن المستهلك⁽¹⁾.

وقد كان دافع أصحاب علامات الثقة وmarkets التسوية الإلكترونية من وراء إلزام البائع بتحمل تلك الأعباء هو الرغبة في حماية المستهلك الذي يتعامل معه عبر الانترنت وتشجيعه في الاستمرار في مثل هذا التعامل⁽²⁾، وخصوصاً عندما يعرف أنه لا ينفل كاهله بأي أعباء مالية عند حصول أي منازعة، وسهولة الوصول إلى حقه في أسرع وقت ممكن⁽³⁾.

وحتى في الصورة التي يدفع فيها المستهلك بعض التكاليف عند لجوئه إلى مركز من markets التسوية الإلكترونية التي تقدم خدمات التحكيم عبر الانترنت، فإ أنها تكاليف مادية بسيطة تتناسب مع مبلغ النزاع إلى درجة المعقولة، يعني أنها تكون مبالغ زهيدة تشجع المستهلك على اللجوء إلى التحكيم الإلكتروني وهو لا يخشي شيئاً⁽⁴⁾.

(1) انظر:

Lee A Bygrave: Online Dispute Resolution—What It Means For Consumers, op.cit, p.7.

(2) للمزيد انظر:

Thomas Schultz: An Essay on the Role of Government for ODR: Theoretical Considerations about the Future of ODR, paper work, Proceedings of the United Nations Forum on Online Dispute Resolution (ODR): Technology as the “Fourth Party”, June 30 - July 1, 2003, p.7.

(3) راجع في ذلك:

Ethan Katsh, Janet Rifkin and Alan Gaitenby: E-Commerce, E-Disputes, and E-Dispute Resolution: In the Shadow of “eBay Law”, op.cit, p.728.

(4) انظر:

Karim Benyekhlef, Fabien Gélinas: Online Dispute Resolution, op.cit, p.85.

وهنا يحرض الباحث على القول بأن لجوء المستهلك عبر الانترنت إلى مراكز التسوية الإلكترونية ODR هو الوسيلة الأكثر ملائمة لحماية المستهلك الإلكتروني من حيث انخفاض التكاليف وسرعة الحصول على الحق، فهو يكاد لا يتحمل أي أعباء مالية إذ انه ليس هناك حضور مادي لأطراف النزاع ولا أتعاب محامين أو محكمين كما هو الشأن في علامات الثقة ومراكز التسوق، ومن هنا، فليس غريباً أن نجد أن هذا القول هو ما سار عليه الفقه الحديث ومعه أحكام القضاء كالقضاء الأمريكي الحديث الذي أجاز شرط التحكيم الإلكتروني وذلك لمعقولية التكاليف المالية التي لا تُنْقِل كاهل المستهلك⁽¹⁾.

ثانياً: ملائمة التحكيم الإلكتروني من حيث القواعد المطبقة:

كان كثيّر من الفقه وبعض التشريعات يساورها الخوف من عدم توخي حماية المستهلك عند اللجوء إلى التحكيم ومن أمثلة هذه التشريعات التي تحظر مثل هذا اللجوء التشريع الفرنسي وكذلك التوجيه الأوروبي 13/93. وقد كان دافع الفقه في ذلك هو أن قواعد التحكيم التجاري لا تخدم مصالح المستهلكين لكونها وضعت لتسوية المنازعات التجارية الدولية⁽²⁾.

إلا أنه قد بات من الواضح أن قواعد التحكيم الإلكتروني، بعكس التحكيم التجاري، وضعت خصيصاً لتسوية المنازعات الناشئة عن عقود التجارة الإلكترونية وهي في أغلب الأحوال عقود مستهلكين⁽³⁾. فمع اتساع نطاق التعامل عبر الانترنت وازدياد حجم

(1) قارن في ذلك عند:

Jonnette Watson Hamilton: Pre-Dispute Consumer Arbitration Clauses: Denying Access to Justice?، op.cit، p.699.

(2) سبق وان أوضحنا موقف هذا الفقه وذلك عند بيان حجج الرافضين للتحكيم في عقود المستهلكين.

(3) د. حسام أسامة محمد محمد شعبان: الاختصاص الدولي للمحاكم وهيئات التحكيم في منازعات التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 229.

المبادرات التي تتم من خلاله بترت الحاجة الملحة إلى إيجاد آلية تتناسب مع قواعد الاتصال الحديثة من حيث القواعد والسرعة والتكلفة⁽¹⁾، وكان ذلك بداية ظهور مراكز التسوية الإلكترونية والتي تضع حماية المستهلك المتعامل من خلال الانترنت في صلب اهتمامها⁽²⁾.

من أجل ذلك فإن هذه المراكز لها قواعد خاصة في تسيير منازعات المستهلكين وهي في الغالب تصب في مصلحتهم، حيث تدرج تلك المراكز في تسوية منازعات المستهلكين ابتداءً بالوساطة فإن فشلت يتم الانتقال إلى التحكيم الإلكتروني وذلك في مدة قصيرة جداً تصب في خدمة المستهلك⁽³⁾، ومتى تمت الوساطة بأنها غير ملزمة بالنسبة للمستهلك فهو يملك رفض الحل المقترن من قبل الوسيط واللجوء إلى التحكيم أو القضاء⁽⁴⁾.

أما اللجوء إلى التحكيم الإلكتروني، فقد روّعي في قواعده المستهلك الإلكتروني، بحيث يكون التحكيم ملزماً جانبياً واحداً فيلزم بالقرار الصادر عن هيئة التحكيم البائع وحده دون أن يتلزم المستهلك بذلك إلا إذا قبله، أما لو اعترض عليه فله حق اللجوء إلى

(1) انظر:

Mohamed S. Abdel Wahab: Dispute Resolution and Information Technology at Crossroads: The Leading Edge, op.cit, p.5.

(2) للمزيد انظر:

Lee A. Bygrave: Online Dispute Resolution—What It Means For Consumers, op.cit, p.2.

(3) انظر:

Julia Hörnle: Online Dispute Resolution in Business to Consumer E-commerce Transactions, op.cit, p.12.

(4) انظر:

Eric Caprioli et Cédric Manara: Règlement des litiges en ligne. Quelles solutions ?, Legal Biznext, octobre 2002, p.4 et 5

القضاء⁽¹⁾، وهناك التحكيم غير الملزم وهو الذي يصدر عنه قرار غير ملزم للطرفين ولا يمكن تنفيذه إلا إذا ارتضياه معاً⁽²⁾.

وعلى ذلك فإن التحكيم الإلكتروني يصب في نهاية المطاف في مصلحة المستهلك فهو صاحب القرار في قبوله أو رفضه، ثم إنه بعد خياراً آخر للمستهلك في سبيل الوصول إلى حقه بجانب القضاء فهو لم يلغِ حق المستهلك في اللجوء إلى القضاء⁽³⁾.

ولعل ما تقدم دفع البعض إلى القول بأن التحكيم الإلكتروني المتخصص في منازعات الاستهلاك يحقق من خلال القواعد التي يطبقها حماية أفضل للمستهلك من تلك الحماية الخاصة التي وضعتها القوانين الوطنية التي لم تراع متطلبات التجارة الإلكترونية ومن ثم المستهلك الإلكتروني⁽⁴⁾.

وغمي عن البيان أن المحكم أو الوسيط يقوم بتطبيق القانون الواجب التطبيق والذي يخدم توقعات أطراف النزاع فإن خالف ذلك فإن حكمه سوف يخضع لرقابة القضاء من خلال دعوى البطلان التي تعد وسيلة رقابة على قضاء التحكيم، فإذاً فليس هناك مخاوف من اللجوء إلى التحكيم الإلكتروني في عقود المستهلكين الإلكترونية⁽⁵⁾.

(1) انظر:

Ethan Katsh, Janet Rifkin and Alan Gaitenby: E-Commerce, E-Disputes, and E-Dispute Resolution: In the Shadow of “eBay Law”, op.cit, p.721.

(2) للمزيد انظر:

Thomas Schultz, gabrielle Kaufmann-kohlerdirk langer, and Vincent bonnet: Online Dispute Resolution: The State of the Art and the Issues, op.cit, p.70.

(3) قارن في ذلك:

Julia Hörnle: Internet Dispute Resolution, op.cit, p.242.

(4) انظر:

Susan Schiavetta: Does the Internet Occasion New Directions in Consumer Arbitration in the EU?, op.cit, p.7.

(5) انظر:

Julia Hörnle: Cross-Border Internet Dispute Resolution, op. cit., p.238.

ونلاحظ أن مراكز التسوية الإلكترونية وضعت قواعد سلوك تطبقها من خلال علامة الثقة ومراكز التسوق الإلكترونية وهذه القواعد تكون ملزمة لأعضائها الذين يقدمون الخدمات والسلع إلى المستهلكين وكل هذه القواعد تصب في مصلحة المستهلك، فهي تتدخل في تحديد الأسعار ولها سلطة على بطاقات الائتمان في الغالب بحيث ترجع المبالغ إلى المستهلك دون الرجوع إلى البائع تنفيذاً لقرار هيئة التحكيم في حال صدوره⁽¹⁾.

خلاصة ذلك كله: يمكن القول أن وسائل التسوية الإلكترونية بما فيها التحكيم الإلكتروني تصب في خدمة المستهلك من حيث القواعد التي تطبقها والتي يكون عبء الالتزام بها على عاتق المهني الذي لا يستطيع أن يتصل من هذا الالتزام. إذ إنه، يستخدم علامة الثقة التي منحه إياها مركز التسوية أو مركز التسوق، ولا يقع على عاتق المستهلك أي عبء في المقابل، بمعنى أن المدف الذي أنشئت من أجله مراكز التسوية كان حماية المستهلك والدفاع عن مصالحه في مجال التجارة الإلكترونية⁽²⁾.

ثم إن الأهم من ذلك كله أن المستهلك لا يعيقه أمر تنفيذ حكم التحكيم الإلكتروني الذي أصدره مركز التحكيم حيث إن بمقادوره أن يقوم بتنفيذه من خلال قواعده الخاصة بتنفيذ الأحكام والقرارات التي يصدرها، والتي تعد أكبر ميزة للتحكيم الإلكتروني قد تفوق القضاء في ذلك، وهو ما سوف نوضحه لاحقاً:

(1) سوف يأتي بيان ذلك

(2) انظر:

Faye Fangfei Wang: Internet Jurisdiction and choice of law , op. cit.‘
p.145.

الفصل الثالث

إجراءات سير عملية التحكيم

الالكتروني

الفصل الثالث

إجراءات سير عملية التحكيم الإلكتروني

تمهيد وتقسيم:

في بيان الآلية التي تسير عليها عملية التحكيم الإلكتروني Arbitration Online سوف نسير في بيان تلك الآلية من خلال المسح العام للقواعد المنظمة للمراكز التي تعمل في مجال التحكيم الإلكتروني، أو بمعنى أدق تقدم خدمات التحكيم عبر الانترنت، ولن نخوض في تفاصيل تلك الهيئات والمؤسسات إذ هذا ليس موضوع بحثنا وإنما نفر على الإجراءات المستقرة في التحكيم عند تلك الهيئات.

حتى يختص مركز من المراكز التي تقدم خدمات التحكيم الإلكتروني بنظر نزاع ما، لا بد وأن يكون هناك اتفاق بين طرفي النزاع يمنحه سلطة الفصل في ذلك النزاع محل الاتفاق، وذلك بحكم أن إرادة الأطراف هي الحرك الرئيسي لاختصاص مركز التحكيم⁽¹⁾، فإذا ما وجد مثل هذا الاتفاق، فإن المركز يقوم بالتواصل مع أطراف النزاع وإدارته عبر الوسائل الإلكترونية ليتنهي إلى إصدار الحكم.

ولا شك أن من أهم الإجراءات التي تتخذ في هذه المرحلة من مراحل الدعوى التحكيمية هي تحديد القانون الواجب التطبيق على موضوع النزاع أو إجراءات سير الدعوى، وهو أمر بالغ التعقيد في مجال التجارة الإلكترونية خصوصاً أن تلك القواعد في معظمها وضعت لتنظيم العقود في البيئة التقليدية لا الإلكترونية.

(1) انظر:

Thomas Schultz, Gabrielle Kaufmann-kohler, dirk langer and Vincent bonnet: Online Dispute Resolution: The State of the Art and the Issues, E-Com Research Project of the University of Geneva, Geneva, 2001, p.55, availabl online: http://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=899079.

وعليه نقسم هذا الفصل إلى ثلاثة مباحث يكون الأول منه لبيان إجراءات سير عملية التحكيم الإلكتروني. بينما نفرد المبحث الثاني لبيان القانون الواجب التطبيق على التحكيم الإلكتروني، وأخيراً المبحث الثالث نفرد لبيان كيفية تنفيذ أحكام التحكيم الإلكترونية.

المبحث الأول

آلية التحكيم الإلكتروني(نموذج تطبيقي)

سوف نوضح إجراءات سير عملية التحكيم الإلكتروني بالقدر اللازم ليتوافق مع الدراسة وسوف نراعي في ذلك قواعد محكمة الفضاء cyber tribunal التابع لمركز الدراسات التابع لجامعة مونتريال بكندا لكونها تشكل نموذجاً في بيان هذه الآلية⁽¹⁾، مع المقارنة بينهما وبين مشروع القانون النموذجي الخاص بالتحكيم الإلكتروني في منازعات المستهلكين لرابطة الدول الأمريكية.

وبذلك فإننا سوف نقسم قواعد محكمة الفضاء من حيث كيفية تشكيل هيئة التحكيم(المطلب الأول)، وما هو نظام عمل المحكمة؟(المطلب الثاني)، وصولاً لصدور حكم محكمة الفضاء(المطلب الثالث)، وذلك على النحو التالي:

(1) انظر قواعد محكمة الفضاء متاحة على الرابط:

<http://www.cybertribunal.org>.

الطلب الأول

تشكيل هيئة تحكيم محكمة الفضاء

The Arbitral Tribunal

تشكل هيئة المحكمة من عدد من المحكمين، وتحدد اللائحة واجباتهم، وإجراءات ردهم، واستبدالهم، في حال تطلب الأمر ذلك، نوضح ذلك من خلال النقاط التالية:

أولاً: تعيين المحكمين Appointment Arbitrators

تتكون هيئة المحكمة من محكم وحيد أو من لجنة مكونة من ثلاثة محكمين⁽¹⁾، يتم تسميتهم من قبل سكرتارية المحكمة⁽²⁾، وفي حال كان المحكمون أكثر من واحد فإنهم يختارون من بينهم رئيساً لهم، فإن لم يتتفقوا على الاختيار تولت أمانة السر اختيار رئيس المحكمة بنفسها⁽³⁾، وتتولى سكرتارية المحكمة تزويد المحكمين أعضاء المحكمة بكلمة سر القضية التي سوف ينظرون فيها على موقع المحكمة في شبكة الانترنت⁽⁴⁾، والتي سوف تكون فيما بعد همزة وصل بين المحكمين والأطراف.

ثانياً: واجبات واستقلال المحكمين Independence and duties

عند تعيين المحكمين تحرص سكرتارية المحكمة أن يكونوا مستقلين عن أطراف النزاع الذي سوف ينظرون، وهو ما تؤكد الماده 1/9 من قواعد محكمة الفضاء التي تلزم المحكم قبل قبوله لمهامه في الفصل في الدعوى، التأكيد على استقلاليته ونزاهته بإخطار أمانة

(1) المادة الثانية الفقرة الثالثة من لائحة محكمة الفضاء.

(2) المادة الثامنة الفقرة الأولى من اللائحة. وهو ما استقر عليه مشروع القانون النموذجي في المادة 6.

(3) المادة الثامنة الفقرة الثانية من اللائحة.

(4) المادة الثامنة الفقرة الثالثة من اللائحة.

السر عن كل ما من شأنه إثارة شكوك حول حياده أو استقلاله⁽¹⁾، ويشمل ذلك أي مصلحة مالية أو شخصية في نتيجة التحكيم أو أي علاقة قديمة أو حالية مع الأطراف أو ممثليهم⁽²⁾، وعلى أمانة السر أن تنشر ذلك على موقع المحكمة على شبكة الانترنت⁽³⁾، وفي حال قبول المحكم لأداء مهمته التحكيمية في الدعوى المنظورة فإن عليه الالتزام بالسير وفق قواعد المحكمة⁽⁴⁾.

ثالثاً: رد المحكم Challenge Arbitrator

إذا تبين بعد قبول المحكم لأداء مهمته في الدعوى أن هناك من الحقائق والظروف التي تدعو إلى التشكيك في نزاهته وحياده فإن من حق الأطراف التقدم بطلب إلى أمانة سر المحكمة لرد هذا المحكم، وهو ما نظمته المادة العاشرة من قواعد المحكمة، حيث أوجبت على الطرف الذي يطلب رد المحكم التقدم بطلبه خلال عشرة أيام على الأكثر من تاريخ تعيين المحكم، أو علم الأطراف بالظروف المبررة للرد، ولا يجوز قبول الرد بعد إنتهاء تلك المهلة⁽⁵⁾، على أن تكون أسباب الرد جدية وقائمة على دليل، وإلا فلن ينظر اليها⁽⁶⁾،

(1) إذا إن أي شك في استقلال المحكم من شأنه أن يؤثر على عدالة الاجراءات أثناء سير الخصومة، ومن ثم الالخلال بمبدأ المساواة بين الخصوم، وهو ما يؤثر في القرار التحكيمي في نهاية المطاف حيث يجعله عرضة للالغاء، للمزيد انظر:

Julia Hörnle: Cross-Border Internet Dispute Resolution, Cambridge, UK, 2009, p.10&118.

(2) المادة السادسة من مشروع القانون النموذجي.

(3) المادة التاسعة الفقرة الثانية من اللائحة.

(4) المادة التاسعة الفقرة الثالثة من اللائحة.

(5) المادة 10 الفقرة الثانية من اللائحة.

(6) المادة 10 الفقرة الاولى من اللائحة.

وتتولى أمانة السر فحص طلب الرد بعد السماح للأطراف والمحكمين بإبداء تعليقاتهم على ذلك، ويكون قرار الأمانة في ذلك نهائياً، لا يجوز التظلم منه أو الطعن عليه⁽¹⁾. أما مشروع القانون النموذجي فقد رأى أن يكون رد الحكم أو استبداله يتم وفقاً لما جرى عليه إتفاق الأطراف المتنازعة، أو وفقاً لما تقتضيه قواعد القانون الواجب التطبيق على الإجراءات، وفق نص المادة السابعة من المشروع.

رابعاً: إستبدال الحكم Replacement

بعد فحص أمانة السر الاعتراضات التي قدمها الأطراف على المحكم أو ظهور وقائع تؤثر على نزاهة وعدالة المحكم، وفق القواعد التي نصت عليها المادة 10، تأتي المادة 11 من اللائحة لتوضح حالات استبدال المحكم بأخر وذلك في فقراتها المختلفة:

1. إذا لم يف المحكم بالواجبات المقررة بمقتضى قواعد المحكمة⁽²⁾، أو لأي سبب من الأسباب، كعدم توافر شرطي الحيدة والاستقلال.

2. إذا تتحى المحكم لوجود سبب من أسباب الرد، أو قدم استقالته لأي سبب آخر، وقبلتها أمانة السر⁽³⁾.

3. إذا كان هناك شاغر في هيئة المحكمة، كتنفيب المحكم، تقوم أمانة السر بتعيين محكم جديد في أقرب وقت ممكن⁽⁴⁾.

4. إذا حدث أمر طارئ بعد غلق باب المناقشة في الدعوى، وكان المحكم غائب ولم يستطع الحضور، فإن لأمانة السر بعد دعوة باقي أعضاء هيئة التحكيم وأطراف الخصومة، أن تقرر استكمال السير في الخصومة وإصدار الحكم⁽⁵⁾، وهنا الفرض أن

(1) المادة 10 الفقرة الثالثة من اللائحة.

(2) المادة 11 الفقرة الأولى من اللائحة.

(3) المادة 11 الفقرة الثانية من اللائحة.

(4) المادة 11 الفقرة الثالثة من اللائحة.

(5) المادة 11 الفقرة الرابعة من اللائحة.

هيئة التحكيم أكثر من واحد، أما إذا كان محكم وحيد فالبادي أنأمانة السر ترجع للنصوص السابقة لتعيين محكم جديد.

وفي جميع الأحوال فإن تعيين المحكم الجديد قد تخلله وقف سير الدعو، مما يعني أن على هيئة التحكيم بتشكيلتها الجديدة أن تقرر الطريقة التي يجب مواصلة الإجراءات بما وابلاع الأطراف بذلك⁽¹⁾.

المطلب الثاني آلية سير الدعوى أمام محكمة الفضاء

يمثل هذا المhour الآلية التي تسير عليها محكمة الفضاء ابتداءً ببدء الإجراءات أمامها وكيفية إدارة الجلسات، والمواعيد الإجرائية التي تنظم عمل المحكمة، ولغة الإجراءات، ومقر التحكيم ونظام الإثبات المتبع أمام المحكمة، ونفصل ذلك على النحو التالي:

أولاً: ببدء الإجراءات أمام محكمة الفضاء Proceedings

تبدأ الإجراءات من لحظة تقديم الطلب من قبل الأطراف إلىأمانة السر وذلك وفق استماراة معدة خصيصاً لذلك⁽²⁾، والتي يمكن الحصول عليها من موقع المحكمة على شبكة الانترنت⁽⁴⁾، وتتضمن هذه الاستماراة جملة من البيانات⁽⁵⁾:

1. أسماء الأطراف كاملة وعنوانين البريد الإلكتروني لكل طرف ووظائفهم.

(1) المادة 11 الفقرة الخامسة من اللائحة.

(2) المادة الخامسة الفقرة الاولى من اللائحة.

(3) أما مشروع القانون المموجي فقد يعتبر أن الدعوى تبدأ بواسطة المستهلك خلال سنة من حدوث الواقع التي أدت إلى قيام النزاع، وذلك بتسليمها كتابة إلى البائع والحكم أو أي سلطة أخرى يرغب في اللجوء إليها لحل النزاع، المادة 1/5

(4) المادة الخامسة الفقرة الثانية من اللائحة.

(5) انظر الاستماراة المعدة لذلك من خلال موقع المحكمة.

2. بيان طبيعة النزاع وظروفه.
3. الأدلة والمستندات التي يستند إليها كلٌّ منها في ادعائه.
4. الغرض من طلب التحكيم وطبيعة الحكم المطلوب.
5. اتفاق التحكيم بين الأطراف.
6. عدد الحكمين وأسماؤهم وصفاتهم، ولغة التحكيم، ومكان التحكيم.
7. أي ملاحظات أو معلومات مفيدة لسير التسوية.
8. وأخيراً يجب أن يوضح في الاستمارة تاريخ تقديم الطلب، ويعد تاريخ تقديم الطلب هو تاريخ بدء الإجراءات⁽¹⁾.

وعقب تقديم الطلب تقوم أمانة سر المحكمة الفضائية بفحص الطلب والتأكد من مدى استيفائه للبيانات المطلوبة، ثم تقوم بعد ذلك بإعلان المدعى عليه بالطلب وتاريخ تقديمها بواسطة البريد الإلكتروني الذي جاء في استمارة طلب الدعوى المقدمة من المدعى⁽²⁾، ويعتبر المدعى عليه قد علم بالطلب منذ تاريخ تسلمه للإعلان المرسل إليه من قبل أمانة السر⁽³⁾. ويتم التواصل بين المدعى عليه وأمانة سر محكمة الفضاء بأي وسيلة من وسائل الاتصال الأخرى، من أجل إبلاغه بأي إجراء متعلق بالدعوى، وذلك بعد تحقق علم المدعى عليه بوجود الدعوى أمام محكمة الفضاء⁽⁴⁾. أما المشروع فقد نص على أن يجب على المستهلك أن يسلم البائع نسخة من طلب اللجوء إلى التحكيم وتبلغ البائع بذلك من خلال البريد الإلكتروني أو وفقاً لما جرى عليه اتفاق الطرفين، وفق نص المادة 1/5.

(1) وهنا يكاد يتفق المشروع مع قواعد المحكمة في البيانات التي يجب أن يتضمنها الطلب، المادة 1/5.

(2) المادة السادسة الفقرة الأولى من الائحة.

(3) المادة السادسة الفقرة الثانية من الائحة.

(4) د. صلاح علي حسين: القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الإلكترونية ذات الطابع الدولي، مرجع سابق، ص 315.

وعلى المدعى عليه أن يقدم دفاعه وذلك خلال خمسة عشر يوماً من تاريخ تسلمه الإخطار من أمانة السر أو من تاريخ رفض الخصوص لإجراءات الوساطة⁽¹⁾، ويكون الرد وفق نموذج معد لذلك⁽²⁾، المعروض على موقع المحكمة على شبكة الانترنت، ويكون متضمناً البيانات التالية:

1. الاسم الكامل للمدعى عليه وعنوانه البريدي العادي والالكتروني.
2. تعليقاته على طبيعة النزاع وظروفه.
3. الرد على الغرض من طلب التحكيم وطبيعة الحكم المطلوب.
4. قائمة بالأدلة التي يستند إليها المدعى عليه في دحض دعوى المدعى.
5. أي معلومات أخرى تكون مفيدة لسير النزاع.

وهنا نجد أن مشروع القانون النموذجي قد قرر أن على البائع أن يرد كتابة على دعوى المستهلك ويجب أن يسلم رده ذلك إلى المستهلك أو المحكם خلال 20 يوماً من تاريخ تسلمه دعوى المستهلك، المادة 2/5، ويجب أن يبدأ التحكيم بعد انقضاء هذه المدة حتى ولو لم يقدم البائع ردًا على الدعوى، المادة 3/5 من المشروع.

وللمدعى عليه الحق في تقديم طلبات مقابلة للطلب الأصلي⁽³⁾، سواءً في مذكرته الأصلية التي اشتملت على الرد على طلبات المدعى، أو في أي وقت لاحق أثناء سير الإجراءات، بالاتفاق مع هيئة التحكيم، على أن يرفق بهذا الطلب النفقات الخاصة به. وترجع العلة في ذلك إلى مبدأ المساواة بين الخصوم، حيث يتاح فرص متكافئة لكل واحد

(1) المادة السابعة الفقرة الأولى من اللائحة.

(2) انظر الإستمامة المعدة للرد على الدعوى من خلال موقع المحكمة.

(3) المادة السابعة الفقرة الثانية من اللائحة.

منهم في عرض إدعائه، ويمثل الطلب الذي يتقدم به المدعى عليه طلباً مستقلاً يتحمل المدعى فيه إثبات كل ما ورد به من وقائع وظروف⁽¹⁾.

ويكون تبادل الرسائل الكتابية فيما بين أمانة السر وهيئة التحكيم عن طريق الاستمرارات المعدة لذلك، الموجودة على شبكة الانترنت⁽²⁾، على أن المراسلات المكتوبة والإخطارات التي تكون بين الأطراف وأمانة سر هيئة التحكيم يتم تبادلها من خلال نظام المراسلة الخاص بالقضية على موقعها على شبكة الانترنت⁽³⁾، حيث يعطى كل طرف كلمة سر تمكنه من الولوج الى موقع القضية وتبادل البيانات والاطئارات من خلال ذلك⁽⁴⁾.

ثانياً : جلسات الاستماع أمام هيئة التحكيم Hearings

بعد فحص ملف الدعوى وطلبات الأطراف، للمحكمة أن تقرر سماع الشهود أو الخبراء المختارين من قبل الأطراف⁽⁵⁾، ولها في سبيل ذلك استخدام كل وسيلة معقولة ومتاسبة، في سبيل تحقيق سرعة الفصل في النزاع⁽⁶⁾، كأن تعقد جلساتها عبر الفيديو كنفرنس أو عبر البريد الإلكتروني أو أي وسيلة من وسائل الاتصال التكنولوجية الأخرى⁽⁷⁾، على أن هذه الجلسات تعقد حتى ولو رفض أحد الأطراف المشاركة فيها⁽⁸⁾، وإذا أراد أحد

(1) انظر: د. عبد المنعم زمز: قانون التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 183.

(2) المادة الرابعة الفقرة الأولى من اللائحة.

(3) المادة الرابعة الفقرة الثانية من اللائحة.

(4) المادة الثانية الفقرة (هـ) من اللائحة.

(5) المادة 21 الفقرة الأولى من اللائحة.

(6) المادة 21 الفقرة الثانية من اللائحة.

(7) المادة الثامنة الفقرة الثانية من مشروع القانون النموذجي.

(8) المادة الثامنة الفقرة الثالثة من مشروع القانون النموذجي.

الأطراف إضافة جلسة فإنه يجب أن يدفع تكاليف الاتصال للمحكم⁽¹⁾. وهيئة التحكيم
أن تأمر بجلسة حضورية لأطراف الخصومة إلا أنها غير ملزمة بذلك في جميع الأحوال⁽²⁾.

وهيئه التحكيم اتخاذ أي تدابير أو إجراءات مؤقتة قد تراها ضرورية لحل أي خلاف
بين أطراف الخصومة⁽³⁾، على أن الطلب الموجه للمحكمة التحكيمية بشأن الإجراءات
المؤقتة، لا يجب اعتباره عدولًا أو انتهاكًا لاتفاق التحكيم⁽⁴⁾.

وفي أي مرحلة من مراحل الدعوى، يجوز لهيئه التحكيم أن تطلب أو تسمح للأطراف
تقديم أي مستندات اضافية قد ترى أنه من اللازم تقديمها لحسن سير الدعوى⁽⁵⁾، على
أن تقوم هيئه المحكمة وقبل قفل باب المرافعة بدعوة الأطراف لتقديم طلباتهم الختامية⁽⁶⁾،
على أن يكون ذلك وفقاً لمبدأ المساواة بين أطراف النزاع، فإذا ما إطمأنت المحكمة إلى أن
الأطراف قد أخذوا فرصتهم الكاملة في تقديم مالديهم، تغلق باب المرافعة في الدعوى⁽⁷⁾،
تمهيداً لإصدار الحكم.

(1) المادة 2/8 من المشروع، على أن المذكورة التوضيحية في تعليقها على هذا النص ترى أنه يجوز
للمحكم أن يطلب من البائع أن يتحمل نفقات هذه الجلسات، وذلك من أجل التيسير على
المستهلك.

(2) المادة 21 الفقرة الثالثة من اللائحة.

(3) المادة 18 الفقرة الأولى من اللائحة.

(4) المادة 18 الفقرة الثانية من اللائحة.

(5) المادة 21 الفقرة الرابعة من اللائحة.

(6) المادة 21 الفقرة الخامسة من اللائحة.

(7) المادة 22 من اللائحة.

ثالثاً: المواعيد أمام محكمة القضاء Deadlines

إذا كانت قواعد محكمة القضاء قد حددت تاريخ بداية الدعوى بالتاريخ الموجود في استمارة الطلب المقدم من المدعى⁽¹⁾، فإنها أيضاً تعطي أمانة سر الهيئة التحكيمية إطالة المدة والتأجيل في الدعوى متى كان ذلك ضرورياً لحسن سير الدعوى⁽²⁾، على أن على هيئة التحكيم أن تبلغ أمانة السر بالموعد الجديد، ويرجع هذا الالتزام إلى ضرورة إتاحة الفرصة أمام أمانة سر المحكمة من أجل إخطار ذوي الشأن بذلك⁽³⁾.

وفي المقابل فإن للمحكمة التحكيمية الحق في تقصير هذه المدد، على أن تخطر أمانة السر بذلك⁽⁴⁾، والتي بدورها تقوم بإبلاغ أطراف النزاع بذلك. وفي جميع الأحوال، لا يبدأ سريان هذه المواعيد إلا من اليوم التالي للإبلاغ بهذا التعديل الجديد⁽⁵⁾. ويجري احتساب المواعيد المذكورة باللائحة بالأيام⁽⁶⁾.

رابعاً: لغة الإجراءات Language of Procedures

في تحديد لغة الإجراءات التي تسير عليها هيئة التحكيم، تقوم الهيئة التحكيمية بتحديد لغة الإجراءات، مراعيةً في ذلك لغة العقد المتنازع عليه وجميع الظروف الأخرى التي تتصل بالدعوى⁽⁷⁾، ولعل هذا التحديد أيضاً يأتي مراعياً للغة التي حددتها الأطراف

(1) المادة الخامسة الفقرة الثانية من اللائحة.

(2) المادة الثالثة الفقرة الأولى من اللائحة.

(3) د. صلاح علي حسين: القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الإلكترونية ذات الطابع الدولي، مرجع سابق، ص 317.

(4) المادة الثالثة الفقرة الثانية من اللائحة.

(5) المادة الثالثة الفقرة الثالثة من اللائحة.

(6) المادة الثالثة الفقرة الرابعة من اللائحة.

(7) المادة 12 من اللائحة.

في طلبهم المقدم إلى المحكمة، حيث يوجد بند في تلك الاستمارة متعلق باللغة الواجب اتباعها في سير إجراءات الخصومة⁽¹⁾. وهو ما سار عليه مشروع القانون النموذجي بشأن التحكيم الإلكتروني، حيث اعتبر أن لغة العقد هي لغة التحكيم وأن أي نزاع حول اللغة المستعملة في العقد فإن هيئة التحكيم الفصل في ذلك⁽²⁾.

خامساً: مقر التحكيم

تحدد لائحة محكمة الفضاء كيفية تحديد مقر التحكيم باعتباره المقر القانوني للتحكيم، وذلك في المادة 13 منها، حيث ألزمت الحكم بمكان محدد لمتابعة إجراءات سير القضية⁽³⁾، أما إذا كانت هيئة التحكيم لم تتشكل بعد، فإن الأمانة سر الحكم وبناءً على طلب الأطراف أن تحدد مكاناً مؤقتاً ليكون مقرًا للتحكيم⁽⁴⁾، على أن تقوم هيئة التحكيم باتخاذ قرارها النهائي بشأن تحديد مقر التحكيم، مراعيةً في ذلك ظروف الدعوى ورغبات الأطراف⁽⁵⁾.

سادساً: سرية إجراءات التحكيم

عند بدء الإجراءات يجري تعين موقع ويب خاص بالقضية على شبكة الانترنت Case Site، بحيث يجمع جميع الوثائق المتعلقة بالإجراءات، والأدلة التي يقدمها أطراف النزاع، والاتصالات التي تجري بين الحكمين وأطراف النزاع، والإخطارات التي تقوم بها الأمانة سر هيئة التحكيم، ويجري تحديد إسم المستخدم وكلمة السر لهذا الموقع والتي تعطى لأطراف النزاع وهيئة التحكيم وفق الفقرة الأخيرة من المادة الثانية، ثم تأتي المادة 19 من

(1) راجع في ذلك البيانات التي يجب مراعاتها عند تقديم الطلب وفقاً للنموذج المعد لذلك.

(2) المادة 11 من مشروع القانون النموذجي.

(3) المادة 13 الفقرة الأولى من اللائحة.

(4) المادة 13 الفقرة الثانية من اللائحة.

(5) المادة 13 الفقرة الثالثة من اللائحة.

اللائحة لتزيد الأمر وضوحاً، حيث ألزمت بنشر جميع الوثائق والمستندات ذات الصلة بالدعوى على موقع القضية على شبكة الانترنت⁽¹⁾.

وتعتبر جميع البيانات المنشورة على موقع القضية سرية لا يجوز الكشف عنها أو الإطلاع عليها إلا من يملكون مفتاح الدخول إلى هذا الموقع⁽²⁾، وهو أمانة السر وهيئة التحكيم والأطراف، على أن يتزموا جميعاً بالحافظة على سرية البيانات من خلال الدخول المنظم على موقع القضية، ويجب على أمانة السر أن تنبه هيئة المحكمة والأطراف بكل جديد يطرأ على موقع القضية⁽³⁾.

سابعاً: قواعد الإثبات أمام محكمة القضاء Rules of Evidence

تعطي المادة 20 من لائحة محكمة القضاء للأطراف حرية الإثبات أمام هيئة التحكيم، فهي بذلك لا تقيدهم بوسائل أو منهج معين للإثبات. ومن ثم، فللأطراف وطوال سير الإجراءات، حرية إثبات إدعاءاتهم بكل ما يرون مناسباً لسير الدعوى التحكيمية⁽⁴⁾، بما في ذلك اتفاقهم على طريقة معينة في الإثبات⁽⁵⁾.

كما أجازت اللائحة لأمانة السر أو هيئة التحكيم، أن تطلب من الأطراف في أي لحظة أثناء سير الخصومة، تقديم نسخة أصلية من المستندات المقدمة من الأطراف في شكل الكتروني، في هيئة ورقية⁽⁶⁾، وقد انتقد بعض الفقه⁽⁷⁾ مسلك اللائحة من ذلك

(1) المادة 19 الفقرة الأولى من اللائحة.

(2) المادة 19 الفقرة الثالثة من اللائحة.

(3) المادة 19 الفقرة الثانية من اللائحة.

(4) المادة 20 الفقرة الأولى من اللائحة.

(5) وهذا الموقف يتطابق مع نص المادة 3,4/8 من مشروع القانون التمودجي.

(6) المادة 20 الفقرة الثانية من اللائحة.

(7) انظر أستاذنا الدكتور عبد المنعم زمز: قانون التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 221.

حيث جمعت في إعطاء هذا الحق لجنة المحكمة وأمانة السر معاً في آن واحد، فإذا كان ذلك مقبولاً بالنسبة لجنة المحكمة بكونها تمثل قاضياً، إلا أنه غير مقبول بالنسبة لأمانة السر فهي هيئة تنظيمية وليس قاضية.

ثامناً: القواعد الواجبة التطبيق substance

في القواعد الواجبة التطبيق على الإجراءات فإنها تخضع لسلطة المحكمة، حيث لا يوجد قانون إجرائي رسمي يطبق في هذا الشأن⁽¹⁾، وفي جميع الأحوال يجب على هيئة المحكمة السير في الإجراءات بطريقة منصفة ونزيفة، بحيث تضمن إتاحة الفرصة لكل واحد من الأطراف وبطريقة عادلة لعرض قضيتهم والاستماع إليهم بشكل كاف⁽²⁾.

وتعني عدالة الإجراءات في هذه الحالة ثلاثة مبادئ⁽³⁾: المساواة في المعاملة equal treatment، والعقلانية في اتخاذ القرار rational approach to decision-making، والفاعلية effectiveness المتمثلة في مقدرة الفرص المتكافئة لأطراف النزاع في الإجراءات⁽⁴⁾.

أما القواعد الواجب تطبيقها على موضوع النزاع، فإن المادة 15 من لائحة محكمة القضاء، قد تركت للأطراف حرية اختيار القواعد القانونية الواجبة التطبيق على النزاع، وتلتزم المحكمة بتطبيقه، على أنه إذا لم يوجد مثل هذا الاتفاق فإن على هيئة المحكمة تطبيق القواعد

(1) المادة 14 الفقرة الأولى من اللائحة.

(2) المادة 14 الفقرة الثانية من اللائحة.

(3) انظر في ذلك:

Julia Hörnle: Cross-Border Internet Dispute Resolution, op. cit., p.5.

(4) وهذا مبدأ مستقر عليه في المراجعات.

القانونية التي تراها مناسبةً لتطبيقها على النزاع⁽¹⁾، وهي في ذلك تراعي جميع الاعتبارات التي أحاطت بالعقد وشروطه والعادات والأعراف السائدة في مثل موضوع النزاع⁽²⁾، ويجوز للمحكمة أن تطبق قواعد العدل والإنصاف أذا أعطاها الأطراف ذلك الحق⁽³⁾.

المطلب الثالث

حكم هيئة التحكيم Award

بعد قيام هيئة التحكيم بغلق باب المراقبة، تمهيداً لصدور الحكم في النزاع المعروض عليها، فإن على هيئة المحكمة أن تحدد موعداً للنطق بالحكم⁽⁴⁾، ويجوز لأمانة السر أن تحد الموعد إذا ما رأت أن هناك ضرورة تبرر ذلك⁽⁵⁾، ويصدر حكم هيئة التحكيم بالأغلبية في حال تعدد المحكمين، أما إذا كانت هيئة التحكيم مشكلة من محكم وحيد، فإنه يتولى إصدار الحكم بمفرده⁽⁶⁾.

وعند صدور الحكم، فإنه يجب أن يكون مسبباً⁽⁷⁾، وأن يكون موقعاً من صدره، بالتوقيع الإلكتروني للمحكمين، وأن يشار فيه إلى التاريخ الذي صدر فيه⁽⁸⁾، وتتولى السكرتارية نشر الحكم على موقع القضية وتبلغ الأطراف به بكل وسيلة اتصال ممكنة وفعالة بعد احتساب المصروفات⁽⁹⁾. وفي هذه الحالة يكون حكم المحكمة نهائياً وغير قابل للاستئناف⁽¹⁰⁾.

(1) المادة 15 الفقرة الأولى من اللائحة.

(2) المادة 15 الفقرة الثانية من اللائحة.

(3) المادة 15 الفقرة الثالثة من اللائحة.

(4) المادة 23 الفقرة الأولى من اللائحة.

(5) المادة 23 الفقرة الثانية من اللائحة.

(6) المادة 24 من اللائحة.

(7) المادة 25 الفقرة الثانية من اللائحة.

(8) المادة 25 الفقرة الثالثة من اللائحة.

(9) المادة 25 الفقرة الرابعة من اللائحة.

(10) المادة 25 الفقرة الخامسة من اللائحة.

وعلى كلٍ، فإنه في حال وقوع خطأ في الحكم فإنه يكون للمحكمة من تلقاء نفسها أن تصحح هذا الخطأ وفي مدة أقصاها خمسة عشر يوماً من تاريخ النطق بالحكم⁽¹⁾، كما يجوز لأحد الأطراف تقديم طلب تصحيح الحكم، على أن يجري تقديم الطلب إلى أمانة السر خلال سبعة أيام فقط من تاريخ إعلان الحكم، وتنح المحكمة الطرف الآخر سبعة أيام مقابلة، حتى يتمكن من إرسال أي تعليق على طلب الطرف الأول لتصحيح الحكم، على أن تلتزم المحكمة بإبلاغ قرارها في طلب التصحيح لأمانة سر المحكمة⁽²⁾، ويعتبر القرار المصحح جزءاً من الحكم الأصلي⁽³⁾.

أما في مشروع القانون النموذجي فقد نص المشروع على أنه يجب على المحكم أن يصدر حكمه خلال 45 يوماً من تاريخ قبوله للمهمة التحكيمية، المادة 1/9، ويتم صدور الحكم كتابة، المادة 2/9، ويجوز أن يشتمل هذا الحكم على تحديد مبلغ التعويض الذي يتحمله البائع، وفي جميع الأحوال لا يجوز للمحكم أن يحكم على المستهلك بمبالغ تعويضية، المادة 3/9 من المشروع.

وفي الحجية التي يكتسبها حكم التحكيم الإلكتروني فقد قررت المادة 4/9 من المشروع أنه يجب أن يكون حكم التحكيم نهائياً وملزماً لأطرافه ولا يجوز الطعن عليه متن كانت قيمة النزاع تصل إلى ألف دولار أمريكي أو ما يعادلها. ثم تأتي الفقرة الأخيرة من المادة 5/9 لتنص على أن للأطراف الاتفاق على جواز الطعن في الحكم أمام القضاء المختص. وعلى كلٍ، يجب على الأطراف أن يقدموا أسباب الطعن خلال عشرة أيام، وفق المادة 1/10 من المشروع.

(1) المادة 26 الفقرة الأولى من اللائحة.

(2) المادة 26 الفقرة الثانية من اللائحة.

(3) المادة 26 الفقرة الثالثة من اللائحة.

المبحث الثاني القانون الواجب التطبيق على التحكيم الإلكتروني

تمهيد وتقسيم:

لقد افردنا مطلبًا خاصًا لدراسة موضوع تحديد القانون الواجب التطبيق على التحكيم الإلكتروني وذلك لأن أهمية هذا الموضوع وما يثيره من العديد من المشاكل القانونية والفنية خصوصاً في مسائل تحديد القانون الواجب التطبيق على موضوع النزاع في ضل القواعد التقليدية لتحديد ذلك.

وإذا كان تحديد القانون الواجب التطبيق في مجال التحكيم ذا أهمية قصوى فلا شك أن التفريق بين القانون الواجب التطبيق على موضوع التحكيم والقانون الواجب التطبيق على إجراءات التحكيم أمر يتمتع بنفس الأهمية. فإذا كان القانون الواجب التطبيق على موضوع التحكيم يقصد به القانون الذي يعتمد الحكم لحل موضوع النزاع الذي قام بين أطراف العقد فإن القانون الواجب التطبيق على الإجراءات هو ذلك القانون الذي يعتمد عليه الحكم في تسوية المسائل الاجرائية من تقديم المستندات وسماع الشهود ونظام المرافعات وصدور الحكم وغير ذلك من مسائل الإجراءات.

وعلى ذلك فإن هذا المبحث يبحث القانون الواجب التطبيق على التحكيم الإلكتروني بشقيه الموضوعي (المطلب الأول) والإجرائي (المطلب الثاني) وسوف يكون تركيزنا على ما يخص التحكيم الإلكتروني من قواعد موضوعية وفية والتي ميزته عن التحكيم التقليدي وبيان الصعوبات الفنية التي تصاحب تطبيق القواعد الخاصة بتحديد القانون الواجب التطبيق التقليدية وذلك دون الخوض في التفاصيل.

المطلب الأول

القانون الواجب التطبيق على موضوع التحكيم

لقد بات من المسلمات الطبيعية التي نعيشها في واقعنا المعاصر أن التطورات الفنية والتقنية التي صاحبت التجارة الإلكترونية يقابلها تطورات على مستوى القواعد القانونية التي تعالج تلك الفجوات القانونية نظراً لهذه التطور. ومن الموضوعات التي طرئ عليها هذا التغيير بالطبع هو نظام التحكيم حيث أدى تغيير شكل التحكيم من النموذج التقليدي إلى النموذج الإلكتروني إلى تغيير فيما يتعلق بالقواعد المنظمة له وخصوصاً ما يتعلق بالقانون الواجب التطبيق على موضوع التحكيم الإلكتروني. ذلك أن القاعدة المستقر عليها في أن القواعد التقليدية باتت غير ملائمة للتطبيق في مجال التجارة الإلكترونية ومنها التحكيم الإلكتروني.

وعلى ذلك فعندما نبحث عن القانون الواجب التطبيق الذي يحكم موضوع التحكيم الإلكتروني فلا بد من التفريق بين قواعد الأسناد والقانون الموضوعي الإلكتروني. لتحديد أيهما انسب في حكم موضوع النزاع.

أولاً: تطبيق قاعدة التنازع

فإذا كان اتفاق التحكيم يتمتع بإستقلالية تامة عن العقد الذي ورد فيه، ذلك أن اتفاق التحكيم ليس مجرد شرط وارد في العقد الأصلي وإنما هو عقد من طبيعة مختلفة، هذا ما استقرت عليه الأنظمة القانونية المختلفة⁽¹⁾، وأخذت به الاتفاقيات الدولية المنظمة لمسائل التحكيم التجاري الدولي⁽²⁾.

(1) انظر على سبيل المثال نص المادة 16 من قانون التحكيم اليمني.

(2) د. بلال عبد المطلب بدوي: التحكيم الإلكتروني كوسيلة لتسوية منازعات التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 64.

ويترتب على استقلالية شرط التحكيم بالصورة السابق الاشارة اليها أن الحكم وهو يقوم بتحديد القانون الواجب التطبيق على النزاع عليه أن يبحث عن إرادة الخصوم الصريحة أو الضمنية وفقاً للمبدأ العام الحاكم لنظام التحكيم، إذ أن الأولوية تكون لمثل هذه الارادة طالما أن القانون المختار لا يتعار مع النظام العام في دولة التنفيذ⁽¹⁾، أو يمثل غشاً نحو القانون الذي من المفترض أن يحكم النزاع.

إذا لم يعين الأطراف هذا القانون صراحة أو ضمناً، فإن من واجب الحكم أن يلتجأ إلى تحديد ذلك القانون عن طريق القواعد الخاصة بتنافع القوانين، وفق ما ذهب إليه رأي في الفقه، ولاشك أن هذه القواعد قد بنيت على اعتبارات تختلف إلى حد ما هي عليه معاملات التجارة الإلكترونية التي قوضت تلك الاسس التي قامت عليها القواعد التقليدية من الحدود الجغرافية وفكرة السيادة الوطنية⁽²⁾.

ومن ثم، إن إعمال قواعد التنازع التقليدية في مجال التجارة الإلكترونية، قد توصل إلى نتائج غريبة وغير مقبولة على الأقل لأطراف العلاقة، بالإضافة إلى ما يمكن أن تعكسه من عدم اطمئنان إلى هذه التجارة الحديثة والوثوق بها، وبالتالي عدم انتشارها⁽³⁾.

فهناك مثالب وانتقادات قد وجهت لمنهج تنازع القوانين بصفة عامة، فقواعد الإسناد التقليدية تتطلب القيام بجموعة من العمليات الفنية قبل الوصول إلى التبيجة المطلوبة وهي الوقوف على القانون واجب التطبيق وتطبيقه على العلاقة المطروحة، حيث يتطلب ذلك القيام بعملية التكيف القانوني للحالة المعروضة وصولاً إلى ضابط الإسناد المناسب والقيام

(1) وفق نص المادة 25 من اتفاقية نيويورك التي تجيز رفض حكم التحكيم إذا تعارض مع النظام العام في دولة التنفيذ.

(2) راجع مؤلفنا حماية المستهلك الإلكتروني في القانون الدولي الخاص، مرجع سابق، ص

(3) د. محمد مأمون أحمد سليمان: التحكيم في منازعات التجارة الإلكترونية، مرجع سابق،

بتفسير ضابط الإسناد وصولاً إلى القانون واجب التطبيق، وهو ما يقلل كاهل القاضي الذي ينظر النزاع بل وأطراف العلاقة ومعاونيه⁽¹⁾.

كما تثير قواعد التنازع عدم اليقين، فالطرف العادي وخصوصاً المستهلك لا يستطيع أن يتوقع حلاً واضحاً باستخدام مثل هذه القواعد، إذ إن القاضي سوف يطبق هذه القاعدة بطريقته الخاصة واضعاً في اعتباره ما يعتقد أنه العدل، أكثر من أن يطبق قواعد واضحة ومتيقنة ومحبطة، وهو ما يجعل إعمالها في التجارة الإلكترونية أكثر صعوبة حيث يبحث الأفراد عن قواعد معروفة تحقق مصالحهم⁽²⁾.

كذلك فإن قاعدة التنازع هي قاعدة وطنية وضعت لتحكم العلاقات الوطنية الداخلية، وبالتالي فهي تحدد قانوناً وطنياً لدولة معينة من بين القوانين المترادفة لمختلف الدول لحكم هذه العلاقة، وهذا القانون وضع خصيصاً من قبل المشرع في هذه الدولة ليحكم العلاقات الوطنية الداخلية، وبالتالي فكيف نقبل هذا القانون ليحكم العقود الدولية التي تعتبر وسيلة لتبادل الشروط والخدمات عبر الحدود فهي تخدم مصالح التجارة الدولية. وعلىه، فإن منهج التنازع منهج زائف أو أعمى لأنه يفتقر إلى الروح الدولية⁽³⁾.

إضافة إلى ما تقدم فإن منهج التنازع يفتقر إلى القيام بالوظيفة الوقائية، أي الحيلولة دون وقوع النزاع بين الأفراد، وهي خاصية أساسية لقواعد القانون الموضوعي، حيث إن القانون الواجب التطبيق لا يكون معلوماً لدى الأطراف قبل الدخول في النزاع، حيث أن ذلك لا يكون إلا للمحكمة بعد عرض النزاع عليها، وبالتالي فإن فائدتها قبل النزاع تكون معدمة⁽⁴⁾.

(1) د. جمال محمود الكردي: *تنازع القوانين بشأن المسؤولية عن سوء استخدام الانترنت*، دار النهضة العربية، القاهرة، الطبعة الأولى 2007م، ص 129.

(2) د. إيهاب ماهر السباطي: *الموسوعة القانونية للتجارة الإلكترونية*، دار الجامعة الجديدة، الإسكندرية 2008م، ص 372.

(3) د. أحمد عبد الكريم سلامة: *حماية المستهلك في العقود الدولية الالكترونية*، مرجع سابق، ص 32.

(4) د. جمال محمود الكردي: *تنازع القوانين بشأن المسؤولية عن سوء استخدام الانترنت*، مرجع سابق، ص 130.

وفوق هذا وذاك فإن قاعدة التنازع قاعدة عمومية فهي لا تتطابق الانطباق العادل على منازعات العلاقات الخاصة الدولية، ذلك أنها قاعدة جامدة لا تأبه للفوارق بين العلاقات الدولية والتي قد تكون من بينها علاقات ذات طبيعة خاصة التي يكون أحد أطرافها ضعيف، ومن ثم فقد يفضي إعمالها إلى نتائج لا تراعي هذه الخصوصية⁽¹⁾.

وأما في عقود التجارة الإلكترونية وعقود المستهلكين على وجه الخصوص، فإنه يمكن أن نضيف إلى قاعدة التنازع العديد من أوجه القصور والنقص، التي تحد من فعاليتها في مجال التجارة الإلكترونية، وذلك على النحو التالي:

أولاً: إن هذه القواعد تقوم على أساس جغرافية ومكانية وهو ما يتنافى مع طبيعة التجارة الإلكترونية، إذ كيف يتأتى إعمالها في مجتمع افتراضي مقسم إلى مناطق شبكة بدل الأقاليم، وبالتالي فإن أول ما يميز علاقات هذا المجتمع أنها تتعصي عن التركيز المكاني لعناصر العلاقة العقدية، حيث إن الانترنت يمثل عالماً رقمياً، فهو عبارة عن أرقام وبيانات ولا يعطي أهمية لمن وراء هذه الأرقام والبيانات ولا لأماكنهم⁽²⁾.

فضلاً عن ذلك، فإن هناك صعوبة في تحديد مكان إبرام العقد ومكان تفديذه، كما أن الصعوبة تؤدي إلى تحديد محل إقامة الأطراف، فالعنوان الإلكتروني لا يشكل بأي حال

(1) راجع في عدم ملاءمة قواعد التنازع التقليدية ما سبق ص 87.

(2) انظر:

Paul Przemyslaw Polanski: Towards a supranational Internet law, *Journal of International Commercial Law and Technology* Vol.1 Issue 1 2006, p.1. ولا أدل على ذلك من صعوبة الرفابة والتدخل في عالم الانترنت في القضية الشهيرة بالسر الكبير المتعلقة بالرئيس الفرنسي متران حيث أنه أعاد السيطرة على عرض هذه المعلومات رغم صدور حكم قضائي في ذلك. للمزيد في الحكم والتعليق عليه انظر:

Jean-Jacques Lavenue: Cyberespace et Droit International: *pour un nouveau Jus Communicationis*, available online: http://droit.univ-lille2.frfileadminuser_uploadenseignants/lavenuecyberart.pdf.

من الأحوال محل إقامة ثابتة بالمعنى المتعارف عليه في الاتفاقيات الدولية، وتفرض صعوبة التركيز المكاني والجغرافي لشبكة الانترنت صعوبة تحديد هوية الأطراف المتعاقدة⁽¹⁾، ذلك أن العنوان الإلكتروني لا يشكل أي إشارة إلى هوية الطرف الآخر، كما أنه يصعب مراقبة العناوين الالكترونية، حيث إن ذلك غير مسموح به للتحقق من هويتهم⁽²⁾.

غير أنه يمكن التتحقق من هوية الأطراف بإلزامهم بالشروط التي وضعها المشرع نفسه، والمتمثلة في ضرورة الإدلاء بالمعلومات الازمة قبل التعاقد خصوصاً في عقود المستهلكين عبر الإفصاح عن الاسم والمكان الجغرافي وقواعد التواصل وغيرها من القواعد.

ثانياً: إذا كانت قاعدة التنازع تفصل بين القوانين المتنازعة لحكم العلاقة المطروحة، وكل من هذه القوانين يتتمي إلى نظام قانوني مختلف، فقد يوصل هذا الإسناد إلى قانون بلد لم ينظم مثل هذا النوع من المعاملات الحديثة. ومن ثم، إنعدام فاعلية هذا القانون لحكم العلاقة القانونية المطروحة مما يتبع عنه فراغ قانوني سيؤدي إلى انعدام الثقة في التجارة الالكترونية⁽³⁾.

ثالثاً: إن القاضي يلعب دوراً مهماً في تحديد القانون واجب التطبيق على العقد، وذلك عند قيامه بتطبيق قاعدة التنازع، خصوصاً ما يتعلق منه بفكرة النظام العام الذي يختلف من بلد إلى بلد آخر، وقواعد البوليس، وهو ما يعني أن الحلول والأحكام الصادرة

(1) د. صالح المزلاوي: القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الالكترونية، مرجع سابق، ص 350.

(2) حيث يحظر ذلك التوجيه الأوروبي رقم 46/95 الصادر في 24 أكتوبر 1995 المتعلقة بحماية البيانات ذات الطابع الشخصي.

(3) انظر:

Quan Nguyen: The network of banks and the private regulation of e-commerce، *International Journal of e-Business Management*، 2007 vol. 1، no. 1، p.11.

عن القضاء قد تؤدي إلى تضارب الأحكام من بلد إلى آخر خصوصاً فيما يتعلق بالتجارة الإلكترونية وازدهارها والتي تسعى إلى وحدة الحلول.

رابعاً: بالنظر إلى علاقة القواعد الموضوعية بالمستهلك الإلكتروني نجدها أكثر ألفةً من القواعد التقليدية حيث إنما تمثل الحد الأدنى من الحماية لهذا المستهلك فهي وليدة هذه المنظومة وربتها بعكس تلك القواعد التي نشأت خارج هذه المنظومة الإلكترونية وإنما تطبق عليها من باب الاجتهاد، وفي جميع الأحوال فإن الحماية التي تقررها تلك القواعد التقليدية لن تقل عن الحد الأدنى من الحماية التي تقررها القواعد الموضوعية الخاصة بالتجارة الإلكترونية⁽¹⁾.

ونظراً لتلك المطالب التي أبرزناها آنفًا فقد اتجهت أنظار الفقه إلى إيجاد قواعد تحكم العلاقات الدولية عبر الانترنت وتنظم قواعدها وليس هذا بغريب فقد دفع ذلك الأستاذ John Parry Barlow إلى إعلان استقلال الفضاء وذلك في عام 1995م⁽²⁾، وهو بذلك يرفض أي تطبيق للقواعد التقليدية الوطنية على علاقات الانترنت ويتطلع إلى تنظيم خاص بحكم هذا العالم الجديد.

لذلك، فإن البعض يرى ضرورة وجود بديل لقواعد التنازع وهي عبارة عن قواعد موضوعية Regles Materielles والعمل على إرائهها وتطويرها لتتواءم مع العالم الافتراضي والتي سوف تشكل القانون الموضوعي الإلكتروني للإنترنت Substantive internet law- electronic و المصطلحاته التكنولوجية التي تواكب الوثبات السريعة للإنترنت⁽³⁾.

(1) انظر:

Zheng Sophia Tang: Electronic Consumer Contracts in the Conflict of Laws 'op. cit' p.254.

(2) انظر الإعلان الشهير نحو استقلال الفضاء متاح على الرابط التالي:

<https://projects.eff.org/~barlow/Declaration-Final.html>.

(3) د. أحمد عبد الكريم سلامة: حماية المستهلك في العقود الدولية الإلكترونية، مرجع سابق،

وهنا يمكن القول أنه لا مجال لإعمال تلك القواعد التقليدية وإنما يصار إلى القواعد الموضوعية الإلكترونية أو ما بات يسمى القانون الموضوعي الإلكتروني لحكم موضوع النزاع أمام هيئة التحكيم الإلكتروني، وذلك لتفادي الصعوبات التي تشيرها مشكلة تنازع القوانين بمفهومها التقليدي في القانون الدولي الخاص والتي تكمن في إبطاء هذه القواعد على المفاهيم الداخلية للتجارة وعدم توفيرها حلولاً مقبولة لمعاملات التجارة الدولية التقليدية والالكترونية على وجه الخصوص.

ولأهمية هذه القواعد كونها تمثل بديلاً لقواعد التنازع فإنه لا بد من أن نعرض لتعريفها ومصادرها وخصائصها بشكل مبسط حتى يكتمل الحديث عن القانون الواجب التطبيق على موضوع النزاع.

ثانياً: تطبيق القانون الموضوعي الإلكتروني

(1) تعريف القانون الموضوعي الإلكتروني

ويعرف القانون الموضوعي الإلكتروني Lex Electronica بأنه عبارة عن "مجموعة القواعد القانونية الموضوعية الذاتية والدولية التي تمثل مجموعة الأعراف والعادات والسلوكيات الناشئة في البيئة الإلكترونية، وتحتم معالجة كل ما يتعلق بالعمليات التي تتم عبر الانترنت، ويلجأ إلى تطبيقها القاضي مباشرة على موضوع النزاع دون البحث عن قواعد الإحالة وغيرها مما تتصف به قاعدة التنازع".

ويمكن الوقوف على عناصر التعريف لتكميل الصورة، على النحو التالي:

إن هذه القواعد تعتبر قواعد قانونية دولية تنظم من خلال اتفاقيات دولية وقواعد سلوك عالمية وبرامج المجموعات الاقتصادية والهيئات والمنظمات الدولية التي ترعى التجارة الدولية الإلكترونية، فهو نظام قانوني دولي موحد بشأن التجارة الإلكترونية.

هي قواعد ذاتية النشأة تخرج عن القواعد التي تضعها الدول، فهي قواعد تنشأ وتترعرع في الأوساط المهنية المعنية بالتجارة الإلكترونية، بعيداً عن إجراءات الإصدار الرسمية.

تتميز هذه القواعد وتفترق عن القواعد الموضوعية المنظمة للتجارة الدولية Lex Mercatoria، فهي قواعد وجدت خصيصاً لحكم علاقات الأطراف التي تم عبر الانترنت.

وعليه فإن هذه القواعد تمثل "مجموعة من العادات والمارسات المقبولة التي نشأت في المجتمع الافتراضي Societe Virtuelle للإنترنت، طورتها المحاكم ومستخدمو الشبكة، وحكومات الدول في مجال تكنولوجيا الاتصالات والمعلومات، فهو قانون تلقائي النشأة وجد ليتلاءم مع حاجات مجتمع قوامه السرعة في التعامل، والبيانات الرقمية التي تتم بها المعاملات والصفقات عبر شاشات أجهزة الحواسب الآلية، ويتوافق مع توقعات أطراف تلك المعاملات"⁽¹⁾.

(2) مصادر القانون الموضوعي

نظراً لعدم وجود قانون موضوعي استهلاكي في العالم يحكم علاقات المستهلكين فإننا نلجأ إلى القواعد المتفرقة التي تنظم التجارة الإلكترونية الدولية ومعاملات المستهلكين من خلالها. وبالرغم من أن القواعد الموضوعية ذات النشأة التلقائية تمثل أهم المصادر الدولية للقانون الموضوعي، كالعادات والأعراف الدولية، إلا أن هذه المصادر ليست هي الوحيدة، فهناك مصادر أخرى تعمل إلى جنبها ولا يمكن إغفال دورها في تنظيم التجارة الإلكترونية، كأعمال المنظمات الدولية والإقليمية التي تعنى بالتجارة الإلكترونية.

(1) د. أحمد عبد الكريم سلامة: الانترنت والقانون الدولي الخاص فرق أم تلاق، مرجع سابق، ص. 48

ما سبق فإنه يمكن تقسيم مصادر القانون الموضوعي الإلكتروني Lex Electronica إلى نوعين من المصادر، قواعد موضوعية ذات نشأة تنظيمية، وأخرى ذات نشأة تلقائية.

• **القواعد الموضوعية الإلكترونية ذات النشأة التنظيمية:**

نظراً لأهمية حركة التجارة الدولية الإلكترونية فقد نشأت هيأكل وتنظيمات تعنى بتنظيم هذه التجارة، واتخذت في سبيل هذا التنظيم أحد الأشكال التالية: في صورة اتفاقيات دولية international convention، و التوصيات والأعمال الدولية الأساسية Recommendations and the international business core، أو تقنيات السلوك Techniques of conduct، والعقود النموذجية contracts، أو الشروط النموذجية Clauses type، وأخيراً قضاء التحكيم الإلكتروني Online arbitration.

• **الاتفاقيات الدولية international convention**

تمثل الاتفاقيات الدولية إحدى أهم المصادر للقانون الموضوعي الإلكتروني، حيث يستقي منها أحکامه وقواعده، والنتيجة هي السعي إلى توحيد وانسجام قواعد القانون الموضوعي التي تحكم العلاقات القانونية عبر الانترنت على الصعيد الدولي⁽¹⁾. وبالتالي، فالقاضي عندما يعرض عليه نزاع بين طرفين ينتميان إلى هذه الاتفاقية، فإن ما عليه سوى تطبيق قواعد الاتفاقية دون الخوض في فكرة تنازع القوانين.

(1) د. عصام الدين القصبي: تنازع الاختصاص القانوني والقضائي الدوليين في مجال التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 1611.

ومن أمثلة هذه الاتفاقيات الدولية بصفة عامة نجد اتفاقية فيينا 1980م بشأن البيع الدولي⁽¹⁾، واتفاقية روما 1980م الخاصة بالقانون واجب التطبيق على العقود الدولية. أما في مجال التجارة الإلكترونية فإن عدد الاتفاقيات لازال في المستوى الأدنى، وذلك نظراً لحداثة هذه التجارة وفي نفس الوقت الحركة السريعة لهذه التجارة، ولعل أول اتفاقية في هذا الشأن نذكر اتفاقية مجلس أوروبا رقم 108 الخاصة بحماية البيانات ذات الطابع الشخصي وتدفقاتها عبر الحدود التي تم اعتمادها من دول المجلس في 1981م⁽²⁾، واتفاقية جنيف (الوايبيو) 1996م الخاصة بالملكية الأدبية والفنية في العالم الرقمي⁽³⁾، واتفاقية الأمم المتحدة بشأن استخدام الحطابات الإلكترونية في العقود الدولية والمعتمدة في 2005م⁽⁴⁾، واتفاقية الدول الأمريكية CIDIP 2008م⁽⁵⁾. وقد سار في نفس النهج العديد من التوجيهات الأوروبية التي تنظم مسائل التجارة الإلكترونية بين دول الاتحاد الأوروبي⁽⁶⁾.

(1) انظر نصوص الاتفاقية متوافرة على الرابط التالي:

<http://www.uncitral.org/pdf/english/texts/sales/cisg/V1056997-CISG-e-book.pdf>.

(2) للاطلاع على نصوص الاتفاقية متوافرة على الرابط التالي:

<http://conventions.coe.int/Treaty/en/Treaties/Html/108.htm>.

(3) يمكن الوصول إلى المعاهدة متوافرة على الرابط التالي:

<http://www.oup.com/uk/booksites/content/9780198259466/15550007>.

(4) راجع نصوص الاتفاقية على الرابط التالي:

http://www.uncitral.org/pdf/english/texts/electcom/06-57452_Ebook.pdf.

(5) انظر مؤتمر الدول الأمريكية على الرابط:

http://www.oas.org/ciengijc_current_agenda_CIDIP_VII.pdf

(6) حيث صدر العديد من التوجيهات التي تنظم التجارة الإلكترونية بين دول الاتحاد نذكر منها التالي:

*Directive 95/46/EC of the European Parliament and of the Council of 24 October 1995 on the protection of individuals with regard to the processing of personal data and on the free movement of such data, Official Journal, L281/31, 23.11.1995.

وقد اهتم واضعو مشروع الاتفاقية الدولية بين الدول الأمريكية 2006م، بشأن القانون الواجب التطبيق والاختصاص القضائي في عقود الاستهلاك، والذي أعطى المستهلك رعاية خاصة خصوصاً أن واضعو المشروع قد رأوا طبيعة التجارة الإلكترونية في مسائل القانون الواجب التطبيق والاختصاص القضائي الدولي⁽¹⁾.

كما حق بهذا المشروع، مشروع القانون النموذجي بشأن التحكيم الإلكتروني في منازعات المستهلكين، والذي تقدمت به بعض الدول الأعضاء في رابطة الدول الأمريكية في 2008م، حيث نظم القواعد الخاصة التي تكفل للمستهلك الإلكتروني حماية متميزة أثناء تسوية المنازعات الناشئة عن عقود التجارة الإلكترونية⁽²⁾.

*Directive 97/7/EC of the European Parliament and of the Council of 20 May 1997 on the protection of consumers in respect of distance contracts، Official Journal، 4.6.1997، p19.

*Directive 1999/93/EC of the European Parliament and of the Council of 13 December 1999 on a Community framework for electronic signatures، Official Journal، L 13/12 19.1.2000.

*Directive 2000/31/EC of the European Parliament and of the Council of 8 June 2000 on certain legal aspects of information society services، in particular electronic commerce، in the Internal Market (Directive on electronic commerce)، Official Journal، L178/1، 17.7.2000.

*Directive 2000/46/EC of the European Parliament and of the Council of 18 September 2000 on the taking up، pursuit of and prudential supervision of the business of electronic money institutions، Official Journal، L 275/39، 27.10.2000.

*Directive 2001/29/EC of the European Parliament and of the Council of 22 May 2001 on the harmonisation of certain aspects of copyright and related rights in the information society، Official Journal، L 167/10، 22.6.2001.

(1) وهو مشروع سبق الحديث عنه بين ثنائي هذا البحث.

(2) وبعد مشروع التحكيم الإلكتروني من أوائل الأعمال الجماعية التي تنظم التحكيم الإلكتروني، وخصوصاً في مجال الاستهلاك، حيث كانت العديد من الاتفاقيات الدولية ترفض ذلك، وكذلك في بعض التشريعات، راجع الاتجاه الرافض للتحكيم في عقود الاستهلاك مasicq، ص 318.

وأخيراً نجد من تلك الاتفاقيات في العالم العربي، تلك الاتفاقية الخاصة بتنظيم أحكام التوقيع الإلكتروني في مجال المعاملات الإلكترونية، والتي تم إبرامها في 5 يونيو 2008م، وتمثل هذه الاتفاقية نواة طيبة في المجال الاتفاقي الدولي بين الدول العربية من أجل تنظيم مسائل التجارة الإلكترونية

• التوصيات والأعمال الدولية الأساسية

نظرًا لقلة الاتفاقيات الدولية في مجال التجارة الإلكترونية الدولية والتي تكاد تعد على أصابع اليد الواحدة، فإن التنظيم القانوني للتجارة الإلكترونية قد اتخذ شكل توصيات، "وربما نجد اللبنة الأولى للأفكار القانونية الرامية لتبسيط التجارة الدولية عبر شبكات المعلومات في التوصيات التي صدرت عن لجنة الأمم المتحدة الاقتصادية لأوروبا عام 1979م والخاصة بوثيقة الشحن البحري حيث تضمنت اقتراح باستخدام المعالجة الإلكترونية للمعلومات في إطار القواعد الضرورية والإجراءات الخاصة بالنقل البحري"⁽¹⁾.

ثم توالت الأعمال الدولية في تنظيم التجارة الإلكترونية فهناك العديد من الأعمال والتوصيات الدولية، كأعمال لجنة الأمم المتحدة للقانون التجاري الدولي Uncitral، حيث أصدرت القانون النموذجي للتجارة الإلكترونية والذي اعتمد في 1996م⁽²⁾، والقانون النموذجي في خصوص التوقيعات الإلكترونية 2001م⁽³⁾.

(1) د. عصام الدين القصبي: تنازع الاختصاص القانوني والقضائي الدوليين في مجال التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 1622.

(2) القانون الصادر في 12 يونيو 1996م، النص العربي متاح على الرابط التالي:
http://www.uncitral.org/pdf/arabic/texts/electcom/ml-ecomm-a_ebook.pdf.

(3) القانون الصادر في 25 يوليو 2001م، النص العربي متاح على الرابط التالي:
<http://www.uncitral.org/pdf/arabic/texts/electcom/ml-elecsig-a.pdf>.

ويمكن إجمال هذه الأعمال الدولية على النحو التالي: الأعمال الدولية في مجال تبادل المعلومات المعلوماتية والتجارة الإلكترونية⁽¹⁾، وكذلك الأعمال والتوصيات الدولية المتعلقة بحماية الحياة الخاصة وتدفق البيانات عبر الحدود⁽²⁾، والأعمال الدولية والإقليمية بشأن حماية المستهلك في مجال التجارة الإلكترونية⁽³⁾، والأعمال الدولية بشأن حقوق الملكية الفكرية⁽⁴⁾، والأعمال الدولية بشأن الجمارك عبر الشبكة الدولية⁽⁵⁾، والأعمال الدولية بشأن تسوية المنازعات التي تنشأ بين أطراف المعاملة الإلكترونية⁽⁶⁾.

(1) انظر هذه الأعمال والتعليق عليها عند الدكتور صالح المزنلاوي: القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 122.

(2) انظر على سبيل المثال أعمال منظمة التعاون والتنمية، متحدة على الرابط التالي:
http://www.oecd.org/document/18/0,3343,en_2649_34255_1815186_1_1_100.html.

وكذلك الوثيقة الأوربية بشأن حماية البيانات الشخصية في ETNO Reflection Document وكتاباً حماية البيانات الشخصية في القانون الدولي الخاص، مرجع سابق، RD342 (2011/01) متحدة على:

http://ec.europa.eu/justice/news/consulting_public/0006/contributions/or ganisations/etno_en.pdf

(3) راجع في عرض هذه الأعمال كتاباً حماية المستهلك الإلكتروني في القانون الدولي الخاص، مرجع سابق، ص 17 وما بعدها.

(4) انظر الدراسة الاستقصائية حول الأعمال الدولية التي أعدتها منظمة الوابيو للملكية الفكرية: World Intellectual Property Organization: Intellectual Property on The Internet: A survey of issues، WIPO/INT/02، 2002، available online: <http://www.wipo.int/copyright/en/ecommerce/pdf/survey.pdf>.

(5) د. صالح المزنلاوي: القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 157.

(6) راجع ما سينت في تلك الأعمال كما هو شأن في التحكيم الإلكتروني.

• تقنيات السلوك Techniques of conduct

وهي عبارة عن تلك القواعد التي يضعها المتعاملون مع الشبكة بأنفسهم لتطبيق عليهم، والتي يتم تدوينها من قبل هيئات ومؤسسات مهنية تعنى بوضع مبادئ وأسس التعامل عبر الانترنت⁽¹⁾، وتتنوع تقنيات السلوك بين تقنيات السلوك الدولية وتقنيات السلوك الإقليمية:

فمن تقنيات السلوك الدولية، نجد قواعد السلوك الموحدة للتبادل الإلكتروني للبيانات التجارية عن طريق الإرسال عن بعد والتي أعدتها غرفة التجارة الدولية في باريس ICC عام 1987، والمشروع الخاص بالمارسات الموحدة في مجال التوثيق والتصديق على المعاملات الإلكترونية في عام 1996⁽²⁾، حيث تهدف هذه التقنيات إلى ضمان الاستقامة والنزاهة في مجال النقل الإلكتروني للمعلومات بالإضافة إلى الثقة في المعاملات الرقمية التي تتم عبر الانترنت⁽³⁾.

أما على الصعيد الإقليمي، فنجد أن مجلس الشيوخ الأمريكي ومن خلال اللجنة المشتركة للمعلومات قد أعد تقريراً بخصوص الدخول في مجتمع المعلومات وتضمن ثلاثة نقاط أساسية: الأولى تمثل فتح خط ساخن Hotline يجب على إشكالات

(1) د. صالح المزلاوي: القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 167.

(2) انظر:

Randy V. Sabetr: International Harmonization In Electronic Commerce And Electronic Data Interchange: A proposed first step toward signing on the digital dotted line, *The American UNviersity Law Review* Vol. 46, 1996, p.525.

(3) انظر الأعمال الدولية للجنة الونكتاد في عام 1998 م/1/UNCTAD/SDTE/BFB متاحة على الرابط التالي:

<http://r0.unctad.org/ecommerce/docs/legal1.pdf>.

المستخدمين، والثانية: إنشاء مكتب يكون مسؤولاً عن إبداء النص والارشاد لمعاملي الانترنت، والثالثة: إنشاء جهاز مراقبة وطني يعكف على تطور تكنولوجيا المعلومات والممارسات التي تتم من خلالها⁽¹⁾.

وهو كذلك في فرنسا حيث تم وضع ميثاق من قبل مجموعة عمل تقوم على خلق كيان أو هيكل ينهض باستقبال شكاوى مستعملى الانترنت، وهو نفس النهج الذى تبنته كل من هولندا وإنجلترا ونيوزلندا⁽²⁾.

ويعد من ضمن تقنيات السلوك القواعد الموحدة التي يضعها منظمو الصفحات وأصحاب الواقع التي تحدد التزامات مستخدمي الانترنت عند القيام بالتعاقد، وتمثل هذه القواعد توجهاً نحو توحيد الشروط والالتزامات المفروضة على المتعاملين.

ولعل من المناسب هنا ذكر ما جاء في التوجيه الأوروبي رقم 2000/31 الخاص بالتجارة الإلكترونية، والذي حث الدول الأعضاء في الاتحاد على وضع قواعد سلوك تتناسب مع الاتحادات والمنظمات التجارية والمهنية والاستهلاكية للإسهام في تنفيذ هذا التوجيه بشكل سليم⁽³⁾، كما أوجب إتاحة الفرصة من أجل الوصول إلى تلك القواعد بيسر وسهولة بلغات الاتحاد من خلال الوسائل الإلكترونية⁽⁴⁾، كما ألزم الدول الأعضاء بوضع قواعد سلوك تتعلق بحماية القصر والكرامة الإنسانية فيما يتعلق بمجتمع المعلومات⁽⁵⁾.

(1) د. صالح المزنلاوي: القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 171.

(2) د. رشا على الدين: النظام القانوني لعقود السياحة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 145

(3) راجع المادة 1/16-أ من التوجيه الأوروبي رقم 2000/31.

(4) المادة 1/16-ج من التوجيه الأوروبي رقم 2000/31.

(5) المادة 1/16-هـ، من التوجيه الأوروبي رقم 2000/31.

وبذلك، فإن قواعد السلوك تعد من المصادر المهمة لقواعد القانون الموضوعي الإلكتروني، ويرجع ذلك إلى تنوع أنماط المتعاملين عبر شبكة الانترنت، والذي يفرض نفسه في صعوبة وجود تنظيم آمر ومحكم يحكم هذا التنوع، من هنا تأتي أهمية قواعد السلوك التي تمثل حداً أدنى من المبادئ والأحكام المشتركة التي يجب أن يراعيها كافة المتعاملين عبر الشبكة⁽¹⁾.

• العقود النموذجية contracts types

تمثل العقود النموذجية نتيجة طبيعية لدور الإرادة في مجال التجارة الدولية، وذلك انطلاقاً من مبدأ العقد شريعة المتعاقدين ودستورهم، حيث أصبحت دوراً مهماً في إرساء وترسيخ الأعراف السائدة في الأوساط التجارية بحيث يمثل تقنياً أساسياً في تلك الممارسات⁽²⁾، بمعنى أن العقد أصبح قادراً على خلق قواعد تنظم سلوك المتعاملين وتطبق عند نشوء النزاع، حيث أصبحت هذه العقود وتكرارها يمثل عرفاً أو عادة في مثل هذا التعامل.

وتعد العقود النموذجية من المصادر المهمة التي يقوم عليها القانون الموضوعي الإلكتروني، وهي عبارة عن تلك العقود التي تبرم بين الموردين والمستخدمين سواء كانوا مستهلكين أم مهنيين، خصوصاً أن عقود التجارة الإلكترونية تتم عبر قوالب معدة سلفاً. لهذا، فقد اتجهت العديد من المنظمات المهنية إلى إعداد عقود نموذجية تتضمن العادات والأعراف الجارية والأحكام الجديدة التي تستمد قوتها من تداولها من أعضاء المجتمع الذي

(1) د. صلاح علي حسين: القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الإلكترونية ذات الطابع الدولي، مرجع سابق، ص 243.

(2) للمزيد انظر: د. عادل أبو هشيمة محمود حوتة: عقود خدمات المعلومات الإلكترونية في القانون الدولي الخاص، مرجع سابق، ص 146، وانظر كذلك عند:

Zheng Sophia Tang: Electronic Consumer Contracts in the Conflict of Laws, op. cit, p.260.

نشأت فيه⁽¹⁾، كالعقد النموذجي الذي أعدته غرفة التجارة الدولية بباريس ICC بخصوص التبادل الإلكتروني للبيانات عبر شبكة الانترنت، وكالعديد من العقود النموذجية التي تصادفنا في التعامل عبر الانترنت سواء كانت معدة من هيئات دولية أو إقليمية في شتى مجالات الحياة اليومية.

• التحكيم الإلكتروني Online Arbitration

نظرًا لأن أغلب منازعات التجارة الإلكترونية التي تتم بين المتعاملين من خلال الشبكة يتم اللجوء فيها إلى التحكيم وخصوصا التحكيم الإلكتروني⁽²⁾، فإن هيئات التحكيم الإلكتروني قد أنشأت قواعدها الخاصة التي تتناسب مع طبيعة المنازعات الإلكترونية التي تتلاءم مع السرعة التي تتمتع بها الشبكة العالمية. وبالتالي، فإن ما ترسيه تلك الأحكام يكون رافدًا مهمًا للقانون الموضوعي الإلكتروني⁽³⁾.

• القواعد المادية الإلكترونية ذات النشأة التلقائية أو الذاتية

ويقصد بالقواعد المادية الإلكترونية ذات النشأة التلقائية أو الذاتية تلك القواعد التي تنشأ من سلوك المهنيين على الانترنت أثناء تعاملهم مع المستهلكين، أي أنها لا تنتهي إلى تنظيم رسمي. ومن ثم، فهي تتمتع بالمرونة الكافية التي تساعدها في مواكبة احتياجات الشبكة العالمية والمتعاملين من خلالها، فهي توأكب التطورات التقنية للشبكة التي تنتقل

(1) د. إبراهيم أحمد سعيد زمزمي: القانون واجب التطبيق في منازعات التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص308، د. صالح المنلاوي: القانون واجب التطبيق على عقود التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص178.

(2) راجع ما سأليت عرضه في تسوية منازعات عقود المستهلكين الإلكترونية عن طريق التحكيم الإلكتروني، ص318.

(3) د. عادل أبو هشيمة محمود حوتة: عقود خدمات المعلومات الإلكترونية في القانون الدولي الخاص، مرجع سابق، ص145.

من طور إلى طور بسرعة عالية، وهي في نفس الوقت تواكب توقعات المتعاملين على الشبكة حيث إنها قواعد تمثل رغباتهم وتطلعاتهم، فهم الذين يضعونها ولا تفرض عليهم⁽¹⁾. وهذه المصادر تتبع بين العرف والعادات الاتفاقيّة والعادات الأخلاقية.

فالعرف الذي يمثل العصب الرئيس لهذه المصادر التلقائية، هو "عبارة عن مجموعة الممارسات التي اتبعها أغلبية المهنيين والمستخدمين عبر الانترنت وهم يعتقدون بأنها ملزمة لهم أدبياً، وذلك في شتى مجالات التعامل عبر الانترنت سواء في الوصول إلى المعلومات أو التعاقد أو الأمان المعلوماتي والملكية الفكرية"⁽²⁾.

وتعود هذه الأعراف والعادات ذات طبيعة تعاونية. ومن ثم، فلا شك في أن قانوناً يتكون من تلك القواعد التلقائية سيكون قادراً على الاستجابة لمقتضيات وحاجات المعاملات العابرة للحدود، والمعطيات غير المادية للوسط الذي تناطبه، وسيكون أكثر تواافقاً مع تغيرات البيئة الفنية والتكنولوجية لتلك الشبكة العجيبة للمعلومات⁽³⁾.

أما العادات والممارسات الاتفاقيّة، التي تشكل أحد أهم المصادر التلقائية فإنها تأخذ إحدى صورتين: الصورة الأولى: تمثل في العقود المبرمة بين مستخدمي الانترنت - أيًّا كانوا وأيًّا كانت الخدمة المطلوبة - وبين شركات الإنتاج والتوزيع مقدمة تلك الخدمات، مثل عقود الاستهلاك الإلكتروني⁽⁴⁾، حيث يلتزم مقدم الخدمة بعدم السماح بالوصول إلى مواد غير مشروعة ويمثل ذلك عادات وقيم يلتزم بها مقدمو الخدمات في العالم الافتراضي.

(1) د. صالح المزلاوي: القانون واجب التطبيق على عقود التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 184، د. محمد مأمون أحمد سليمان: التحكيم في منازعات التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 404.

(2) انظر:

Paul Przemyslaw Polanski: Towards a supranational Internet law, op. cit, p.3.

(3) د. أحمد عبد الكريم سلامة: الانترنت والقانون الدولي المخاص فرق أم تلاق، مرجع سابق، ص 51.

(4) د. رشا على الدين: النظام القانوني لعقود السياحة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 142.

أما الصورة الثانية: فتتمثل في مجموعة من العقود التي تلزم بين مقدم الخدمة المراد تقديمها وبين مقدم خدمات الموقع عبر الخادم أو السرفر **Server** وفي هذه العقود يلتزم مقدم خدمات السرفر بالعمل على تطوير وسائل التقنية الالزامية لتنقية المواد الحملة على الشبكة، والقيام بعمل تصنيف مواد الشبكة بين قوائم بيضاء وقوائم سوداء، والتزام مقدارٍ من السرية للموقع، وعمل برامج التوعية وغيرها من الالتزامات⁽¹⁾.

(3) خصائص القانون الموضوعي الإلكتروني

نظراً لما تتمتع به التجارة الإلكترونية من سرعة وما تحتاجه من سرية ومونة، فقد فرضت عليها القواعد التي تنظمها هذه الصفات حتى تتواءم مع طبيعتها وخصوصيتها الفنية والقانونية، وهذه الصفات هي ما تتمتع به قواعد القانون الموضوعي الإلكتروني. ومن تعريف القانون الموضوعي السابق الإشارة إليه يمكن استخلاص أهم المميزات والخصائص التي يتمتع بها هذا القانون على النحو التالي:

• قانون طائفي ونوعي

فالقانون الموضوعي الإلكتروني له طبيعة خاصة فهو قانون طائفي من حيث أشخاصه و موضوعه، فقواعد وضعت لتحكم مجتمع المعلومات الإلكتروني وهذا المجتمع له معطياته ومشاكله الذاتية. ومن ثم، فهو بحاجة إلى قواعد خاصة لا تخاطب إلا عالمه من المستخدمين ومقدمي خدمات الواقع الرقمية والاشتراك في الشبكة وكل ما يتعلق بالعملية الإلكترونية التجارية الدولية⁽²⁾.

(1) د. محمد مأمون أحمد سليمان: التحكيم في منازعات التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 407.

(2) د. أحمد عبد الكريم سلامه: الانترنت والقانون الدولي الخاص فرق أم تلاق، مرجع سابق، ص 56.

وهو قانون نوعي يقتصر دوره على الفصل في المعاملات والتعاقدات الإلكترونية دون سواها. ومن ثم، فلا يمتد إلى المعاملات التي تتم خارج الشبكة، وبالتالي فهو المنظم لعملية التعاقد والدعاية والإعلان للسلع والخدمات ومعالجة البيانات والمعلومات وكل ما يتصل بعملية التعاقد الإلكترونية ابتداءً بالتعاقد وإثباته وانتهاء بالتنفيذ والتسليم⁽¹⁾.

ويمتد هذه الصفة- من حيث إنه قانون طائفي نوعي- إلى المؤسسات والتنظيمات التي تدير العملية الإلكترونية، فهذا القانون له أجهزته وأدواته، فله الهيئات التي تنظمه فنياً وقانونياً ولله جهاز القضايى الذي يعمل على حل المنازعات التي تنشأ بين أطراف المعاملة الإلكترونية⁽²⁾، حيث يتم الفصل في تلك المنازعات بطريقة آلية عبر الوسائل الإلكترونية.

● قانون تلقائي في نشأته

حيث يعد القانون الموضوعي الإلكتروني قانوناً تلقائياً النشأة، فهو نتاج جهود المتعاملين عبر الشبكة والتي كشفت عنه ممارساتهم وأعرافهم الإلكترونية بحيث صارت قانونهم العام المشترك الذي يلتزمون به⁽³⁾. The Common Law of Internet

وبالتالي، فإن هذا القانون التلقائي لا يأتي عن طريق رسمي أو شكلي وهذا نابع من عدم رسمية شبكة الانترنت، فليس هناك جهة تنظمها أو تحيمن عليها وتوجه نشاطها. ومن ثم، فقواعدها تلقائية تنشأ عن تعاملات أفرادها ويلتزمون بها رضائياً دون الحاجة إلى تدخل سلطة تلزمهم بها حيث تمثل هذه القواعد أعرافهم وسلوكهم العام. وبالتالي، فهم

(1) د. رشا على الدين: النظام القانوني لعقود السياحة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 149.

(2) راجع ما سينتبيه في التحكيم الإلكتروني، ص 305.

(3) انظر:

Tom W. Bell: The Common Law in Cyberspace، Michigan law review، Vol. 97، 1999 p.1748.

يكون لها الاحترام ويعتقدون أنها ملزمة لهم وهي في نفس الوقت تلائم تعاملاتهم على الشبكة، وتعبر عن المبادئ العامة للعدالة في مجال التجارة الإلكترونية⁽¹⁾.

وتحقق التلقائية التي يتمتع بها القانون الموضوعي الإلكتروني عدة مزايا مهمة منها⁽²⁾:

إن شبكة الانترنت تقوم على أساس فنية وتكنولوجية سواء في معالجة البيانات أو في نقل المعلومات والبيانات وحتى تثبيتها على دعامة رقمية، فهي مسائل فنية ابتداء وانتهاء، ومن ثم فهذا القانون قد راعى هذه الطبيعة، فهو قانون فني يتلاءم مع الطبيعة الذاتية للتعامل عبر شبكة الانترنت، وهو يتسم بالسرعة ومواكبة التطورات التقنية والتكنولوجية.

إنه يتوافق وتوقعات المتعاملين عبر الانترنت فأساسه معاملاتهم ومارساتهم وعاداتهم. وبالتالي، فهو يبعدهم عن التعقيدات الفنية التي تفرضها القوانين الوطنية من تنازع وغيرها والتي لا تتواءم مع واقع الشبكة المميز⁽³⁾.

إنه قانون من⁽⁴⁾، تبع مرونته من مرونة الشبكة والجهة التي تنظمها حيث إنه يتواكب مع كل المتغيرات والمؤثرات التي تطرأ على الفضاء الإلكتروني سواء التكنولوجية أو الاقتصادية وحتى السياسية، التي تصادف المتعاملين عبر الشبكة، فهو لا يفرض حلولاً جامدة.

● قانون عبر دولي موضوعي

يستمد القانون الموضوعي هذه الصفة والخاصية من طبيعة الشبكة نفسها فهي شبكة دولية عابرة للحدود، لا تخضع لهيئة أو سلطة إقليمية أو دولية. ومن ثم، فإن هذا القانون

(1) د. إيهاب ماهر السنبطي: الموسوعة القانونية للتجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 381

(2) د. أحمد عبد الكريم سلامة: حماية المستهلك في العقود الدولية الإلكترونية، مرجع سابق، ص 59.

(3) انظر في عدم ملائمة قاعدة التنازع في مجال التجارة الإلكترونية ما سبق، ص 87.

(4) في مرونة القواعد الموضوعية بصفة عامة انظر: د. محمد عبد الله المؤيد: منهج القواعد الموضوعية في تنظيم العلاقات الخاصة ذات الطابع الدولي، مرجع سابق، ص 76.

ليس من وضع سلطة أو هيئة عالمية أو دولية أو إقليمية⁽¹⁾، وإنما يتأنى من طبيعة المعاملات التي تحكمها، فهي تتم عبر الحدود وتنصل بأكثر من دولة في ذات الوقت وتتضمن انتقالاً للقيم الاقتصادية فيما بينها وتنصل بمصالح التجارة الدولية⁽²⁾.

• قانون موضوعي مادي مباشر

فالقانون الموضوعي الإلكتروني يتسم بأنه منهج مباشر وموضوعي، ليس مثل قواعد التنازع التقليدية التي تقوم على فكرة الإحالة إلى القانون واجب التطبيق، والتي لا تعطي حلولاً مباشرة ولكن تشير فقط إلى القانون الداخلي الذي يحكم النزاع والذي بدوره يضع حلاًًا لذلك النزاع بصورة موضوعية⁽³⁾.

وهكذا، فإن القانون الموضوعي الإلكتروني يقدم حلولاًً موضوعية للمعاملات الإلكترونية، ولا تحيل قواعده إلى قوانين أو قواعد أخرى. فالأعراف والعادات والسلوكيات والممارسات العملية تضع حلولاًً تنظيمية حاكمة للمعاملات والتعاقدات الإلكترونية تفصل فيها ولا تحيل إلى قواعد أخرى.

يعنى أنه ليس هناك وسيط بين القاضي والقانون واجب التطبيق حيث إن القانون واجب التطبيق يكون في متناوله مباشرة، وهو ما جعل البعض يطلق عليها أنها قواعد

(1) انظر:

Tamar Frankel: The Common Law and Cyberspace, working paper series, public law & legal theory working paper no. 01-21, 2001, available online: <http://www.bu.edu/law/faculty/scholarship/workingpapers/2001.html>.

(2) د. أحمد عبد الكريم سلامة: الانترنت والقانون الدولي الخاص فرق أم تلاق، مرجع سابق، ص 60.

(3) د. إيهاب ماهر السنباطي ميخائيل السنباطي: الإطار القانوني للتجارة الإلكترونية عبر الدول، دراسة تحليلية لقواعد القانون الدولي الاتفاقي والقانون المقارن، رسالة دكتوراه جامعة المنصورة 2006م، ص 518.

صديقة للمحكمة حيث سيكون القضاة الدوليون سعداء بتطبيقها لكونها واضحة وسهلة المنال بدلاً من الغموض الذي يكتنف قاعدة التنازع⁽¹⁾ التي لا تعطي حلاً مباشراً للنزاع وإنما يبحث القاضي عن الضابط الذي يحكم مثل هكذا نزاع والضابط المختار هو الذي يحدد أي القوانين التي تصلح لحكم النزاع المعروض وقد لا يكون القاضي ملماً بذلك القانون، وهي كذلك بالنسبة للأطراف حيث ينتقل عبء إثبات ذلك القانون عليهم، بينما القواعد الموضوعية تكون سهلة في إثباتها.

ثالثاً: تقييم دور القانون الموضوعي الإلكتروني في حماية المتعاقدين

أن هذه القواعد مازالت في مراحلها الأولى ولم تصل إلى مرحلة النضوج. ومن ثم، فهي في حاجة إلى التنظيم والتقويم وإكمال القصور الذي يعتريها في بعض الأحيان حتى تكون جاهزةً لاستقلالها بوضع الحلول الموضوعية لمنازعات التجارة الإلكترونية، ليبقى السؤال هو إلى أي مدى يمكن أن تقدم حلولاً لمشكلات التجارة الإلكترونية وعقود المستهلكين على وجه الخصوص؟

وبالرغم من أن القانون الموضوعي الإلكتروني، قانون طائفي ونوعي كما سبق الإشارة إلى ذلك، يعني بتنظيم معاملات الانترنت ومنها عقود الاستهلاك، فهو وجد من أجل هذه المعاملات، ولا شك أنه سوف يكون الأجرد في تنظيمها وحل ما ينتج عنها من منازعات، إلا أن الأمر يتعلق بنظام أو منهج مازال في بدايته، يعتريه بعض القصور والنقص في مسائل عديدة، وإذا كان الحال كذلك تبقى الحاجة إلى القوانين الداخلية والاستعانة بما

(1) د. إيهاب ماهر السنباطي: الموسوعة القانونية للتجارة الإلكترونية، ص 381 وخصوصاً ص 382.

تقدمه من حلول من خلال منهج قاعدة التنازع ومناهج القانون الدولي الخاص الأخرى، لمعالجة النقص في هذا القانون⁽¹⁾.

ولهذا فلا صحة للقول بوجود فراغ قانوني بشأن معاملات الانترنت، بسبب الصفة التقليدية للقواعد القوانين الوطنية، إذ يمكن التغلب على هذا النقص بتطوير القواعد القانونية القائمة لتلاءم مع خصوصية التعامل الرقمي وعالم البيانات والمعلومات، وهي كفيلة بتقديم الحلول المناسبة لما يعرض من مشاكل ذات طابع دولي بشأنها، إذ لا يكون مسوغاً استبعاد منهج التنازع كلياً خصوصاً في المسائل التي لم يجد لها حلًّا في تلك الأعراف وخاصة عندما يسكن الأطراف عن اختيار قانون العقد⁽²⁾.

ولا شك أن هذا الوضع قد ألقى بظلاله على كثير من الدول، فنجد أن الكثير منها عمدت إلى تنظيم التجارة الإلكترونية بجميع جوانبها إبتداءً من إبرام العقد الإلكتروني وما يصاحبها من عمليات وصولاً إلى تنفيذ العقد، وذلك من خلال سن تشريعات داخلية تنظم ذلك. وانعكس ذلك على التنظيم الدولي من خلال بعض الاتفاقيات الدولية التي تسعى إلى ضبط هذه المسائل.

بل إن بعض الدول قد عمدت إلى الدخول في اتفاقيات فيما بينها تهتم بتنظيم التجارة الإلكترونية، وأفرزت أحكاماً خاصة بحماية المستهلك الإلكتروني منذ لحظة إبرام العقد وانتهاء بتسوية منازعاته الخاصة مع المهني، نذكر منها مشروع اتفاقيتين بين الدول

(1) د. جمال محمود الكردي: تنازع القوانين بشأن المسئولية عن سوء استخدام الانترنت، مرجع سابق، ص 148، وهو ما تؤكد المفوضية الأوروبية في تعليقها على قواعد التجارة الإلكترونية التي أعدتها المنظمة الأوروبية، للمزيد في ذلك انظر:

Zheng Sophia Tang: Electronic Consumer Contracts in the Conflict of Laws, op. cit, p.255.

(2) د. صالح جاد المنلاوي: القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 252.

الأمريكية الأولى يهتم بتنظيم القانون الواجب التطبيق والاختصاص القضائي في مسائل المستهلك، والثانية يهتم بتنظيم التحكيم الإلكتروني في منازعات الاستهلاك.

وإذا كانت الاتفاقيات الدولية تعد من أهم المصادر التي يعتمد عليها منهج القانون الموضوعي، فإن هذه الاتفاقيات لم تسقط منهج التنازع كلياً وإنما أبقت عليه واعتبرت الاتفاقيات أن ما تقوم به من إصلاحات لا يعني وضع قواعد إضافية في مجال القانون الدولي الخاص، ونجد هذا صريحاً في نصوص التوجيه الأوروبي رقم 31/2000 بشأن التجارة الإلكترونية في المادة 1/4⁽¹⁾.

حماية المتعاقدين الإلكترونياً بالإعمال المشتركة للقانون الموضوعي وقاعدة التنازع

انتهى العرض السابق للقواعد الموضوعية الإلكترونية إلى خلاصة مفادها أنها تمثل نظاماً قانونياً غير كامل، ومن ثم تبقى الحاجة إلى قواعد القانون الدولي الخاص، قواعد الإسناد، وقواعد البوليس، حيث يعمل المنهجان جنباً إلى جنب في حماية العقد الضعيف كما سبق بيانه.

وفي مسائل حماية الطرف الضعيف كما هو الشأن في عقود الاستهلاك الإلكترونية، نجد أن قواعد القانون الموضوعي الإلكتروني قد تخل بالحماية المقررة له في قانونه الوطني، وهو ما يكون مرفوضاً حيث إن هذه الحماية تمثل الحد الأدنى من الحماية التي لا يجوز النزول عنه، فلو نظرنا على سبيل المثال لحق المستهلك في الرجوع أو ما يسمى بحق الانسحاب من العقد نجد أن القواعد الموضوعية كالتجهيز الأوروبي الخاص بعقود المستهلكين عن بعد يسمح بذلك خلال سبعة أيام بينما نجد أن القانون المصري يعطي المستهلك هذا الحق خلال أربعة عشر يوماً والقانون الإنجليزي سبعة أيام والإيطالي 10 أيام والألماني

(1) حيث يجري نصها على النحو التالي:

Art. 1.4: "This Directive does not establish additional rules on private international law nor does it deal with the jurisdiction of Courts".

أسبوعين، فلو طبق القانون الموضوعي المتمثل في التوجيه الأوروبي على مستهلك مصرى مثلاً لأنّه يقتضى الحماية التي يتمتع بها المستهلك في ظل قانون موطنه أو محل إقامته المعتمد (القانون المصرى) ⁽¹⁾.

وإذا كان الباحث قد خلص فيما سبق إلى أن قواعد الإسناد الملائمة في مجال حماية المستهلك هي الإسناد للقانون الأكثربن حماية للمستهلك والذي يمثل قاعدة إسناد تجريبية، حيث يتمثل الاختيار بين قانون الإرادة وقانون محل الإقامة المعتمدة للمستهلك، فإن هذه القواعد هي التي تعمل جنباً إلى جنب مع القانون الموضوعي الإلكتروني، وإذا كان بعض الفقه قد أبدى اعتراضه على إعمال قاعدة التنازع في مجال التجارة الإلكترونية إلا أنه يمكن الرد على تلك الاعتراضات فيما يتعلق بقاعدة الإسناد الملائمة لحماية المستهلك.

من جماع ما تقدم يبدو لنا أن القانون الموضوعي الإلكتروني هو خطوة مهمة في سبيل القضاء على المشاكل التي تعيق تطبيق قواعد التنازع في مجال التجارة الإلكترونية، والذي يوفر هيئات التحكيم الإلكتروني مصدرًا هاماً لجسم المنازعات المعروضة أمامها، إلا أنه في نفس الوقت لا يعد الملاذ الوحيد أمام هذه الهيئات فقد ضهرت صعوبات عدة أمام تطبيقه، وهذه الصعوبات ترجع إلى كونه نظام قانوني غير كامل.

وخلاصة الأمر أن على هيئات التحكيم الإلكتروني أن تلتمس الحل في إرادة الخصوم سواءً الصريحة أو الضمنية فإن لم تجد ذلك الحل فإن عليها أن تلجأ إلى القواعد الموضوعية للتجارة الإلكترونية، وهو الحل الذي تبنته المادة 15 من تنظيم محكمة الفضاء والتي جرى

(1) والحقيقة أن القانون الموضوعي الإلكتروني وضع ليحمي المستهلكين من الانتهاكات من حقوقهم باعتباره يمثل الحد الأدنى من الحماية، والحكم المتوقع لدى المهني والمستهلك عند التعاقد أن أي قانون يعطي زيادة على هذا الحد يكون أولى بالتطبيق سواءً قانون موطن المستهلك أو قانون المهني أو قانون القاضي أو حتى القانون المختار، بمعنى أن القانون الذي يزيد من الحماية المقررة وفق القانون الموضوعي والذي يمثل الحد الأدنى من تلك الحماية يكون هو الأولي بالتطبيق.

نصها على أنه " 1. للطرف حرية اختيار القانون الذي تطبقه هيئة التحكيم على موضوع النزاع، وفي حال غياب اتفاق الأطراف تطبق الهيئة قواعد القانون التي تراها مناسبة. 2. ويجب أن تأخذ الهيئة في اعتبارها في جميع الأحوال، شروط العقد وعادات التجارة الدولية وثيقة الصلة بموضوع العقد"، فإن لم يوجد بها الحل المنشود فإنه لامناص من العودة إلى مناهج القانون الدولي الخاص التقليدية التي تمثلها قاعدة التنازع باعتبارها الملاذ الوحيد.

المطلب الثاني

القانون الواجب التطبيق على الإجراءات

تعد المسائل الاجرائية في مجال التحكيم ذات أهمية قصوبالنسبة لحسن تنفيذ حكم التحكيم وهي تعادل في أهميتها المسائل الموضوعية ذاتها. إجراءات التحكيم من لحظة تشكيل هيئة التحكيم وحتى صدور القرار التحكيمي الذي يفصل في المنازعة يكتنفها الكثير من الصعوبات نتيجة تداخل الكثير من الإعتبارات المتعارضة بشأن تحديدها خصوصاً فيما يتعلق بالتحكيم الإلكتروني، وأساس هذا التعارض أو الخلاف يرجع إلى الإختلاف البين بين الانظمة القانونية التي تعالج هذا الموضوع وهو ما يحقق تنازع بين القوانين في تحديد القانون الواجب التطبيق على الإجراءات. ولا شك أن اجراءات التحكيم الإلكتروني سوف يكتنفها الكثير من التعارض بين تلك القوانين.

أولاً: قانون الارادة هو القانون الواجب التطبيق على اجراءات التحكيم الإلكتروني

تنقق مسائل الاجراءات في هذا الشأن معاً مسائل الموضوع حيث أن إرادة الأطراف لها الاولوية في تحديد القانون الذي يحكم الاجراءات، وذلك عن طريق قيام الأطراف بالاتفاق مباشرة على تلك القواعد أو اختيارهم لقانون وطني أو دولي إجرائي أو اختيارهم لأحد القواعد الاجرائية المنصوص عليها في لوائح إحدى هيئات التحكيم الدائمة أو قيام الأطراف باختيار قواعد اجرائية من صنعهم هم.

إلا أن إرادة الأطراف التي يعتد بها ونحن بصدق تحديد القانون الواجب التطبيق على إجراءات التحكيم هي الإرادة الصريحة فقط⁽¹⁾، والتي تهدف إلى تحديد قواعد معينة لتنظيم إجراءات سير الدعوى التحكيمية، فإذا لم تكن هناك إرادة صريحة قائمة فلابد للمحكم أن يستخلص هذه الإرادة بصورة ضمنية، فالإرادة الضمنية في مثل هذه الحالة ليس لها دور يذكر نظراً لما تتمتع به المسائل الاجرائية من خطورة⁽²⁾.

وعلى كلٍ فإن هذا الاختيار إذا ما تم فإنه سوف يواجهه العديد من الصعوبات نظراً لكون القواعد المختارة هي قواعد تقليدية في مجملها لم تراعي قواعد التحكيم الإلكتروني وذلك بالنظر لحداثة هذا النوع من التحكيم، مما يعني أن هذه القواعد الوطنية غير مؤهلة في الوقت الحالي لتنظيم إجراءات التحكيم الإلكتروني وهذا ينطبق على الاحوال التي تتجه فيها إرادة الأطراف نحو قانون بلد معين، أما في الاحوال التي يختار فيها الأطراف القواعد الاجرائية مركز من مراكز التحكيم الإلكتروني فإن هذه الصورة تكون أقرب إلى الواقع حيث يمكن أن يختار الأطراف قواعد أحد المراكز الإلكترونية الموجودة على شبكة الانترنت لحل النزاع القائم بينهم.

وهكذا فإن خضوع إجراءات التحكيم لإرادة الأطراف أصبحت من القواعد المسلم بها في هذا الشأن، غير أن الأمر يدق في حال سكت الأطراف عن تحديد القانون الذي يحكم الإجراءات فقد ذهب البعض إلى وضع حلاً لذلك من خلال قانون مقر التحكيم أو إعطاء هيئة التحكيم سلطة تحديد الإجراءات المتبعة في سير الدعوى التحكيمية.

(1) د. بلال عبد المطلب بدوي: التحكيم الإلكتروني كوسيلة لتسوية منازعات التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 161.

(2) انظر: المرجع السابق، ص 77.

ثانياً: القانون الواجب التطبيق على إجراءات التحكيم الإلكتروني عند غياب قانون الارادة

يسود في الواقع العملي نموذجين اثنين لتحديد ذلك القانون: الاول يتمثل في قانون مقر التحكيم، والثاني ترك الامر لجنة التحكيم لتحديد ذلك القانون.

أ- خصوصيّة إجراءات التحكيم الإلكتروني لقانون مقر التحكيم

يقصد بمقر التحكيم هنا ذلك المكان الذي اختاره الأطراف لإجراء التحكيم عليه، وفي حال غياب هذا الاختيار فإن الحكم هو من يقوم بتحديده، ولا شك أن هذا المكان يلعب دوراً مهما في تنظيم إجراءات التحكيم بوجه عام، فقانون مقر التحكيم له أولوية في التطبيق في حال غياب اختيار الأطراف للقانون الذي يحكم الإجراءات باعتباره الأقرب موضوعياً ليحكم المسائل الاجرائية⁽¹⁾.

ولا شك أن المقصود بقانون مقر التحكيم سوف ينصرف إلى القانون الاجرائي الذي يحكم الإجراءات دون قواعد الأسناد في ذلك القانون وفق الرأي الراجح في الفقه⁽²⁾، وذلك تجنباً لتلك القواعد التي تجعل من عمل المحكم يدور في حلقة مفرغة لاعتبارات الاحالة وغيرها.

غير أن تحديد مقر التحكيم في مجال التحكيم الإلكتروني قد قوبل بكثير من الشك في امكانية تحديده، فهو مكان مرتبط بشبكة الانترنت التي تبعد فيها المسافات، وخلاصة ما انتهى إليه الفقه⁽³⁾ في ذلك هو أن تحديد مقر التحكيم يرجع فيه لإرادة الأطراف إذ

(1) انظر:

Isabelle Manevy: Online dispute resolution: what future?، Juriscom.net، 12 January 2002، p42، available online: <http://www.juriscom.net/uni/mem/17/odr01.pdf>.

(2) د. محمود مختار أحمد بيري: التحكيم التجاري الدولي، دار النهضة العربية، القاهرة 2010، ص 95.

(3) في عرض الاراء الفقهية في شأن تحديد مقر التحكيم وترجيحها انظر: د. عصام عبد الفتاح مطر، مرجع سابق، ص 434.

أنها هي المحرك الرئيس لوجود التحكيم من عدمه، فإذا ما انعدمت هذه الإرادة فإن هيئة التحكيم هي من سوف تحدد مقر التحكيم وذلك بما يخدم مصالح الأطراف ويحمي توقعاتهم المشروعة ويحقق سير العدالة⁽¹⁾.

ب- خصوص إجراءات التحكيم الإلكتروني لسلطة هيئة التحكيم

تتمتع هيئة التحكيم بسلطة تحديد الاجراءات الواجب اتباعها أثناء سير العملية التحكيمية وذلك حال غياب إرادة الأطراف في ذلك، ولا شك أن هذا الأمر يعد تفسيراً للدور الاحتياطي التي تلعبه القواعد الاجرائية في قانون مقر التحكيم كما سبق بيانه ولا قيد على سلطة هيئة التحكيم في ذلك إلا إرادة الأطراف⁽²⁾.

وهنا يمكن القول أن هذه السلطة المخولة لهيئة التحكيم تتناسب وعملية التحكيم الإلكتروني، إذ يميل الأطراف إلى تخييل هيئات التحكيم الإلكتروني هذه السلطة فهم القدر على تنظيم إجراءات هذا التحكيم لما يتمتعون به من قدرات خاصة تؤهلهم لذلك.

بل والأكثر من ذلك أن هذا القول يجنبنا الخوض في العديد من المشكلات القانونية التي يمكن أن نواجهها في حال غياب إرادة الأطراف لتحديد القانون الذي يحكم الإجراءات ولجاناً إلى قانون مقر التحكيم الإلكتروني وذلك بإعتبار أن شبكة الانترنت لا حدود لها ولا تطابق بينها وبين الواقع الجغرافي لتلك الشركات.

وخلالهذا الامر أن القانون الواجب التطبيق على إجراءات التحكيم سوف يكون هو القانون الذي اختاره الأطراف، فإذا لم يوجد مثل هذا الاتفاق أو الاختيار فيكون لسلطة

(1) وهو ما نصت عليه المادة 10 من الإجراءات التكميلية لمحكمة التحكيم الأمريكية، والمادة 13 من تنظيم محكمة القضاء.

(2) انظر: د. بلال عبد المطلب بدوي: التحكيم الإلكتروني كوسيلة لتسوية منازعات التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 169.

هيئة التحكيم تحديد هذه الاجراءات، أما قانون مقر التحكيم فإنه لا يمثل في حقيقة الامر إلا خيار من الخيارات التي يمكن أن تلجئ اليها هيئة التحكيم لتحديد القانون الذي يحكم الاجراءات وبعد ذلك من سلطات هيئة التحكيم التي تنظر النزاع.

ويساير الحكم الذي انتهينا اليه نص المادة 1/أ من الاجراءات التكميلية لجمعية التحكيم الأمريكية بشأن التحكيم الإلكتروني حيث جاء نصها على أنه "يعتبر الأطراف بمجرد جوئهم إلى الجمعية لفض النزاع القائم بينهم قد اتفقو على اعتبار هذه الاجراءات بمثابة جزء لا يتجزء من اتفاق التحكيم ... وللأطراف الاتفاق كتابة على تغيير أي حكم من أحكام تلك الإجراءات".

غير أنه يجر الاشارة إلى أن بعض مراكز التحكيم الإلكتروني لا تترك للأطراف حرية اختيار هذه الاجراءات وإنما يجب أن تخضع جميع الاجراءات لتلك الأحكام المقررة في هذه المراكز، كما هو الشأن في نص المادة 14 من قواعد محكمة الفضاء والتي جرى نصها على أن "1- تخضع الدعوى لاحكام هذا التنظيم، وفيما عدا القواعد المتعلقة بالنظام العام لا يمكن لأي قانون اجرائي آخر أن يكون واجب التطبيق".

المبحث الثالث التنفيذ الذاتي لاحكام التحكيم الالكترونية

تمهيد وتقسيم:

تشكك البعض في أن أحكام التحكيم الالكترونية ليست ذات فعالية، لكونها لا تخدم المستهلك الالكتروني وإنما تزيده عبئاً نظراً لصعوبة تنفيذها على أرض الواقع، فالحاكم الوطنية تشرط لتنفيذ حكم التحكيم أن يكون مرّ وفق إجراءات معينة قد لا تتناسب مع الإجراءات الالكترونية، وبالتالي فإن المحاكم الوطنية قد لا تعرف بصحة الكثير من تلك الإجراءات وهو ما يؤدي إلى عدم فعالية أحكام التحكيم الالكترونية⁽¹⁾.

وفي حال افتراض قبول المحاكم بتنفيذ أحكام التحكيم الالكترونية فإن ذلك سوف يكلف المستهلك الكثير بما قد يزيد من قيمة النزاع، فمن يصدر الحكم لصالحه(المستهلك) سوف يتکبد عناء الانتقال إلى بلد المحكوم ضده وسلوك الإجراءات الرسمية للوصول إلى تنفيذ الحكم وهو ما دفع البعض إلى القول بأن تنفيذ أحكام التحكيم الالكترونية لا تتم أمام القضاء الوطني وإنما تتم بنفس الطرق التي صدر بها!⁽²⁾.

وفي حقي ظقة الأمر أن هذا كان نصب أعين القائمين على تطوير التجارة الالكترونية وأبرزها مراكز التسوية الالكترونية، كيف لا وقد نشأت من أجل تحقيق الرفاهية للمستهلك وتحقيق أكبر قدر من الأمان له عند تعامله عبر الانترنت، لذلك خلقت تلك المراكز العديد

(1) انظر:

Li Hu: Online Arbitration In China, op.cit, p.9.

(2) للمزيد انظر:

Gabrielle Kaufmann-Kohler: Online Dispute Resolution and its Significance for International Commercial Arbitration, op.cit, p.453.

من الوسائل الذاتية Auto Execution التي تمكنها من تنفيذ ما يصدر عنها من أحكام وتنفيذها ذاتياً دون اللجوء إلى الطرق القضائية التقليدية.

ويمكن تقسيم تلك الوسائل الذاتية لتنفيذ أحكام التحكيم الإلكترونية إلى وسائل ذاتية غير مباشرة وهي التي يقوم المركز من خلالها بالضغط على البائع لتنفيذ الحكم الصادر عنه دون تدخل من المركز مباشرة، ووسائل ذاتية مباشرة وهي التي يكون المركز التسوية دور فعال في تنفيذ تلك الأحكام، وذلك على النحو التالي:

الطلب الأول

وسائل التنفيذ الذاتي غير المباشر لأحكام التحكيم الإلكترونية:

بعد صدور حكم التحكيم الإلكتروني يرسل الحكم إلى المحكوم ضده(البائع) للقيام بتنفيذه، وهو بذلك يقوم بتنفيذ الحكم بمعرفته دون التدخل المادي من المركز ويبقى دور المركز في ذلك هو دفع المحكوم ضده إلى التنفيذ من خلال تقديم جملة من الحواجز تحمله على التنفيذ⁽¹⁾.

ويستخدم مركز التسوية الإلكترونية جملة من الوسائل المختلفة الهدف منها الضغط على المحكوم ضده(البائع) للقيام بإجراءات التنفيذ، وفي حال عدم القيام بذلك فإنه يفقد العديد من الميزات التي يقدمها له المركز والتي تمنحه أفضلية عند عمالئه مما يترتب عليه تحمله لخسارة فادحة⁽²⁾.

(1) انظر:

Thomas Schultz: Online Arbitration: Binding or Non-Binding?, op.cit. p6.

(2) انظر:

Gabrielle Kaufmann-Kohler: Online Dispute Resolution and its Significance for International Commercial Arbitration, op.cit, p.454.

ويملك المركز في سبيل ذلك عدة وسائل كعلامة الثقة، ونظام إدارة السمعة، ونظام القائمة السوداء، ونظام الطرد من الأسواق الإلكترونية، ونظام الغرامة التهديدية؛ وذلك على النحو التالي:

أولاً: التهديد بسحب علامة الثقة : TrustMark

حيث تتولى جهات معينة منح من يرغب في ممارسة التجارة الإلكترونية علامة ثقة توضع على موقع البائع الإلكتروني مقابل أن يتلزم البائع بقواعد مانح العلامة والتي عادة ما تخدم المستهلك، ومن أبرز تلك الالتزامات هو تنفيذ القرارات التي يصدرها مركز التسوية الإلكترونية التابع لهذه الجهات⁽¹⁾.

وفي الواقع، فإن هذه العلامة تمثل قيمة اقتصادية كبيرة للبائع، لأنها وسيلة جذب للعملاء وهي في نفس الوقت درع أمان للمستهلك⁽²⁾ بحيث يتعامل من خلال الموقع وهو مطمئن من عدم وجود غش أو نصب قد يلحقه، ثم أنها وسيلة للوصول إلى حقه في حالة وقوع أي خلل في الصفقة التي يبرمها مع البائع حامل تلك العلامة⁽³⁾.

وفي مجال تنفيذ أحكام التحكيم الإلكتروني نجد أن مركز التسوية الإلكترونية يهدد البائع المستفيد من علامة الثقة بسحبها في حال عدم التزامه بتنفيذ الحكم الصادر عن مركز التسوية، ومصدر هذا الالتزام يكمن في العقد الذي أبرمه البائع مع الجهات المانحة

(1) انظر:

Alan Wiener: Regulations and Standards for Online Dispute Resolution: A Primer for Policymakers and Stakeholders, op. cit.

(2) د. حسام أسامة محمد محمد شعبان: الاختصاص الدولي للمحاكم وهيئات التحكيم في منازعات التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 254.

(3) انظر:

Julia Hörnle:Online Dispute Resolution in Business to Consumer E-commerce Transactions, op.cit, p.7.

لعلامة الثقة الذي يلتزم بموجبه البائع بتنفيذ الأحكام والقرارات التي تصدر عن مركز التسوية الإلكتروني في حال صدورها لمصلحة المستهلك وإلا ستحبب منه تلك العلامة⁽¹⁾.

ثانياً: نظام إدارة السمعة(2):

تستخدم هذه الوسيلة في مراكز التسوق الإلكترونية التي تغطي سوقاً كبيراً به العديد من المتجار التي تستفيد من سمعة هذا السوق، والذي بدوره يضع قواعد للبيع من خلاله تشكل حمايةً للمستهلك وتحوز على رضاه، فعادةً ما تكشف للمستهلك السيرة الذاتية للبائع من خلالها ويطلع عليها عند رغبته في التعاقد⁽³⁾.

ولعل أوضح مثالٍ في هذا المقام هو موقع E-bay الذي يستخدم نظام إدارة السمعة ويحوز على ثقة المستهلكين من مختلف دول العالم. فهو يكشف للمستهلك الراغب في الشراء من خلاله السيرة الذاتية للبائع الذي يرغب في التعامل معه وذلك بمجرد النقر على E-bay evaluation⁽⁴⁾، كما أن هناك نتائج لتقسيم أعضاء المركز من البائعين وفق

(1) انظر:

Thomas Schultz: Does Online Dispute Resolution Need Governmental Intervention? The Case for Architectures of Control and Trust, op.cit, p.87.

(2) انظر:

Xiaohua Li: An Empirical Study of Tradera's Reputation System, 2009, available online: <http://umu.diva-portal.org/smash/get/diva2:225877/FULLTEXT01>.

(3) قارن عند:

Alan Wiener: Regulations and Standards for Online Dispute Resolution: A Primer for Policymakers and Stakeholders, op. cit.

(4) للمزيد انظر:

Julia Hörnle: Online Dispute Resolution in Business to Consumer E-commerce Transactions, op.cit, p.8.

نظام القائمتين حيث توضع بها النقاط الإيجابية والنقاط السلبية من خلال الضغط على رمز البائع⁽¹⁾.

ومثل النقاط السلبية عدم التزام البائع بقواعد المركز ومن أهمها تنفيذ الأحكام والقرارات الصادرة عن مركز التسوية الإلكترونية Square trade والذي يتعامل معه مركز التسوق E-bay وفي جميع الأحوال لا يستطيع البائع محظوظ هذه النقاط التي تفقده العديد من عملائه⁽²⁾.

فالمستهلك المتعامل من خلال مثل هذه المراكز يتعامل بثقة واطمئنان من أنه سوف يصل إلى حقه عند لجوئه إلى مركز التسوية الإلكترونية والذي بدوره سوف يصدر حكمه لصالحه ضد البائع وليس أمام المهيمن إلا تنفيذ ذلك الحكم وإلا خسر الكثير من عملائه من خلال قيام المركز بوضع النقاط السلبية في خانات التقييم والتي يطلع عليها جمهور المستهلكين⁽³⁾.

ثالثاً: نظام القائمة السوداء:

في حال عدم فاعلية نظام منح علامة الثقة ونظام إدارة السمعة وعدم وصوتها إلى الغاية التي ترغب الجهات التي تملكتها وذلك بإلزام البائع بتنفيذ أحكام وقرارات مركز

(1) انظر:

Isabelle Manevy: Online dispute resolution: what future?، op.cit، p.17.

(2) انظر:

Steve Abernethy: Building Large-Scale Online Dispute Resolution & Trustmark Systems، op.cit.

(3) للمزيد انظر:

Gralf-Peter Calliess: Online Dispute Resolution: Consumer Redress in a Global Market Place، German Law Journal، Vol. 07 No. 08، 2006، p.635.

التسوية الإلكترونية فإنها تلجأ إلى نظام أكثر حده وهو نظام القائمة السوداء⁽¹⁾، وذلك من خلال حصر أسماء المواقع الإلكترونية المخالفة في قائمة واحدة تسمى القائمة السوداء وتنشرها بصفة دورية على الموقع الإلكتروني للجهات المانحة لعلامة الثقة أو العضوية في نظام مراكز التسوق الإلكتروني⁽²⁾، وقد ترسل نسخاً منها إلى جمعيات حماية المستهلك⁽³⁾.

ومنذ هذه الجهات في إدراج تلك المواقع المخالفة في نظام القائمة السوداء هو الاتفاق المبرم بينها وبين تلك المواقع من أنها سوف تلجأ إلى إدراج الموقع الإلكتروني في القائمة السوداء في حال عدم الوفاء بالتزاماته ومن ابرز تلك الالتزامات تنفيذ أحكام وقرارات مراكز التسوية الإلكترونية⁽⁴⁾.

وعلى هذا، فإن نشر اسم الموقع الإلكتروني للبائع في القائمة السوداء- وهو مالا يرغب فيه البائع - سوف يجعله يفكر ملياً قبل رفضه تنفيذ أحكام وقرارات مركز التسوية الإلكترونية، مما يعني أنها وسيلة ترغيب وترهيب للبائع تحته على الالتزام بتنفيذ تلك الأحكام، وإلا عرّض نفسه لذلك الجزء الذي سوف يفقده الكثير والكثير من العملاء.

(1) انظر:

Julia Hörmle: Online Dispute Resolution in Business to Consumer E-commerce Transactions, op.cit, p.9.

(2) ومن أمثله المراكز التي تتعامل بنظام القائمة السوداء، انظر موقع:

<http://badbusiness.org/>

(3) د. حسام أسامة محمد محمد شعبان: الاختصاص الدولي للمحاكم وهيئات التحكيم في منازعات التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 258.

(4) انظر:

Ethan Katsh, Janet Rifkin and Alan Gaitenby: E-Commerce, E-Disputes, and E-Dispute Resolution: In the Shadow of “eBay Law”, op.cit, p.726.

رابعاً: الطرد من الأسواق الإلكترونية:

هذه الصورة هي أشد من سابقاتها حيث يتم حجب الموقع الإلكتروني المخالف وحرمانه من تقديم عروضه على الانترنت وذلك حال مخالفته وعدم التزامه بأحكام وقرارات مركز التسوية ويسمى ذلك بالطرد من الأسواق الإلكترونية⁽¹⁾.

وصورة ذلك أن البائع عند إنشائه للموقع الإلكتروني عبر الانترنت يقوم بإبرام عقد بينه وبين مقدم خدمات المعلومات وكذلك بينه وبين الجهات مالكة علامة الثقة أو مركز التسوق الإلكتروني، بحيث يلتزم البائع مالك الموقع بقواعد الجهات التي سوف يدخل في عضويتها ومنها التزامه بتنفيذ أحكام وقرارات مراكز التسوية الإلكترونية، فإن خالف ذلك فإن تلك الجهات تملك الطلب من مقدم خدمات المعلومات غلق صفحات الموقع بحيث لا يمكن لأحد المستخدمين الدخول إليه⁽²⁾.

ولأن هذا سوف يلحق بالموقع الكثير من الخسائر فإنه يعد وسيلة من الوسائل التي تعين على تنفيذ أحكام وقرارات مراكز التسوية الإلكترونية، وذلك بتهديد البائع من أن عدم التزامه بالتنفيذ سوف يعرضه للطرد وبالتالي فقدان العملاء وفقدان السمعة ونظراً لشدة هذا الجزء فإنه قليل في الواقع العملي إذ لا تجده تلك الواقع الإلكترونية⁽³⁾.

(1) للمزيد انظر:

Thomas Schultz:Online Arbitration: Binding or Non-Binding?، op.cit، p.6.

(2) قارن عند:

Ethan Katsh، Janet Rifkin and Alan Gaitenby: E-Commerce، E-Disputes، and E-Dispute Resolution: In the Shadow of “eBay Law”， op.cit، p.731.

(3) د. حسام أسامة محمد شعبان: الاختصاص الدولي للمحاكم وهيئات التحكيم في منازعات

التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 260.

خامساً: الغرامة التهديدية:

من أجل حث البائع المحكوم ضده على تنفيذ حكم التحكيم الإلكتروني الصادر من مراكز التسوية الإلكترونية لمصلحة المستهلك الإلكتروني، فإن بعض المراكز تلجأ إلى تقرير غرامة مالية تهديدية وذلك من خلال اتفاق يرمي بين البائع ومركز التسوية المختص بمنازعاته ويرتبط تقديرها بقيمة النزاع، بحيث تسدد هذه المبالغ إلى مركز التسوية مباشرة، وتختص في حال عدم التنفيذ أو مجرد التأخير في التنفيذ⁽¹⁾.

ويعد هذا النظام بمثابة شرط جزائي يُوَقَّع على البائع الممتنع عن تنفيذ أحكام وقرارات مركز التسوية الإلكتروني ويعتمد تقديره على قيمة النزاع، مع مراعاة وضع غرامات تأخير في حال التباطؤ في تنفيذ ذلك الحكم وحتى لا تسول له نفسه التلاعُب بالمستهلك من خلال اللجوء إلى القضاء⁽²⁾.

وعلى ذلك، فإن وسائل التنفيذ الذاتي غير المباشر التي يلجأ إليها مركز التسوية الإلكترونية تعد ذات فاعلية في حماية المستهلك الإلكتروني حيث تساعد في الوصول إلى حقه بيسر وسهولة، مما يعني أن التحكيم الإلكتروني يعد ملائماً حل منازعات المستهلكين الإلكترونية لكونه يصب في مصلحة المستهلك الإلكتروني ويفعّل تلك الحماية التي وضعها القانون الوطني.

(1) د. عصام عبد الفتاح مطر: التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 491-492.

(2) انظر:

Gabrielle Kaufmann-Kohler: Online Dispute Resolution and its Significance for International Commercial Arbitration, op.cit, p.453.

المطلب الثاني وسائل التنفيذ الذاتي المباشر:

بعد أن رأينا وسائل التنفيذ الذاتي غير المباشرة التي يكون دور المحكوم ضده فعالاً في عملية التنفيذ، إلا أنه في هذه الصورة يكون العكس فيكون الدور الفعال لمركز التسوية الإلكترونية بعيداً عن البائع، مما يعني أنها وسيلة أكثر حزماً⁽¹⁾.

حيث تعمد مراكز التسوية الإلكترونية إلى تنفيذ الأحكام والقرارات التي تصدرها بطريقة مباشرة دون حاجة إلى تدخل من المحكوم ضده (البائع) وهي في سبيل ذلك تلجأ إلى وسائل متنوعة تضمن من خلالها التنفيذ المباشر لتلك الأحكام⁽²⁾، كالضمان المالي، والتحكم في بطاقات الائتمان، والتنفيذ الذاتي الإلكتروني عن طريق مشغل النظام، وذلك على النحو التالي:

أولاً: إيداع ضمان مالي مغلق:

عند اللجوء إلى مركز التسوية الإلكترونية، فإنه لكي يضمن المركز تنفيذ الأحكام والقرارات الصادرة عنه يطلب من البائع قبل بدء إجراءات التحكيم بتحويل مبلغ نقدى يقدر بحسب قيمة النزاع إلى حساب المركز، ويظل هذا المبلغ مغلقاً لا يمكن التصرف فيه خلال المدة المتفق عليها عند اللجوء إلى التحكيم⁽³⁾، فإذا ما صدر حكم

(1) في التفرقة بين وسائل التنفيذ الذاتي المباشر ووسائل التنفيذ الذاتي غير المباشر انظر:

Thomas Schultz: Online Arbitration: Binding or Non-Binding?، op.cit، p.7.

(2) انظر:

Ethan Katsh، Janet Rifkin and Alan Gaitenby: E-Commerce، E-Disputes، and E-Dispute Resolution: In the Shadow of “eBay Law”， op.cit، p.729.

(3) انظر:

Thomas Schultz: Does Online Dispute Resolution Need Governmental Intervention? The Case for Architectures of Control and Trust، op.cit، p.78.

التحكيم ضد البائع سهل على مركز التسوية الإلكترونية تنفيذه من خلال المبلغ المالي المودع لديه دون حاجة إلى إذن مسبق من البائع⁽¹⁾.

ويلاحظ هنا أن الملزم بدفع مبلغ الضمان هو البائع في حال العقود التي تتم بين البائع الإلكتروني والمستهلك B2C أما تلك العقود التي تكون بين طرفين من المهنيين B2B فإن الالتزام بدفع مبلغ الضمان يكون على عاتق الطرفين معاً⁽²⁾.

ثانياً: ربط مركز التسوية الإلكتروني ببطاقات الائتمان:

تعد هذه الوسيلة في غاية الخطورة حيث تمنح مركز التسوية الإلكترونية التحكم في بطاقات الائتمان التابعة للبائع الإلكتروني، وذلك من خلال اتفاق بين البائع صاحب الموقع الإلكتروني ومركز التسوية الإلكترونية يعطي لهذا الأخير الحق في إعادة أي مبالغ مالية تدفع بواسطة بطائق الائتمان إلى المستهلك في حال وجود أي خطأ في الدفع⁽³⁾.

وهذا الاتفاق يكون في صورة شرط تعاقدي يوضع في العقد المبرم بين البائع الإلكتروني ومركز التسوية الإلكترونية من جهة وبين الشركة مصدرة بطاقة الائتمان ومركز التسوية الإلكتروني من جهة أخرى، كما أنه يوضع في العقد المبرم بين الشركة مصدرة بطاقة الائتمان والبائع ويعطي الحق لمركز التسوية الإلكتروني في إرجاع المبالغ المالية المستحقة للمستهلك وفق قرار مركز التسوية دون الرجوع إلى البائع صاحب بطاقة الائتمان⁽⁴⁾.

(1) د. حسام أسامة محمد محمد شعبان: الاختصاص الدولي للمحاكم وهيئات التحكيم في منازعات التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 262.

(2) انظر في ذلك:

Gabrielle Kaufmann-Kohler: Online Dispute Resolution and its Significance for International Commercial Arbitration, op.cit, p.452.

(3) انظر:

Thomas Schultz: Online Arbitration: Binding or Non-Binding?, op.cit., p.8.

(4) د. حسام أسامة محمد محمد شعبان: الاختصاص الدولي للمحاكم وهيئات التحكيم في منازعات التجارة الإلكترونية، مرجع سابق، ص 263.

ثالثاً: تنفيذ الأحكام عن طريق المشغل الإلكتروني:

في هذه الوسيلة المباشرة يكون مركز التسوية الإلكترونية القدرة على تنفيذ حكمه مباشرة عبر الانترنت من خلال وسائله الخاصة، وذلك باللجوء إلى مشغل الموقع الإلكتروني وشطب الموقع الإلكتروني في حال ثبوت مخالفته⁽¹⁾.

وهذه الوسيلة تتم في حال اللجوء إلى هيئة الايكان ICANN⁽²⁾ المختصة بتسوية المنازعات الناشئة عن استعمال أسماء الدومين والموقع الإلكتروني، فإذا ما صدر قرار بإلغاء اسم أحد الموقع لتشابهه مع اسم موقع آخر، فإنه خلال عشرة أيام من صدور القرار إذا لم يقم صاحب الموقع بتقديم ما يثبت أنه باشر الإجراءات القضائية أمام المحكمة الوطنية المختصة فإنه يتم شطب الموقع بواسطة المشغل التابع لهيئة الايكان بطريقة الكترونية⁽³⁾.

أما في حال عدم الوصول إلى تنفيذ حكم التحكيم الإلكتروني بالطرق السالفة الذكر فإن من الطبيعي أن يتقرر تنفيذ هذا الحكم على إقليم دولة معينة، ولا شك أن القوانين السارية في إقليم هذه الدولة هي التي سوف تحدد شروط وكيفية هذا التنفيذ وهو ما قد يصار إلى الطرق التقليدية لتنفيذ حكم التحكيم التقليدي، حيث يتطلب الأمر الحصول على الصيغة التنفيذية على حكم التحكيم وذلك بطلب الأمر بالتنفيذ المقدم لرئيس

(1) للمزيد انظر:

Lee A Bygrave: Online Dispute Resolution—What It Means For Consumers, Op.Cit, p7.

(2) في مثل هذه الإجراءات انظر في الفقه العربي: د. خالد ممدوح إبراهيم: التحكيم الإلكتروني في عقود التجارة الدولية، دار الفكر الجامعي، 2008م، ص334، د. عبد المنعم زمزم: قانون التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص47.

(3) انظر:

Alan Wiener: Regulations and Standards for Online Dispute Resolution: A Primer for Policymakers and Stakeholders, op. cit.

المحكمة المختصة وفقاً لقوانين التحكيم الوطنية أو الاتفاقيات الدولي المرعية كاتفاقية واشنطن 1958م بشأن التحكيم التجاري الدولي⁽¹⁾.

مع الأخذ في الاعتبار أن على الدول العمل على ملائمة قواعدها التشريعية الداخلية أو تلك الموجودة في الاتفاقيات الدولية لتساير متطلبات التحكيم الإلكتروني، وهو ما بدأ واضحاً في الكثير من الأعمال الدولي التي تحدث الدول على تبني مثل هذه الوسائل الحديثة وتنظيمها والاعتراف بما ينبع عنها من مخرجات⁽²⁾.

خلاصة ما تقدم :

يتجه الفقه إلى القول بأن التحكيم الإلكتروني هو الوسيلة الأنسب لحل منازعات عقود المستهلكين الإلكترونية، لما تتمتع به من مزايا عدة كالسرعة والانخفاض التكاليف وسهولة التنفيذ التي يمكن الوصول من خلالها إلى تسوية منازعات المستهلكين الإلكترونية بيسر وسهولة، فالتحكيم الإلكتروني يراعي عدة أمور لينسجم بذلك مع واقع التجارة الإلكترونية ومن ثم عقود المستهلكين الإلكترونية:

1. فهو نظام من جدأ يراعي موقف المستهلك الإلكتروني بحيث يكون اختيارياً بالنسبة له من حيث اللجوء إليه أو عدمه بل حتى الانسحاب منه⁽³⁾.

(1) راجع في ذلك تفصيلاً عند أستاذنا الدكتور عبد المنعم زمزم: قانون التحكيم الإلكتروني، مرجع سابق، ص 386 وما بعدها.

(2) راجع ما سبق بيانه ص 317.
(3) انظر:

Thomas Schultz: Does Online Dispute Resolution Need Governmental Intervention? The Case for Architectures of Control and Trust, op.cit, p.61.

2. إن مركز التسوية الذي يقدم التسوية عبر الانترنت يتسم بكونه محايداً ومستقلاً وذا سمعةٍ حسنةٍ كما هو شأن بالنسبة لأصحاب علامات الثقة، حتى يضمن الجودة العالية والفعالة في تسوية النزاع الذي يعرض عليه.
3. تكلفة اللجوء إلى تلك الوسائل مجانية أو على الأقل منخفضة جداً بالنسبة للمستهلك حتى لا تنقل كاذهل أو تزيد من أعبائه المالية، وفي كثير من الصور يتحمل تلك التكاليف المهني من خلال اشتراكه في مراكز التسوية.
4. إن نظام التحكيم بهذه الصورة يكون فعالاً من حيث إمكانية الوصول إليه على قدم المساواة سواءً بالنسبة للمهني أو للمستهلك ومن أي مكان وفي أي زمان دون أن تكون محملة بالشروط الأخرى، وهو كذلك من حيث تنفيذ الأحكام التي تصدر عنه حيث إن له وسائله الخاصة التي من خلالها يتم التنفيذ بيسر وسهولة.

وعلى هذا، فإن التحكيم الإلكتروني يدفع تلك المطالب والعرقيل التي وضعها بعض الفقه في وجهه وحول مدى صلاحيته لحل منازعات التجارة الإلكترونية ومنازعات المستهلكين الإلكترونية على وجه الخصوص، بل إن تلك الاعتراضات ما زالت التحكيم الإلكتروني إلا دقة في التنظيم وابتكاراً للإجراءات، كإجراءات التنفيذ الذاتية التي قد تغنى إلى حد ما عن اللجوء إلى القضاء الوطني في تنفيذ الأحكام الصادرة عن مراكز التحكيم الإلكتروني.

وبذلك يتضح لنا ملاءمة التحكيم الإلكتروني لجسم منازعات التجارة الإلكترونية بصفة عامة ومنازعات عقود الاستهلاك الإلكترونية بصفة خاصة لما يتمتع به من الملاءمة في الوسيلة والملاءمة في السرعة والملاءمة في التكاليف.

الخاتمة

عندما يتعاقد المستهلك من خلال شبكة الاتصال الدولية الانترنت من أجل الحصول على السلع والخدمات التي تسير حياته اليومية، فإن المؤسسات التي تنظم التجارة الالكترونية قد كفلت له العديد من الضمانات التي تحقق له الأمان والطمأنينة عند قيامه بالتسوق عبر الانترنت.

وقد واكبت العديد من التشريعات تلك الأحداث أولاً بأول، وإن كان البعض منها ما زال يتعامل معها باستحياء في التنظيم، فقد راعى المشرع خصوصية التجارة الالكترونية النابعة من خصوصية الشبكة ووضع القواعد التي تسابر تلك التطورات.

إذا ما واجه المستهلك مشكلة عند قيامه بالتعاقد مع مستخدمي الشبكة من البائعين، فإن التنظيم الحديث قد أعطاه خيارات أوسع في سبيل الوصول إلى حقه ودفع الضيم الذي يلحق به وهو يستند في ذلك إلى القواعد القانونية التشريعية والقواعد المادية التي أفرزتها التجارة الالكترونية.

ففي ظل العالم المادي فإن للمستهلك حق اللجوء إلى القضاء المختص وفق الضابط الخاصة بحمايته وهو محكمة موطنه أو محل إقامته، وفق التشريع والفقه الحديث، أو محكمة موطن المدعى عليه (البائع) أو المحكمة المتفق على اللجوء إليها، بشرط عدم الإخلال بحقوقه والقانون الذي يتحقق له حمايةً أكثر.

أما الخيار الثاني فإن للمستهلك اللجوء إلى الفضاء الالكتروني، وذلك باللجوء إلى وسائل التسوية الالكترونية التي تقدمها مراكز التسوية الالكترونية في عالم الفضاء، حيث لا تواجد مادي للأطراف التي تقوم بتسوية تلك المنازعات عن طريق التحكيم الالكتروني.

ويتحقق التحكيم الالكتروني للمستهلك السرعة والخفاض التكاليف والمرنة في التعامل حيث يمكنه اللجوء إليه في أي وقت ومن أي مكان، بل والأهم من ذلك أن الغالب في أحكام التحكيم الالكتروني أنها تنفذ من خلال الشبكة مما يعني أنها لا تنقل كاهل المستهلك بشيء حيث لا انتقال ولا مصاريف، هذا بالإضافة إلى أنه يساعد على تبسيط

وتحسين الإجراءات القانونية التي اتسمت بها القواعد التقليدية، كما أنه يشجع على زيادة الاتصال بين المهنيين والمستهلكين من أجل الوصول إلى حل ودي لمنازعاتهم وهو في نهاية المطاف يعطي حلاً للنزاع بعيداً عن أروقة المحاكم.

وقد رجح الفقه الحديث كفة ميزان التحكيم الإلكتروني على كفة القضاء العادي الذي يتسم بالبطء وارتفاع التكاليف مقارنةً بالتحكيم الإلكتروني في مسائل التجارة الإلكترونية، ولذلك فقد عمد الفقه إلى تذليل الصعوبات التي واجهت التحكيم الإلكتروني والاعتراف به منذ نشأته وحتى يومنا هذا.

ولعله من الملائم هنا أن نذكر ما يجب أن يتتوفر لنظام تسوية المنازعات الإلكترونية من عوامل مهمة بجانب ما يتميز به، كي تساعد على انتشاره والثقة فيه حيث يجب: أن يتمتع بنظام فني يتيح مكنة التعرف على هوية الأطراف الحقيقة، وتكنولوجيا متطرفة تساعد على سرية الوثائق والمعلومات التي يقدمها الطرفان وتعمل على حفظها وتخزينها بحيث تتيح مكنة الرجوع إليها في أي وقت وهو كذلك بالنسبة للأحكام التي تصدر عنه.

وهذا ما يتميز به التجارة الإلكترونية من سرعة التطور والابتكار في القواعد والأسلوب، الذي يخدم الرفاهية ويحقق التنمية المجتمعية وفق قواعد العيش الحديث ليتناسب مع العالم اللامادي.

من هنا يدعو الباحث المشرع العربي إلى مواكبة التطور الذي لحق التجارة الإلكترونية وعدم البقاء معزولاً عن ذلك، ليحقق التكامل الاقتصادي والتجاري مع العالم، وذلك من خلال إجراء التعديلات وسن التشريعات التي تتلاءم مع مخرجات التجارة الإلكترونية ابتداءً بإبرام العقد وما يتصل به حتى تنفيذه وانتهاءً بتنفيذ الأحكام التي تصدر عن مراكز التسوية الإلكترونية وما يتطلب ذلك من عمليات، وإنشاء المراكز المتخصصة التي تحقق ذلك من خلال الدراسات والأبحاث المتعمقة.

فأئمة المراجع

أولاً: المراجع باللغة العربية

1. د. إبراهيم أحمد سعيد زمزمي: القانون الواجب التطبيق في منازعات عقود التجارة الإلكترونية، دراسة مقارنة، رسالة دكتوراه، كلية الحقوق، جامعة عين شمس 2007.
2. د. إبراهيم أحمد إبراهيم: ادارة العقود والاتفاقيات الدولية، ورقة بحثية مقدمة لندوة الإدراة بالتعاقد، شرم الشيخ جمهورية مصر العربية 2007م.
3. د. أحمد شرف الدين: جهات الاختصاص القضائي بمنازعات التجارة الإلكترونية، دار النهضة العربية، القاهرة 2003م.
4. د. أحمد عبد الكريم سلامة: حماية المستهلك في العقود الدولية الالكترونية وفق مناهج القانون الدولي الخاص، بحث مقدم إلى المؤتمر العلمي الأول حول الجوانب القانونية والأمنية للعمليات الالكترونية، أكاديمية شرطة دبي، دولة الامارات العربية المتحدة، الفترة 26-28 ابريل 2003.
5. د. أحمد عبد الكريم سلامة: الانترنت والقانون الدولي الخاص فرق أم تلاق، بحث مقدم مؤتمر القانون والكمبيوتر والانترنت، كلية الشريعة والقانون، جامعة الامارات العربية المتحدة، في الفترة 1-3 مايو 2000م المجلد الأول، الطبعة الثانية 2004م.
6. د. أشرف وفا محمد: عقود التجارة الالكترونية في القانون الدولي الخاص، بحث منشور، المجلة المصرية للقانون الدولي، المجلد 57، 2001م.
7. د. آلاء يعقوب النعيمي: الإطار القانوني لاتفاق التحكيم الالكتروني، المؤتمر السنوي السادس عشر مؤتمر التحكيم التجاري الدولي، الذي نظمته كلية الشريعة والقانون جامعة الامارات العربية المتحدة في الفترة 28-30 ابريل 2008م.

8. أمينه خبابة: التحكيم الإلكتروني في التجارة الإلكترونية، دار الفكر والقانون، المنصورة 2010م.
9. د. إيهاب ماهر السنباطي ميخائيل السنباطي: الإطار القانوني للتجارة الإلكترونية عبر الدول، دراسة تحليلية لقواعد القانون الدولي الاتفاقي والقانون المقارن، رسالة دكتوراه جامعة المنصورة 2006م.
10. د. إيهاب ماهر السنباطي: الموسوعة القانونية للتجارة الإلكترونية، دار الجامعة الجديدة، الإسكندرية 2008م.
11. د. بلال عبد المطلب بدوي: التحكيم الإلكتروني كوسيلة لتسوية منازعات التجارة الإلكترونية، بحث منشور في مجلة العلوم القانونية والاقتصادية، العدد الأول، السنة 48، 2006م.
12. د. جمال محمود الكردي: تنازع القوانين بشأن المسؤولية عن سوء استخدام الانترنت، دار النهضة العربية، القاهرة، الطبعة الأولى 2007م.
13. د. حسام أسامة محمد محمد شعبان: الاختصاص الدولي للمحاكم وهيئات التحكيم في منازعات التجارة الإلكترونية، رسالة دكتوراه، كلية الحقوق جامعة الاسكندرية 2008م.
14. د. حفيظة السيد الحداد: الموجز في النظرية العامة في التحكيم التجاري الدولي، منشورات الحلبي، عمان، 2004م.
15. د. حسام الدين فتحي ناصف: التحكيم الإلكتروني في منازعات التجارة الدولية، دار النهضة العربية، القاهرة 2005م.
16. د. رشا على الدين: النظام القانوني لعقود السياحة الإلكترونية، دار الجامعة الجديدة، الإسكندرية 2010م.

17. د. سامي عبد الباقي أبو صالح: التحكيم التجاري الالكتروني، بحث منشور في مجلة اتحاد الجامعات العربية للدراسات والبحوث القانونية، العدد 24 أكتوبر 2006م.
18. د. سليمان أحمد فضل: المنازعات الناشئة عن عقود التجارة الالكترونية في إطار القانون الدولي الخاص، دار النهضة العربية، القاهرة 2011.
19. د. صالح جاد المزلاوي: القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الالكترونية، دار الجامعة الجديدة، الاسكندرية 2006م.
20. د. صلاح على حسين: القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الالكترونية ذات الطابع الدولي، دار النهضة العربية ، القاهرة 2012م.
21. د. طرح البحور على حسن فرج: عقود المستهلكين ما بين قضاء التحكيم والقضاء الوطني، دار الفكر الجامعي، الاسكندرية 2007م.
22. د. عادل أبو هشيمة:عقود خدمات المعلومات الالكترونية في القانون الدولي الخاص، دار النهضة العربية، القاهرة 2004م.
23. د. عبد المنعم زمزم: قانون التحكيم الالكتروني، دار النهضة العربية، القاهرة، 2009م.
24. د. عصام الدين القصبي: تنازع الاختصاص القانوني والقضائي الدوليين في مجال التجارة الالكترونية، بحث مقدم إلى مؤتمر الأعمال المصرفية الالكترونية بين الشريعة والقانون، كلية الشريعة والقانون، جامعة الامارات العربية المتحدة في الفترة 10 – 12 مايو 2003م، المجلد الرابع.
25. د. عصام عبد الفتاح مطر: التحكيم الالكتروني، دار الجامعة الجديدة، الاسكندرية 2009.

26. د. عماد الدين الحمد: طبيعة وأنماط التحكيم مع التركيز على التحكيم عبر الانترنت، بحث مقدم إلى المؤتمر السادس عشر، التحكيم التجاري الدولي، والذي نظمته كلية الشريعة والقانون جامعة الإمارات في الفترة 28-30/3/2008.
27. د. فيصل محمد محمد كمال عبد العزيز: الحماية القانونية لعقود التجارة الالكترونية، رسالة دكتوراه، كلية الحقوق جامعة القاهرة 2008.
28. د. محمد إبراهيم أبو الهيجاء: التحكيم الكتروني، دار الثقافة للنشر عمان 2010.
29. د. محمد إبراهيم موسى: التحكيم الالكتروني، بحث مقدم إلى المؤتمر السادس عشر(التحكيم التجاري الدولي) الذي نظمته كلية الشريعة والقانون جامعة الإمارات العربية المتحدة في الفترة 28-30 ابريل 2008.
30. د. محمد سعيد أحمد إسماعيل: أساليب الحماية القانونية لمعاملات التجارة الالكترونية، رسالة دكتوراه، كلية الحقوق عين شمس، 2005.
31. د. محمد عبد الله المؤيد: منهج القواعد الموضوعية في تنظيم العلاقات الخاصة ذات الطابع الدولي، رسالة دكتوراه، كلية الحقوق، جامعة القاهرة 1997.
32. د. محمد محمد الحسني: حماية المستهلك الالكتروني في القانون الدولي الخاص، دار النهضة العربية، القاهرة 2013.
33. د. محمد محمد الحسني: الحق في الحصول على المعلومات في مواجهة الحق في الحياة الخاصة، قيد النشر.
34. محمود مختار أحمد بربيري: التحكيم التجاري الدولي، دار النهضة العربية، القاهرة 2010.

35. د. مصلح أحمد الطراونة، د. نور حمد الحجايا: التحكيم الإلكتروني، بحث منشور في مجلة الحقوق البحريني، العدد الأول المجلد 2، 2005.
36. القاضي. مهيب معماري: رقابة قضاء البطلان على القرارات التحكيمية، بحث مقدم إلى المؤتمر السنوي السادس عشر(التحكيم التجاري الدولي) الذي نظمته كلية الشريعة والقانون جامعة الإمارات العربية المتحدة، في الفترة 30-38 ابريل 2008م.

ثانياً: المراجع باللغة الانجليزية

1. Alan Skaplisky: The Use Of Pre-dispute Arbitration Agreements By Consumer Financial Services Providers, PHL_A #1832806 v1 I. available online: http://pdlba.com/images/PreDispute_Arbitration_Agreement_2.pdf.
2. Alan Wiener: Regulations and Standards for Online Dispute Resolution: A Primer for Policymakers and Stakeholders, 2001, available online: <http://www.mediate.com/articles/awiener3.cfm>
3. Anita Ramasastry: Government To Citizen Online Dispute Resolution: A Preliminary Inquiry, Washington Law Review Vol. 79:159, 2004.
4. Arnold Vahrenwald: Out-of-court dispute settlement systems for ecommerce, The role of the Joint Research Centre of the EC, 2000. Available online: <http://www.tbplaw.com/ data/part4.pdf>.
5. Ethan Katsh, Janet Rifkin and Alan Gaitenby: E-Commerce, E-Disputes, and E-Dispute Resolution: In the Shadow of

- “eBay Law”, Ohio State Journal On Dispute Resolution, Vol. 15:3 2000.
6. Faye Fangfei Wang: Internet Jurisdiction and choice of law: Legal Practices In The EU, US And China, Cambridge University, 2010.
 7. Gabrielle Kaufmann-Kohler: Online Dispute Resolution and its Significance for International Commercial Arbitration, ICC Publishing, 2005.
 8. Gina T. Constant: Mandatory Arbitration of Public Utility Consumer Disputes: An Examination of Public Policy and the Typical Cell Phone Contract, available online: <http://pegasus.rutgers.edu/~rcrlj/articlespdf/constant.pdf>.
 9. Gralf-Peter Calliess: Online Dispute Resolution: Consumer Redress in a Global Market Place, German Law Journal, Vol. 07 No. 08, 2006.
 10. Isabelle Manevy: Online dispute resolution: what future?, Juriscom.net, 12 January 2002, p42, available online: <http://www.juriscom.net/uni/mem/17/odr01.pdf>.
 11. Jonnette Watson Hamilton: Pre-Dispute Consumer Arbitration Clauses: Denying Access to Justice?, McGill Law Journal, 2006, 51(McGill L.J.).
 12. Joseph W. Goodman: the pros and cons of online dispute resolution an assessment of cyber-mediation websites: Duke L. & Tech. Rev. 0004, 2003.
 13. Julia Hörnle: Arbitration Clause in B2C e-Commerce Contracts Legal Controls On The USE Of Arbitration Clause In B2C E-commerce Contracts, Masaryk University Journal of Law and Technology.
 14. Julia Hörnle: Cross-Border Internet Dispute Resolution, Cambridge, UK, 2009.

15. Julia Hörnle: Internet Dispute Resolution‘ PhD‘ Queen Mary University‘ London‘ 2007.
16. Julia Hörnle: Online Dispute Resolution in Business to Consumer E-commerce Transactions‘ Journal of Information‘ Law and Technology‘ (JILT)‘ ISSUSE 2‘ 2002.
17. Karim Benyekhlef‘ Fabien Gélinas: Online Dispute Resolution‘ Lex Electronica‘ Vol. 10 n°2‘ Summer 2005.
18. Lee A Bygrave: Online Dispute Resolution—What It Means For Consumers‘ Paper presented at a conference entitled ‘Domain Name Systems and Internet Governance‘ organised by the Baker & McKenzie Cyberspace Law and Policy Centre in conjunction with the Continuing Legal Education programme of University of NSW‘ Grace Hotel‘ Sydney‘ 7 May 2002.
19. Li Hu: Online Arbitration In China‘ paper work‘ Proceedings of the Third Annual Forum on Online Dispute Resolution‘ The Forum on ODR was held in Melbourne‘ Australia‘ 5-6 July 2004‘ hosted by the International Conflict Resolution Centre at the University of Melbourne in collaboration with the United Nations Economic and Social Commission for Asia and the Pacific (UNESCAP).
20. Lorna e. gillies: Adapting international private law rules for electronic consumer contracts‘published at‘ International Perspectives on Consumers‘Access to Justice‘ Cambridge University Press 2003.
21. Mohamed S. Abdel Wahab: Dispute Resolution and Information Technology at Crossroads: The Leading Edge‘ fourth UN forum on online dispute resolution‘ Cairo‘ Egybt‘ march 22-23‘ 2006.

22. Paul Przemyslaw Polanski: Towards a supranational Internet law, *Journal of International Commercial Law and Technology* Vol.1 Issue 1 2006.
23. Poyton (D.A.): Electronic Contracts: op. cit., p
24. Quan Nguyen: The network of banks and the private regulation of e-commerce, *International Journal of e-Business Management*, 2007 vol. 1, no. 1.
25. Randy V. Sabetr: International Harmonization In Electronic Commerce And Electronic Data Interchange: A proposed first step toward signing on the digital dotted line, *The American UNviersity Law Review* Vol. 46, 1996.
26. Steve Abernethy: Building Large-Scale Online Dispute Resolution & Trustmark Systems, Proceedings of the UNECE Forum on ODR 2003, available online: <http://www.odr.info/unece2003/pdf/Abernethy.pdf>.
27. Susan Lott, Marie Hélène Beaulieu and Jannick Desforges: Mandatory Arbitration and Consumer Contracts, Public Interest Advocacy Centre (PIAC) and Option consommateurs 2004.
28. Susan Schiavetta: Does the Internet Occasion New Directions in Consumer Arbitration in the EU?, *JILT*, n3, 2004.
29. Tamar Frankel: The Common Law and Cyberspace, working paper series, public law & legal theory working paper no. 01-21, 2001, available online: <http://www.bu.edu/law/faculty/scholarship/workingpapers/2001.html>.
30. Thomas Schultz, Gabrielle Kaufmann-kohler, dirk langer and Vincent bonnet: Online Dispute Resolution: The State of the Art and the Issues, E-Com Research Project of

the University of Geneva‘ Geneva‘ 2001‘ p.55‘ availabl online: http://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=899079.

31. Thomas Schultz: An Essay on the Role of Government for ODR: Theoretical Considerations about the Future of ODR‘ paper work‘ Proceedings of the United Nations Forum on‘ Online Dispute Resolution (ODR): Technology as the “Fourth Party”, June 30 - July 12003. ‘
32. Thomas Schultz: Does Online Dispute Resolution Need Governmental Intervention? The Case for Architectures of Control and Trust‘ North Carolina Journal Of Law & Technology(N.C. J.L. & TECH.) Volume 6‘ ISSUE 1: FALL 2004.
33. Thomas Schultz: Online Arbitration: Binding or Non-Binding?‘ Center for Information Technology and Dispute Resolution 2002. available online: <http://www.ombuds.org/center/adr2002-11-schultz.html>.
34. Tom W. Bell: The Common Law in Cyberspace‘ Michigan law reviw‘ Vol. 97‘ 1999.
35. Xiaohua Li: An Empirical Study of Tradera’s Reputation System‘ 2009‘ available online: <http://umu.diva-portal.org/smash/get/diva2:225877/FULLTEXT01>.
36. Zheng Sophia Tang: Electronic Consumer Contracts in the Conflict of Laws‘ HART publishing Oxford and Portland‘ Oregon 2009.

ثالثاً: المراجع باللغة الفرنسية

1. Eric Caprioli et Cédric Manara: Règlement des litiges en ligne. Quelles solutions ?, Legal Biznext, octobre 2002.
2. Eric Caprioli: Aperçus sur le droit du commerce électronique (international), Souveraineté étatique et marchés internationaux à la fin du 20ème siècle, Mélanges en l'honneur de Philippe Kahn, Univer. Bourgogne - CNRS, Litec, 2000, vol. 20.
3. Jean-Jacques Lavenue: Cyberespace et Droit International: pour un nouveau Jus Communicationis, available online: http://droit.univ-lille2.frfileadminuser_uploadenseignants/lavenuecyberart.pdf
4. Penda Ndiaye: Arbitrage en ligne et les litiges du commerce électronique, Maîtrise en droit, Université de Montréal 2006.
5. Rithy Chey: L'arbitrage et le contrat de consommation: Le point sur l'état du droit, Master, Université Lumière Lyon 2, 2006.
6. Vincent Cautrais: Les Principes d'UNIDROIT face au contrat électronique, la revue juridique themis(R.J.T) canada, Vol 36, n°2, 2002

جدول المحتويات

1	المقدمة
11	الفصل الأول: ماهية التحكيم الإلكتروني
13	المبحث الأول مفهوم التحكيم الإلكتروني
13	المطلب الأول: تعريف التحكيم الإلكتروني
17	المطلب الثاني: تمييز التحكيم الإلكتروني عن التحكيم التقليدي
22	المبحث الثاني: خصائص التحكيم الإلكتروني وانواعه
22	المطلب الأول: خصائص التحكيم الإلكتروني
32	المطلب الثاني: أنواع التحكيم الإلكتروني
36	المبحث الثالث
36	المبحث الثالث: المنازعات الخاضعة للتحكيم الإلكتروني
36	المطلب الأول: المنازعات الناشئة عن المسؤولية العقدية
42	المطلب الثاني: المنازعات غير التعاقدية الناشئة عن التجارة الإلكترونية
49	الفصل الثاني: اتفاق التحكيم الإلكتروني
50	المبحث الأول: صور اتفاق التحكيم الإلكتروني
50	المطلب الأول: استخدام الطرق التقليدية في اتفاق التحكيم الإلكتروني
58	المطلب الثاني: استخدام الطرق الحديثة في اتفاق التحكيم الإلكتروني
62	المبحث الثاني: تذليل الصعوبات أمام التحكيم الإلكتروني
66	المطلب الأول: دور الكتابة في التحكيم الإلكتروني
77	المطلب الثاني: التحكيم بالإحالة في التحكيم الإلكتروني
82	المطلب الثالث: أهمية تحديد مكان التحكيم الإلكتروني
89	المبحث الثالث: مدى ملائمة التحكيم الإلكتروني لتسوية منازعات الاستهلاك الإلكترونية
90	المطلب الأول: نفي الطبيعة التعسفية عن شرط التحكيم
95	المطلب الثاني: ملائمة التحكيم الإلكتروني لمنازعات عقود المستهلكين الإلكترونية
105	الفصل الثالث: اجراءات سير عملية التحكيم الإلكتروني
106	المبحث الأول: آلية التحكيم الإلكتروني (نموذج تطبيقي)
107	المطلب الأول: تشكيل هيئة تحكيم محكمة الفضاء The Arbitral Tribunal
110	المطلب الثاني: آلية سير الدعوى أمام محكمة الفضاء
119	المطلب الثالث: حكم هيئة التحكيم Award
121	المبحث الثاني: القانون الواجب التطبيق على التحكيم الإلكتروني
122	المطلب الأول: القانون الواجب التطبيق على موضوع التحكيم

المطلب الثاني: القانون الواجب التطبيق على الإجراءات 148	المطلب الثاني: القانون الواجب التطبيق على الإجراءات 148
البحث الثالث: التنفيذ الذاتي لاحكام التحكيم الالكترونية 153	البحث الثالث: التنفيذ الذاتي لاحكام التحكيم الالكترونية 153
المطلب الأول: وسائل التنفيذ الذاتي غير المباشر لاحكام التحكيم الالكترونية: 154	المطلب الأول: وسائل التنفيذ الذاتي غير المباشر لاحكام التحكيم الالكترونية: 154
المطلب الثاني: وسائل التنفيذ الذاتي المباشر: 161	المطلب الثاني: وسائل التنفيذ الذاتي المباشر: 161
الخاتمة 166	الخاتمة 166
قائمة المراجع 168	قائمة المراجع 168

